

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
«УЛЬЯНОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

МОДЕРНИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

Сборник студенческих научных работ

Ульяновск
УлГТУ
2012

УДК 330.342

ББК 65.013

М 74

Рецензент кандидат экономических наук, доцент Ульяновского государственного технического университета Е.А. Качагин

Главный редактор кандидат экономических наук, доцент
Филиппова И. А.

Модернизация экономики: теория и практика: сборник студенческих научных работ / под ред. И. А. Филипповой. – Ульяновск : УлГТУ, 2012. – 141 с.

Сборник содержит материалы докладов и научных сообщений студентов по вопросам модернизации современной экономики. Сборник подготовлен на кафедре «Экономическая теория» УлГТУ. Предназначен для студентов, аспирантов и других лиц, интересующихся проблемами функционирования экономики России.

УДК 330.342

ББК 65.013

© Колл. авторов, 2012.
© Оформление. УлГТУ, 2012.

СОДЕРЖАНИЕ

Авакумова В.С. Высокие технологии в Российской экономике	5
Альмяшкина О.А. Роль образования в развитии экономики.....	7
Белов А.А. Проблема повышения энергоэффективности в России	10
Булатова Г.Р. Психология на службе управления персоналом	15
Водовозова А.В. Глобализация экономики	22
Говорова К.А. Инновационная экономика в Ульяновской области	25
Гордеева В.Н. Экономика Японии — развитие страны восходящего солнца	28
Давыдова М.И. Перспективы вступления России в ВТО.....	31
Ефремов А.А. Последствия вступления России в ВТО.....	33
Заболотнова Ю.О., Фадеева К.В. Мировой кризис в Греции	37
Заболотнова Ю.О., Фадеева К.В. Развитие малого бизнеса в Китае	42
Индерейкина Е.В. Инвестиционный климат России: поражения и перспективы	47
Казакова К.А. Международный валютный фонд и взаимодействие Российской Федерации с ним.....	50
Камаев Р.Ш. Особенности федерального бюджета 2013 года.....	55
Кашичкина Е.С. Роль ноу-хау в экономике	60
Когдин А.А. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности в управлении персоналом.....	63
Корнеев А.А., Щекотов М.М. Налогообложение на территории ЕС и в России	68
Котова М.П. Структура государственных расходов и приоритеты экономической политики в современной России.....	75
Макрова С.А. Экономика России в 2012 году	78
Мухаметзянов М.И. Последствия приватизации в России	81

Мухутдинова Р.Д. Современные проблемы медицинского образования в РФ	86
Панина Е.С. Роль нравственно-психологического компонента в экономическом самоопределении личности.....	90
Погодина Д.А. Причины инфляции в современной России	95
Полежаев К.С. Государственный долг Японии: проблемы и перспективы	102
Полетаева О.А. Экологический менеджмент в России	106
Портнова Е. Введение мегарегулятора: регулирование и надзор на финансовом рынке.....	109
Потапова А.С. Маркетинговый подход к управлению государственными заказами	112
Радаева А.А. Наводнение в Таиланде — основная причина увеличения цен на жесткие диски	115
Рычкова Ю.В. Решение социально-экономических проблем муниципальных образований (на примере Николаевского района Ульяновской области).....	119
Спиридонова Д.В. МАТФ-2012	122
Татарова А.А. Связь между бедностью и безработицей.....	125
Трухина А.В. Сбалансированный бюджет сегодня – стабильность будущего	129
Хабибуллин Г.Н. Малое предпринимательство в Ульяновской области.....	132
Ходжанепесова М.В. Мировая финансовая система.....	135
Шеянова И.Н. Социально-экономическое неравенство в России и анализ зарплатных ожиданий студентов	139

Авакумова В.С.,

научный руководитель к.э.н., доцент Сафиуллин А.Р.

ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ

Главной тенденцией современной, постиндустриальной, как мировой, так и национальных экономик развитых стран, является существенное возрастание роли «инновационного» фактора в их дальнейшем развитии и сохранении нынешней конкурентоспособности.

На посвященной обсуждению проекта инновационного центра Сколково встрече с молодыми учеными и сообществом «Futurussia»: к пяти (по версии действующего правительства РФ) приоритетным направлениям модернизации страны были отнесены: энергоэффективность и вообще энергетика в широком смысле слова, телекоммуникации, IT (информационные технологии), медицину и биомедицинские технологии, ядерную энергетiku и вообще ядерные технологии в широком смысле слова.

Один из самых известных инновационных проектов нашей страны – вышеупомянутый технопарк «Сколково». Деятельность Технопарка в рамках проекта «Сколково» обусловлена одной главной целью – оказать инновационным компаниям-участницам проекта «Сколково» всю необходимую поддержку для того, чтобы они успешно развивали свои технологические активы и корпоративную структуру, превращаясь в лидирующих игроков на глобальных рынках. Технопарк реализует эту задачу, привлекая инфраструктуру, ресурсы и другие возможности проекта «Сколково» и его партнеров и превращая их в набор эффективных сервисов, полностью отвечающих потребностям компаний-участниц проекта. Технопарк функционирует как инструмент, который обеспечивает эффективное взаимодействие инновационных компаний, научных и образовательных учреждений со всеми ресурсами, инфраструктурой и партнерами проекта «Сколково», а также с международными Технопарками и Инновационными центрами: управляет специальными помещениями, ориентированными на инкубационную деятельность, обеспечивает доступ к исследовательскому оборудованию, имеющемуся в распоряжении структур «Сколково» и внешних партнеров, организует взаимодействие с венчурными фондами «Сколково», а также с российским и международным инвестиционным сообществом; оказывает полный комплекс услуг в области бизнес-инкубации (консалтинг, коучинг, содействие в организации и поддержании ключевых управленческих процедур и бизнес-процессов и т.д.); через членство в «Технопарк-Альянс»

и прочих международных объединениях Технопарков обеспечивает компаниям-участницам интеграцию в глобальную инновационную среду (участие в технологических цепочках, доступ к международной экспертизе и зарубежным рынкам, обмен опытом и идеями).

Работа с инновациями и высокими технологиями в условиях кризиса характеризуется наличием ряда благоприятных предпосылок, уравниваемых наличием существенных рисков, утвердившихся за время развития современной экономики, отличающейся низким уровнем диверсификации. Однако, текущее положение дел в большей степени располагает к интенсификации работы по данному направлению, старт которой в условиях спада экономики принесет ощутимые результаты при первых признаках позитивной динамики на внутренних и внешних рынках.

Список литературы:

1. Цукерман В. А., Хамидулина Т. В. Эффективная региональная бюджетная политика в стимулировании инноваций [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://localbudget.karelia.ru/conf3/d24>.
2. Овчинников В.В. Глобальная конкуренция // В.В. Овчинников. – М.:ИНЭС, 2008. – 313 с.
3. Друкер П.Ф. Задачи менеджмента в XXI веке. – М.: Вильямс, 2001.
4. Кристенсон К. Дилемма инноватора. – Осло: ИРПР, 2008.

Альмяшкина О.А.,

научный руководитель к.э.н., доцент Филиппова И.А.

РОЛЬ ОБРАЗОВАНИЯ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ

«Образование должно быть истинным, полным, ясным и прочным»

Ян Коменский

В настоящее время проблемы образования не только вышли на первый план, но и стали предметом активного обсуждения. Участвуют в нем работники системы образования, органов управления образованием разных уровней, учащиеся, родители, политики и все кому не лень. Связано это с тем, что проблемы образования касаются едва ли не всего населения страны. И от его качества зависят многие сферы человеческой деятельности, в том числе и экономика. Сегодня ведущим элементом экономики является не земля, не капитал (как это было раньше), а наука. Информация, накопленные знания и умения становятся стратегическим ресурсом. Последние десятилетия характеризуются стремительным ростом и распространением программ инвестиций в человека.

Образование как обособленный вид деятельности возникло давно. В качестве побудительных мотивов к этому в самом общем виде можно выделить наличие потребности личности в повышении своего уровня и наличие общественной потребности в образованных людях. Человек стремится к знаниям, а общество (в лице государства) стремится иметь в себе образованных людей, которые могут осознанно выполнять свои обязанности. Образованный человек лучше приспособлен к жизни в обществе, что не может не оцениваться обществом положительно.

Считается, что в XX веке образование непосредственно «связалось» с производством. До этого оно выполняло главным образом педагогические и культурологические задачи (обучение людей для сохранения культурной и религиозной преемственности), не оказывая заметного влияния на производство, в котором преобладал по преимуществу простой труд, и не выделяясь в самостоятельную отрасль. Подготовка кадров для производства не требовала значимых затрат, т. е. не создавался сегмент спроса и предложения на обучение. Увеличение доли занятых умственным трудом, усложнение производства, потребовали увеличения численности подготовленных работников и, как следствие, выделения образования в самостоятельную сферу деятельности [1].

В развивающихся странах главным фактором подъема производительности труда является ликвидация неграмотности. Развитие

образования способствует быстрому преодолению экономической отсталости и зависимости. По расчетам академика С. Г. Струмилина, произведенным в СССР в начале 30-х годов грамотность повышает производительность труда на 24 %, а среднее образование на 67 % [2].

Сейчас так прямо и говорят, что образование является важнейшим фактором развития экономики, указывая, по существу, на первичность образования по отношению к экономике. С этим сложно поспорить. Ведь для того, чтобы дать импульс развитию экономики (или производства), достаточно нескольких образованных людей. Но чтобы появилось несколько образованных людей, способных дать этот импульс в виде создания новых производств, технологий, изделий и прочего, необходимо обучать существенно большую массу людей, из числа которых эти способные люди могут выделиться. Кроме того, обеспечивать функционирование новых производств должны люди, которые могут и умеют это делать. Те, которые обладают необходимыми знаниями, умениями и навыками. Следовательно, без образования говорить об экономическом росте не приходится. И в этом смысле можно говорить о первичности образования, его приоритетности для целей развития экономики [3].

Сегодня инвестиции в знания растут быстрее, чем вложения в основные фонды. 90 % всего количества знаний, которыми располагает человечество, получено за последние 30 лет, так же как 90 % общего числа ученых-инженеров, подготовленных за всю историю цивилизации, - наши современники. А это явные признаки перехода экономики, основанной на использовании природных ресурсов, к экономике знаний [4].

В трудах лауреата Нобелевской премии по экономике Гэрри Беккера была сформулирована современная теория человеческого капитала. В своем исследовании «Человеческий капитал», (1964 г. 1-е изд. и в 1975 г. 2-е изд.) Г. Беккер выделяет в человеческом капитале индивидуума знания, производственные навыки и мотивацию. Экономический подход, по мнению Беккера, дает целостное понимание человеческого поведения. Он считает, что увеличение вложений в подготовку будущих специалистов и обучение квалифицированных работников, могут приносить в будущем не меньше прибыли, чем расходы на машинную технику. Согласно подсчетам Беккера, инвестиции в человеческий капитал в США приносят более высокую норму процента, чем инвестиции в ценные бумаги.

Дальнейшее развитие концепция человеческого капитала получила в работах Й. Бен-Пората, М. Блауга, У. Боуэна, Э. Денисона, Дж. Кендрика, Ф. Махлупа, Л.Туроу, Б. Чизвика, Э. Фромма. Среди российских

исследователей следует, прежде всего, отметить: В. Басова, В. Гойло, И. Ильинского, Р. Капелюшникова, С. Костаняна, В. Марцинкевича, М. Сониная, С. Струмилина, Л. Тульчинского и др.

Проблем у нынешнего образования, конечно же, много. К сожалению, само понятие «образование» в нашей стране в последнее время, обесценилось. Достаточно сказать, что на сегодняшний день в Российской Федерации насчитывается более 3 тыс. высших учебных заведений вместе с филиалами (для сравнения: в СССР действовало около 700 вузов) – и все они выдают дипломы одинакового образца. [5]. Обществом потеряны ориентиры, многим не ясно, что такое по-настоящему образованный человек и что такое человек, получивший какое-то образование.

Таким образом, качество образования в настоящее время является ключевым во всех сферах деятельности. Страны с накопленным человеческим капиталом имеют огромные преимущества при создании стабильных условий для улучшения жизни, создания и развития экономики, информационного общества. На современном этапе развития экономики нашей страны возрастает потребность в высококвалифицированных специалистах.

Список литературы:

1. Щетинин, В. П. Экономика образования: Учебное пособие / В. П. Щетинин, Н. А. Хроменков, Б. С. Рябушкин. — М.: Российское педагогическое агентство, 1998. — 306 с.;
2. Струмилин С.Г. Проблемы экономики труда. – М., 1957;
3. Беляков С. А. Новые лекции по экономике образования, 2007:
4. Агабеков С.И. Проблемы спроса на инновационной человеческий капитал // Социологически исследования. – 2001. - № 11. – С. 136-141;
5. Кузьменко, Н.Е. О модернизации образования в России / Н.Е. Кузьменко, В.В. Лунин, О.Н. Рыжова // Педагогика. – 2005. - № 3. – С. 107 – 116.

Белов А.А.,

научный руководитель ст. преподаватель Александров А.А.

ПРОБЛЕМА ПОВЫШЕНИЯ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТИ В РОССИИ

В большинстве стран в процессе экономического развития присутствовал период недооценки необходимости экономии энергии. Такая позиция становилась причиной нерационального использования энергии многими производителями.

Расчеты экспертов показывают, что повышение энергетической эффективности в России хотя бы на 1% даст увеличение внутреннего валового продукта примерно на 0,35 – 0,40%. Причиной этого является то, что расходы на меры по повышению эффективности использования топливных и энергетических ресурсов в коммунальном хозяйстве и промышленности в 2-3 раза меньше по сравнению с капитальными вложениями в разработку и добычу угля, нефти и газа, которые необходимы для равносильного увеличения их производства. [3] Следовательно, повышение энергетической эффективности это и есть дополнительный источник, за счет экономии и рационального использования которого можно получить дополнительный объем энергии, необходимый другому потребителю, при сохранении существующих мощностей.

Далеко не секрет что запасы энергоносителей, находящиеся в недрах земли ограничены. Энергосбережение, повышение энергетической эффективности позволит потреблять эти ресурсы более длительное время, сохранить необходимую часть запасов ископаемых ресурсов для неэнергетических нужд, таких как: производство различных лекарств, смазочных материалов и других продуктов, в состав которых входит ископаемое топливо.

В наше время мы часто сталкиваемся с недостатком энергии и высокими расходами на ее потребление, и в будущем их стоимость будет только расти, поэтому тема «повышение энергоэффективности» во всех отраслях так актуальна. Необходимо постоянно развивать, разрабатывать и внедрять новые более совершенные энергосберегающие технологии, а так же открывать и использовать новые ресурсы и энергоносители. В противном случае, в ближайшем будущем можно ожидать крайне неблагоприятные и весьма существенные негативные последствия, такие как: значительное изменение в поставках и запасах не только энергии, но и

материалов и сырья предприятиям, производствам и даже целым населенным пунктам.

В России существуют огромные просторы для повышения энергоэффективности. Энергоемкость ВВП России в 2,5 раза больше чем среднемировой уровень и в 2,5 - 3,5 раза выше, чем в развитых странах. Более 90 % действующих электростанций, 83 % жилых построек, 70 % котельных, 70 % технологического оборудования электрических сетей и 66 % тепловых сетей было построено еще до 90-х годов. В промышленности эксплуатируется 15 % полностью изношенного основного оборудования. [1]

Длительное отставание в энергетической эффективности отечественного хозяйственного комплекса от передовых стран недопустимо. Высокая энергоемкость экономики России может привести к снижению уровня энергетической безопасности и к сдерживанию экономического роста. На фоне усиления глобальной конкуренции и истощения источников экспортно-сырьевого типа развития, подъем стандартов благосостояния страны до уровня развитых стран требует кардинального увеличения эффективности использования всех видов энергетических ресурсов.

Несмотря на потребность в усовершенствовании энергетической системы, существуют факторы препятствующие повышению эффективности энергетического сектора экономики. Большинство потребителей равнодушны к этой проблеме, в связи с чем мы получаем халатное отношение к энергосбережению в быту (выключение света, бытовых приборов, зарядных устройств), малую осведомленность о методах и способах экономии электроэнергии и тепла, использование изношенного оборудования и т.д.

Поэтому на сегодняшний день для России одной из самых важных государственных задач является стимулирование энергосбережения в масштабах всей страны. С помощью государственного регулирования можно реализовать простые меры по усовершенствованию энергетической системы, существенно повысить эффективность расходования средств бюджетов всех уровней в данном направлении.

В настоящее время в России действует Государственная программа Российской Федерации «Энергосбережение и повышение энергетической эффективности на период до 2020 года» которая как раз направлена на кардинальные изменения в энергетической системе.

В цели программы входит: «снижение за счет реализации мероприятий Программы энергоемкости валового внутреннего продукта

Российской Федерации на 13,5 процента, что в совокупности с другими факторами позволит обеспечить решение задачи по снижению энергоемкости валового внутреннего продукта на 40 процентов в 2007 - 2020 годах; формирование в России энергоэффективного общества». [1]

Основными направлениями действия программы является:

- повышение энергоэффективности зданий и построек;
- повышение энергоэффективности жилых зданий;
- повышение энергоэффективности производства;
- повышение энергоэффективности оборудования.

Данная программа предполагает активные действия на всех уровнях власти.

На государственном уровне вводятся новые требования к товарам энергопотребления. Это переход на европейские стандарты энергопотребления для бытовой техники, подразумевающий использование лампочек меньшей мощности: с 2011 года максимальная мощность лампочек лежащих на прилавках составила 100 Вт, в 2012 – 75 Вт, и в 2013 планируется использовать лампочки не мощнее 25 Вт. На региональном уровне – каждый регион должен разработать и реализовать собственную программу энергосбережения. Например, в Москве запущена программа постройки энергосберегающего жилья на период с 2010 до 2020 года общей площадью около 30 миллионов кв. м. На уровне ресурсных компаний – они должны предлагать раз в год своим потребителям программу по повышению энергоэффективности. И естественно на уровне потребителей. Очень важной задачей является формирование образованного в области энергосбережения общества. Именно общество является конечным потребителем энергии и именно от него зависит в большей степени экономия и сбережение энергии. Общество является фундаментом экономики страны, и для подъема и дальнейшего развития национального хозяйства необходимо заложить прочный фундамент. Реализация программы разделена на два этапа: I этап (2010-2015) и II этап (2015-2020). Финансирование программы ведется с помощью средств федерального бюджета, бюджетов субъектов РФ, а так же внебюджетных средств. Объемы финансирования Программы представлены в таблице 1.

Таблица 1 Источники и объем финансирования программы «Энергосбережение и повышение энергетической эффективности на период до 2020 года»

Средства федерального бюджета в размере 70 млрд. рублей, в том числе: <u>I этап (2011 - 2015 годы)</u> - 35 млрд. рублей, <u>II этап (2016 - 2020 годы)</u> - 35 млрд. рублей.
Средства бюджетов субъектов РФ в размере 625 млрд. рублей, в том числе: <u>I этап (2011 - 2015 годы)</u> - 208 млрд. рублей, <u>II этап (2016 - 2020 годы)</u> - 417 млрд. рублей.
Средства внебюджетных источников в размере 8837 млрд. рублей, в том числе: <u>I этап (2011 - 2015 годы)</u> - 3310 млрд. рублей, <u>II этап (2016 - 2020 годы)</u> - 5527 млрд. рублей.

Следует отметить, что объемы и источники финансирования уточняются при формировании федерального бюджета на соответствующий период бюджетного планирования. [1]

Целевыми индикаторами программы являются: уменьшение энергоемкости внутреннего валового продукта на 13,5 % на весь срок реализации программы, экономия первичной энергии на первом этапе в размере 100 млн. тонн условного топлива и к концу второго этапа в размере 195 млн. тонн условного топлива.

Реализация программы поможет решить экономические проблемы во многих сферах, а также будет способствовать улучшению экологической обстановки на территории страны, что тоже немаловажно.

В настоящее время внедрение энергосберегающих технологий в России ведется крайне медленно. Большое количество предприятий, даже несмотря на кризис, не стремятся повышать эффективность использования потребляемой энергии. Решить проблему может только реализация в короткие сроки конкретных проектов по внедрению энергосберегающих технологий.

В отличие от высокоразвитых в экономическом отношении стран, в значительной степени реализовавших потенциал быстроокупаемых мероприятий и вынужденных идти по экологическим соображениям на

значительные прямые методы бюджетной поддержки, в России имеется огромный резерв энергоэффективности, реализуемый за счет быстрокупаемых мероприятий по «наведению элементарного порядка». [2]

Список литературы:

1. Государственная программа РФ «Энергосбережение и повышение энергетической эффективности на период до 2020 года». Режим доступа: <http://minenergo.gov.ru>.

2. Комплекс мер по повышению энергоэффективности в Российской Федерации. Режим доступа: <http://www.energsovet.ru/npb1174.html>.

3. Проблемы повышения энергоэффективности | Меры по повышению энергоэффективности. Режим доступа: <http://energyeffect.net/index.php?id=25>.

Булатова Г.Р.,

научный руководитель д-р филос. н., к.э.н. Сорочайкин А.Н.

ПСИХОЛОГИЯ НА СЛУЖБЕ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

Человеческая психика считается одним из самых мощных ресурсов успешного развития бизнеса. В любом коллективе происходят различные психологические процессы, которые поддерживают производственную деятельность или препятствуют ей. В условиях рыночной экономики во всем мире особое значение приобретают вопросы практического применения современных форм управления персоналом, позволяющих повысить социально-экономическую эффективность любого производства. В настоящее время «кадровый менеджмент», или управление персоналом формируется на стыке таких наук, как менеджмент, социология, экономика труда, психология и педагогика, конфликтология и трудовое право [3].

В современном мире существует множество различных организаций. Руководитель любой компании решает свой определенный круг проблем. Однако существуют такие проблемы, с которыми периодически сталкивается любой директор, предприниматель или менеджер высшего звена. Например:

- человек, зачисленный недавно в штаты, через некоторое время теряет интерес к работе;
- через несколько лет совместной работы коллектив начинает распадаться, так как в нем появляются частые конфликты между сотрудниками;
- производительность труда сотрудников по истечении времени падает;
- случается раскол среди учредителей и из-за этого распадаются и закрываются успешные компании;
- расширение штатов становится большим испытанием для создания или сохранения целостности организации.

Только в случае решения вопросов, связанных с перечисленными выше мероприятиями, руководитель сможет серьезно заняться задачами непосредственно своего бизнеса, прилично сэкономив на этом время, которое впоследствии можно будет эффективно использовать для решения вопросов в своём коллективе.

В последнее время словосочетание «психология управления персоналом» стало очень популярным. Его используют для того, чтобы описывать те базовые функции, которые посвящены повышению эффективности указанного процесса. Управление персоналом – это вид деятельности, который касается руководства людьми. Эта деятельность должна быть направлена на то, чтобы достигнуть цели организации с

помощью использования опыта, труда и таланта людей. Естественно, что самым основным законом тогда является повышение эффективности управления персоналом, при учете обязательно удовлетворенность сотрудников своей работой. Это – первое базовое положение. Вторым базовым положением является то, что обязательно нужно обращать внимание на тот вклад, который делает персонал для того, чтобы достигать корпоративные цели. В-третьих, психологи рекомендуют использовать атмосферу сотрудничества между работниками и руководителями, основными особенностями которой являются:

— ориентация не только на удовлетворение потребностей потребителя, но и персонала;

— вовлечение всех сотрудников в достижение целей организации;

— наличие плодотворных отношений в небольших рабочих группах;

— делегирование полномочий руководителями рабочих групп.

Даже в процессе оптимальной деятельности, у руководителей любого уровня периодически возникают вопросы:

— Насколько эффективно работает мой персонал?

— Что могло бы улучшить работу моих подчиненных?

— Что мешает работникам достигать лучших результатов деятельности?

Получать ответы на такие вопросы и значительно снижать остроту подобных проблем, руководителям могут помочь психологи-консультанты. Наибольшую известность приобрели методики кадрового отбора, которые основываются на методах тестирования, диагностического интервью, имитационных заданиях, оценочных сессиях и т.д. Именно они позволяют вносить достаточную ясность в ситуации, в которых возникают вопросы: "Как защитить свой бизнес от проникновения случайных и недобросовестных людей?", "Как отобрать из потока претендентов тех, кто действительно сможет успешно справиться с порученной работой?", "Как объединить людей в группы (отделы, смены) так, чтобы в будущем снизить вероятность возникновения конфликтов, мешающих эффективной работе?".

При приеме сотрудников на штатные должности помогает составление психологических профилировок (психологических портретов этих должностей). Для этого, совместно с руководителем, составляется перечень тех личных качеств и требований, желательных для работы на данной должности (профессионально важных качеств). Затем консультант составляет психологический портрет данной должности и разрабатывает уникальную методику обследования претендентов на наличие этих профессионально важных качеств. При этом одновременно

может учитываться совместимость "новобранцев" с уже сложившимся коллективом [1].

Другой областью сотрудничества руководителя и психолога является психологическая оценка персонала и выявление кадрового потенциала фирмы. Успешное развитие любой компании напрямую зависит от качества информации о сотрудниках. Конкретную и, одновременно, корректную оценку персонала можно получить различными способами. Оценка может быть локальной и комплексной.

Локальная оценка основана на исследовании одиночного параметра. К примеру: выявление уровня стрессоустойчивости работников и руководителей, степени групповой сплоченности коллектива, или качества мотивации работников и т.д. Локальное оценивание производится на основании результатов выполнения сотрудником какой-либо одной функции или даже ее части. При этом оценивании довольно часто ограничиваются констатацией факта выполнения или невыполнения функции. Конечно, это необходимо, но ограничиться только фиксацией факта выполнения или невыполнения функции, значит не вскрыть причины невыполнения. Локальная оценка только в том случае будет действенной, если будут вскрыты причины, обусловившие тот или иной факт. Эти причины должны быть включены в оцениваемые аспекты деятельности, так как именно они наиболее существенны.

Комплексная оценка включает исследование сразу нескольких параметров, в зависимости от тех задач, которые ставит руководство. Комплексная оценка адресуется деятельности в целом, во всем объеме функций. Такая оценка является наиболее сложной и ответственной. Наибольшая психологическая сложность такого оценивания состоит в получении общего впечатления о деятельности сотрудников. Обычно комплексная оценка складывается на основании исследования выполнения отдельных функций. Как правило, с этой частью формирования комплексной оценки специалисты и руководители справляются успешно. Но на стадии формирования комплексной оценки могут появиться следующие сложности:

- при оценивании действий и поступков исключительное значение придается личному опыту;
- ориентация на числовые соотношения положительно и отрицательно оцениваемых действий и поступков;
- оценивание на основе частично реконструированной ситуации, в которой протекала деятельность;

— оценивание элементов прошлой деятельности на основе современных стандартов;

— оценивание личностных свойств, вызывающих симпатию или антипатию к человеку, а не результатов деятельности.

Очевидно, все эти особенности оценки - следствие особенностей психологии тех, кто осуществляет оценивание. Таким образом, комплексная оценка труда другого человека зависит от знания собственных индивидуальных особенностей. Результат проделанной работы представляется в виде отчетов и рекомендации по организации в целом, по каждому сотруднику в отдельности или по программе коррекционных мероприятий. Новое направление в работе с персоналом составляет психологическое планирование. Оно исходит из необходимости концепции всестороннего развития личности человека, устранения негативных тенденций деградации отсталой части трудового коллектива. Психологическое планирование предполагает постановку целей развития, и критериев эффективности, разработку психологических нормативов, методов планирования психологического климата и достижения конечных результатов [4].

Совместно с психологами руководитель может формировать кадровый резерв предприятия, создавать временные творческие или внедренческие группы или разрабатывать программы освоения новых направлений бизнеса.

Сейчас становится популярной услуга "коучинг". Она связана с индивидуальным психологическим сопровождением и поддержкой руководителя. Помощь и поддержка в принятии и реализации "трудных" решений, профилактика "синдрома эмоционального сгорания" или трудоголизма, помощь в преодолении страха неудачи или боязни успеха, индивидуальное консультирование в процессе переговоров с деловыми партнерами, помощь в разрешении конфликтных ситуации - вот далеко не полный перечень видов индивидуальной психологической помощи руководителям, входящей в понятие "коучинг" [2].

Психология кадрового менеджмента в современном мире рассматривается как научно-практическое направление, задачей которого является исследование и психологическое обеспечение решения проблем эффективного управления кадрами в условиях современной рыночной системы функционирования компании, а предметом исследований - социологические и психологические факторы, которые обуславливают эффективную деятельность персонала. Современная психология учит знать

и успешно применять на практике эффективные методы управления персоналом.

Зная принципы управления персоналом, психолог, привлеченный к управлению кадрами на предприятии может оказать неоценимую помощь сотрудникам компании в вопросах профессионального самоопределения и повышения профессиональной и управляющей составляющих трудовой деятельности. Участие в поиске и активизации скрытых людских резервов, подготовка кадрового резерва, улучшение социально-психологического климата, совершенствование определенного стиля и культуру деловых взаимоотношений, уменьшение текучести кадров, укрепление трудовой дисциплины также входит в деятельность психолога в организации.

Социально-психологический климат трудового коллектива – это социально-обусловленная, относительно устойчивая система отношений его членов к коллективу в целом. Социально-психологический климат всегда строится на межличностных отношениях, поэтому является показателем их состояния. Способность управлять социально-психологическим климатом в коллективе дает руководителю организации возможность использовать технический и творческий потенциал сотрудников наиболее эффективно. Эту возможность предоставляет применение психологических знаний. Управлять сложной структурой взаимоотношений в коллективе можно и директивными методами, но результат такого управления может быть отрицательным и непредсказуем. В современных условиях для развития предприятия необходимо прогнозирование будущих конфликтных ситуаций в организации, их предотвращение, планирование различных инновационных процессов. Все это возможно при использовании психологических методов и методик.

На состояние социально-психологического климата оказывают влияние целый ряд факторов:

- наличие у каждого сотрудника своего исключительного темперамента и склада характера;
- стабильность работы предприятия в целом, условия работы;
- экономическая обстановка в стране и за рубежом;
- определенный стиль руководства предприятием, отношение к подчиненным;
- наличие конфликтов в коллективе и способность выхода из конфликтных ситуаций всего коллектива и руководителей в частности.

Социально-психологический климат в подразделении во многом зависит от уровня совместимости и сработанности членов группы. Совместимость и сработанность определяют степень взаимосвязанности и

взаимозависимости сотрудников. Общие интересы и ценности являются результатом совместной деятельности на определенном этапе. Решая бок о бок различные задания, преодолевая возникающие при этом конфликтные ситуации, сотрудники вырабатывают специфические, только для этой группы присущие способы регуляции познавательных, эмоциональных процессов, стратегии поведения, общий для группы стиль деятельности, развиваются способность, желание и умение соотносить свои цели и действия с целями и действиями других людей. Производственные успехи любой организации зависят от психологического климата в коллективе. Поэтому диагностика и формирование позитивного социально-психологического климата – насущная задача каждого руководителя. Психологические методы играют очень важную роль в работе с персоналом, т. к. они направлены на конкретную личность рабочего и, как правило, строго персонифицированы и индивидуальны. Главной их особенностью является обращение к внутреннему миру человека, его личности, интеллекту, чувствам, образам и поведению с тем, чтобы направить внутренний потенциал человека на решение конкретных задач предприятия [3].

Важным элементом психологических методов управления являются способы психологического воздействия. Они концентрируют все необходимые и разрешенные законом приемы воздействия на людей для координации в процессе совместной трудовой деятельности. К способам психологического воздействия относятся внушение, убеждение, подражание, вовлечение, принуждение, побуждение, осуждение, требование, запрещение, плацебо, порицание, командование, обманутое ожидание, "взрыв", метод Сократа, намек, комплимент, похвала, просьба, совет [4].

В идеале, чтобы применять психологические знания в управлении кадрами руководитель должен иметь психологическое образование, но такое явление случается редко. Крупные фирмы могут позволить себе иметь в штате психолога-практика, кроме того, в современных службах управления персоналом работают кадровики с образованием психолога. Остается надеяться, что такая практика в скором времени будет использоваться везде. Помощь психолога позволяет руководителю любой компании:

- получить более точное и детальное представление о происходящих в организации процессах и явлениях;
- осознать источники и природу возникновения этих явлений и процессов;

- получить возможность отказаться от бесполезной борьбы с их последствиями и обернуть их на пользу, поставить на службу целям организации;
- высвободить достаточное количество времени и сил для занятий более полезными и приятными делами, чем решение хронических проблем;
- повысить свою личную эффективность и комфортность служебной деятельности.

Список литературы:

1. Армстронг М. Практика управления человеческими ресурсами. – 8-е изд. / Пер. С.К. Мордовина. – СПб.: Питер, 2004.
2. Булатова Г.Р. Наставничество как инструмент развития бизнеса // Экономика, управление и право в современных условиях: международ. сб. ст. / под общ. ред. В.Б.Тасеева - Самара: Издательство «Самарский университет», 2012. – Вып. 5 (17). С. 34-41
3. Психология управления персоналом: теория и практика / Евтихов О.В. - СПб.: Речь, 2010. - 319 с.
4. Психология менеджмента / Г.С. Никифоров, С.И. Макшанов и др. – СПб.: СПбГУ, 1999.

Водовозова А.В.,

научный руководитель к.э.н., доцент Сафиуллин А.Р.

ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ

Глобализация экономики рассматривается как процесс, создающий благоприятные предпосылки для роста мобильности капитала, более быстрого распространения технологических инноваций и растущей взаимозависимости и единообразия национальных рынков. Глобализация экономики — это процесс роста экономической интеграции на основе ускорения научно-технического прогресса и перехода к информационному обществу, а также дерегулирования и либерализации международной торговли и движения капитала. Это исторический процесс, являющийся результатом новаторства и развития науки и техники. В экономике она находит отражение в следующих процессах: значительный рост международного движения капитала; ослабление экономических барьеров между странами в связи с ростом международных соглашений; развитие глобальной финансовой системы; увеличение роли таких международных организаций, как ВТО, Всемирный банк, МВФ; углубление международного разделения труда. Схематично процессы, ведущие к глобализации, можно выразить взаимосвязанной цепочкой, представленной на рисунке 1.



Рис. 1. Процессы, ведущие к глобализации

Глобализация имеет как положительные, так и отрицательные последствия.

Позитивное значение глобализации трудно переоценить: неизмеримо умножаются возможности человечества, более полно учитываются все стороны его жизнедеятельности, создаются условия для гармонизации.

Глобализация экономики создает серьезную основу решения всеобщих проблем человечества. Глобализация способствует углублению специализации и международного разделения труда. В ее условиях более эффективно распределяются средства и ресурсы, что в конечном счете способствует повышению среднего уровня жизни и расширению жизненных перспектив населения (при более низких для него затратах). Еще одним важным преимуществом мобилизационных процессов является экономия на масштабах производства, что потенциально может привести к сокращению издержек и снижению цен, а, следовательно, к устойчивому экономическому росту. Преимущества глобализации связаны также с выигрывшем от свободной торговли на взаимовыгодной основе, удовлетворяющей все стороны. Кроме того, глобализация, усиливая конкуренцию, стимулирует дальнейшее развитие новых технологий и распространение их среди стран. Глобализация может привести к повышению производительности труда в результате рационализации производства на глобальном уровне и распространения передовых технологий.

Глобализационные процессы чаще всего приветствуются в развитых странах и вызывают серьезные опасения в развивающемся мире. Это связано с тем, что преимущества глобализации распределяются неравномерно. Глобализация укрепляет позиции развитых стран, дает им дополнительные преимущества. В то же время разворачивание процессов глобализации в рамках современного международного разделения труда грозит заморозить нынешнее положение менее развитых стран, так называемой мировой периферии, которые становятся скорее объектами, нежели субъектами глобализации.

Наиболее болезненные последствия глобализации могут ощутить на себе менее развитые страны, относящиеся к так называемой мировой периферии. Основная масса из них, участвуя в интернационализации в качестве поставщиков сырья и производителей трудоемкой продукции (а некоторые из них — поставщиков деталей и узлов для современной сложной техники), оказываются во всеобщей зависимости от передовых держав и имеют доходы, во-первых, меньшие, во-вторых, весьма нестабильные, зависящие от конъюнктуры мировых рынков.

Следующую угрозу связывают с мобильностью рабочей силы. Массовая миграция населения, приобретающая глобальный характер, превращается в серьезный источник обострения социально-экономической обстановки в мире. По данным ООН, в 1995 году за пределами родных стран проживало 125 млн. человек [4, с.18]. Негативные последствия

свободы перемещения рабочей силы уже давно признаются в качестве потенциальной опасности, а сегодня во многих странах она считается вполне реальной.

Однозначно ответить на вопрос, что же в конечном счете глобализация несет странам – угрозу или новые возможности, очень сложно, ведь баланс позитивных и негативных последствий постоянно изменяется. Однако «реальность состоит в том, что глобализация представляет объективное и совершенно неизбежное явление современности, которое можно притормозить средствами экономической политики (что и происходит в ряде случаев), но нельзя остановить или «отменить», ибо таково императивное требование современного общества и научно-технического прогресса» [3, с.20].

Как образно отмечает ряд авторов, джин глобализации вырвался на свободу и не стоит пытаться снова загнать его в бутылку. Странам необходимо адекватно реагировать на глобализационные процессы, чтобы адаптироваться к новым условиям и воспользоваться шансами, которые предоставляет интернационализация мировой экономики.

Список литературы:

1. Бабурина О. Н. О генезисе и стадиях глобализации мировой экономики / О. Н. Бабурина // Финансы и кредит. – 2009. - №14. – с. 43 – 50.
2. Владимирова И. Г. Глобализация мировой экономики: проблемы и последствия / И. Г. Владимирова // Менеджмент в России и за рубежом. – 2001. - № 3. – с 97 – 111.
3. Долгов С.И. Глобализация экономики: новое слово или новое явление? – М.: ОАО «Изд-во «Экономика», 1998, С. 20.
4. Иванов Н. Глобализация и проблемы оптимальной стратегии развития.//Мировая экономика и международные отношения. – 2000. – №2. – С.18.
5. Медведев В. А. Глобализация экономики: тенденции и противоречия // Мировая экономика и международные отношения. – 2004. - № 2. – с. 3 – 10.

Говорова К.А.,

научный руководитель к.э.н., доцент Филиппова И.А.

ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА В УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ

В последнее время все большую актуальность приобретают вопросы ориентации экономики на инновационный путь развития и создания региональных инновационных систем. Большие достижения, в области инновационной деятельности позволит стимулировать увеличение ВВП страны и благосостояния населения на основе роста производства и реализации на мировом рынке конкурентоспособной высокотехнологичной продукции; существенно увеличится доля отечественной высокотехнологичной производственно-технической продукции и продукции потребительского спроса в экспорте. Управление региональным инновационным процессом происходит путем разработки региональной инновационной политики, способной решить задачи повышения конкурентоспособности и устойчивости экономики. Региональная инновационная политика является составной частью экономической политики региональных органов власти по созданию благоприятных условий для торгово-производственной, агропромышленной, строительно-промышленной и научно-производственной интеграции всех форм хозяйствования.

Инновационная политика в регионах Российской Федерации имеет свои особенности. Едиными остаются базовые средства ее реализации: концепции, программа.

На современном этапе реализации региональной инновационной политики появляются такие проблемы как отсутствие мотивации к вложению средств в производство основного капитала, значительная дифференциация инвестиционной активности.

Для решения задач по реализации государственной инновационной политики правительство России разработало комплекс мероприятий, направленных как на развитие инновационной инфраструктуры, так и на поддержание направлений научно-технологической сферы, создание особой, инновационно-ориентированной среды во всех российских регионах.

Рассмотрим отдельный регион-Ульяновская область. Распоряжением правительства Ульяновской области был подготовлен инновационный сценарий, который по мнению правительства направлен на коммерциализацию научных разработок, производство высокотехнологичных продуктов, высокую степень переработки сырья. Для ускорения экономического развития Ульяновской области и развитие научно-технического инновационного потенциала необходимо обеспечить:

-создание условий для роста наукоемкого, высокотехнологического производства и развития малого и среднего предпринимательства, осуществляющего инновационную деятельность;

-эффективное использование научно-технического потенциала научных, научно-исследовательских и опытно-конструкторских организаций;

-повышение инвестиционной и инновационной активности организаций;

-привлечение инвестиций.

К настоящему времени развитие инновационной деятельности характеризуется следующими проблемами, вызывающими противоречие между существующим инновационным потенциалом и результатами его функционирования:

1) инновационная инфраструктура Ульяновской области недостаточно адаптирована к потребностям предприятий промышленного комплекса, использующих инновации, и организаций научно-технической сферы;

2) отсутствует передачи передовых технологий, созданных в государственных научных организациях и вузах, технопаркам, а затем организациям Ульяновской области для внедрения в производство;

3) недостаточно развит спрос организаций реального сектора экономики Ульяновской области на перспективные с точки зрения коммерческого применения результаты интеллектуальной деятельности;

4) имеется дефицит квалифицированных специалистов по коммерциализации научно-технических разработок и управлению результатами интеллектуальной деятельности.

В целях создания условий для устойчивого развития инновационной деятельности необходимо планомерно решить комплекс взаимосвязанных задач, приуроченных к определенным срокам, и осуществить ряд мероприятий с использованием финансовых ресурсов из различных источников. При этом должен быть задействован широкий круг участников. Для координации и согласования их действий, определения ресурсов и их источников, ответственных за исполнение мероприятий, а также для определения прав и обязанностей участников процесса необходимо использовать программно-целевой метод. Программно-целевой метод необходим для того, чтобы сконцентрировать в рамках Программы государственные и внебюджетные ресурсы на реализации прорывных направлений.

Предполагаются два этапа реализации инновационной программы развития Ульяновской области:

Первый этап – 2008-2012 годы;

Второй этап включает два периода:

— I период – 2013-2017 годы;

— II период – 2018-2020 годы.

Первый этап – 2008-2012 годы заключается:

в преодолении дефицита энерго мощностей; активное освоение новых месторождений полезных ископаемых; завершение строительства мостового перехода через Волгу, реконструкция и создание новых элементов транспортной сети; налаживание институтов частно-государственного партнерства; создание центра высоких медицинских технологий.

Некоторые задачи первого этапа уже были выполнены, в 2009 году произошло открытие Президентского моста через Волгу.

Второй этап:

– I период – 2013-2017 годы:

интенсивное технологическое обновление производств; обеспечение экономики высокопрофессиональными кадрами; распространение новых транспортно-логистических технологий; обеспечение сбалансированности доходной базы и расходных обязательств областного бюджета Ульяновской области.

– II период – 2018-2020 годы:

устойчивое развитие высокотехнологичного сектора экономики; формирование новых высококонкурентных отраслей, основанных на «экономике знаний»; развитие экологически чистых производств; обеспечение высокой территориальной мобильности населения и сопоставимых условий жизни на всей территории региона. При планировании ресурсного обеспечения Программы учитывалась реальная ситуация в финансово-бюджетной сфере Ульяновской области. Предполагаемый объем финансирования Программы составляет 2168,25 млн. рублей, в том числе за счет средств:

— областного бюджета Ульяновской области – 369,20 млн. рублей;

— иных источников – 1799,05 млн. рублей.

Текущее управление реализацией Программы осуществляется департаментом модернизации и развития региональной экономики Правительства Ульяновской области. Контроль за ходом реализации Программы осуществляет руководитель Программы – первый заместитель Председателя Правительства Ульяновской области, курирующий вопросы развития инновационной деятельности.

Гордеева В.Н.,

научный руководитель к.э.н., доцент Филиппова И.А.

ЭКОНОМИКА ЯПОНИИ — РАЗВИТИЕ СТРАНЫ ВОСХОДЯЩЕГО СОЛНЦА

Япония – удивительная страна, далекое, таинственное, почти неизвестное государство, окутанное тайнами и чарующей, непознанной атмосферой. По политическому устройству Япония – конституционная монархия, ее формальной главой является император микадо, а фактически – премьер-министр. Правительство формируют партии, образующие коалиции и составляющие двухпалатный парламент.

В рамках моей статьи, я рассмотрю экономику Японии и перспективы ее развития.

Япония представляет собой пример, как при минимальных ресурсах на небольшой территории только за счет технического прогресса можно стать одним из лидеров мировой экономики. Не зря быстрое развитие страны после поражения во Второй мировой войне называют «Японским экономическим чудом».

Япония — развитая страна с очень высоким уровнем жизни (двенадцатое место по индексу развития человеческого потенциала). В Японии одна из самых высоких ожидаемых продолжительностей жизни, в 2011 году она составляла 82,15 лет, и один из самых низких уровней младенческой смертности.

Являясь великой экономической державой, Япония занимает третье место в мире по номинальному ВВП и третье по ВВП, рассчитанному по паритету покупательной способности. Япония является четвертым по величине экспортером и шестым по величине импортером.

Япония входит в число стран-членов Большой восьмерки и АТЭС, а также регулярно избирается непостоянным членом Совета безопасности ООН. Хотя Япония официально отказалась от своего права объявлять войну, она имеет большую современную армию, которая используется в целях самообороны и в миротворческих операциях.

Денежная единица Японии - иена, равная 100 сенам. Иеной называют старинные золотые и серебряные монеты Японии, равные 1,5 г чистого золота и 24,3 г чистого серебра. В обращении с 1869 - 71 золотая и серебряная иена, с 1918 только банкноты в иенах.

Свое новое название — «иена» — японская валюта получила от формы («эн» по-японски означает «круглый»), так как прежние монеты имели овальную, прямоугольную, а то и весьма неопределенную форму

золотого или серебряного слитка. Ныне в обращении имеются банкноты Банка Японии в 1000, 5000 и 10 000 иен.

Обратимся к истории развития японской экономики. «Японская модель» формировалась в течение 150 лет. Во второй половине XVIII века правительство взялось за быструю индустриализацию под лозунгом «Богатая страна – сильная армия». Предотвратить колонизацию своей страны западными державами было первой задачей тех правителей, хотя существовали и сиюминутные цели, например, подготовка армии к гражданской войне с недовольными утратой своих привилегий самураями и к возможной войне с Кореей. Главным источником капитала были крестьяне – владельцы практически единственного средства производства в то время. Сбор налогов в натуральной форме был заменен единой денежной ставкой. Правительство строило заводы, затем продавало их крупным торговцам, таким как Мицубиси, Сумитомо и Мицуи, - так в Японии происходило становление концернов («дзайбацу»).

Поражение во второй мировой войне было трагедией для Японии, но принудительное уничтожение военной индустрии, по иронии судьбы, подготовило идеальный плацдарм для последующего развития экономики. Появились условия для производства товаров гражданского назначения.

Многие считают, что Япония совершила чудо за счет своего экспорта. Однако до того, как она стала торговой державой, прошло немало времени. Например, японские автомобили и электроприборы начали пользоваться большим спросом в США только к концу 60-х гг. Зависимость японской экономики от экспорта возрастала по мере того, как замедлялся высокий темп роста, совпадая с нефтяным кризисом 1974 г., и снова упала при повышенном курсе иены после 1985 г. Другими словами, для японской экономики экспорт является не столько основным двигателем экономического роста (хотя приобретение иностранной валюты было жизненно важным для импорта передовой технологии и природных ресурсов), сколько спасательным кругом в периоды экономического спада.

В Японии период с 1991-го по 2000-й называют «потерянным десятилетием». Так ли это? Несмотря на унылые сообщения СМИ, будто все в Японии приходит в упадок, внешне общество выглядит как никогда спокойно и процветающе. Япония, наконец, вступила в гражданское общество скандинавского типа со всеми преимуществами социального обеспечения и без излишнего вмешательства в частную жизнь.

Что касается современного периода: к началу 2011 г. экономика Японии практически восстановилась до уровня, предшествовавшего мировому кризису. ВВП достиг предкризисного уровня еще в декабре 2010

г., а промышленное производство - в феврале 2011 г. Товарный экспорт восстановился на 80% благодаря высокой конъюнктуре в Китае, Южной Корее и других странах Восточной Азии. Частные инвестиции в основной капитал пошли в рост. В 2011-2012 фин.г. прирост ВВП ожидался на уровне 3%, инвестиций в основной капитал на 5,4%, потребительских расходов населения на 1,3% и экспорта на 17,8%. Но этот благополучный прогноз рухнул 11 марта, когда северо-восточное побережье острова Хонсю было разрушено катастрофическим землетрясением магнитудой в 9 баллов и накрыто волнами цунами. Прямые материальные потери пострадавших районов были оценены правительством в июне 2011 г. как сумма затрат на восстановление в зоне побережья Тихого океана и части территории внутри Хонсю и на побережье Японского моря. Ущерб дорогам, жилым домам и фермам составил 16,9 трлн. иен. Нежилым зданиям, складам, фабрикам и заводам потребуется 10,4 трлн. иен. Атомные электростанции, жизненно важные коммуникации (водопроводы и газопроводы) понесли ущерб в 1,3 трлн. иен. Аэропорт Сэндай, береговые укрепления и дамбы - 2,2 трлн. иен. На сельскохозяйственные земли, леса и рыболовные хозяйства пришлось 1,9, на прочие объекты - еще 1,1 трлн. иен. Суммарная величина составила 33,8 трлн. иен, или более 430 млрд. долл. Это более 7% годового ВВП Японии. В первые пять лет расходы на восстановление составят не менее 20 трлн. иен.

Таким образом, Япония на настоящий момент обладает самым высоким среди развитых стран отношением государственного долга к номинальному ВВП. И, хотя японская экономика также может похвастать хорошим показателем профицита бюджета, нет никаких гарантий, что ситуация в будущем не изменится к худшему.

Список литературы:

1. Трофимова В.В. Феномен экономической самодостаточности в реализации японской модели развития. [Текст] – Экономическое пространство, №23/1, 2010. – 54 с.
2. Японская экономическая модель в послевоенные годы.// Япония сегодня. 2011.

Давыдова М.И.,

научный руководитель к.э.н., доцент Сафиуллин А.Р.

ПЕРСПЕКТИВЫ ВСТУПЛЕНИЯ РОССИИ В ВТО

Спустя 18 лет изматывающих и нудных переговоров Россия наконец получила «зеленый свет» на вступление во Всемирную торговую организацию. Однако, несмотря на неизбежность российского вступления в ВТО, у населения, экспертов, да и у самих властей нет четкого понимания, зачем России вступление в эту организацию. Будучи преимущественно сырьевой державой, Россия особо не выиграет по экспорту, а вот для защиты отечественного производителя в ряде отраслей придется прикладывать куда больше усилий. Вдобавок переходные периоды установлены так, что оценить выигрыш или проигрыш от вступления удастся лишь лет через 5-7.

Среди самых очевидных плюсов вступления в ВТО – момент политический, поскольку быть членом этого клуба как минимум почетно. Это добавит очков престижу страны в глазах иностранных инвесторов и рейтинговых агентств, и, возможно, приведет к увеличению инвестиций извне. Вместе с членством в организации Россия получает рычаги и механизмы воздействия ВТО на своих партнеров за рубежом. Теперь Россия сможет защищать российских металлургов, которых несправедливо притесняют на Западе, заставляя торговать на невыгодных условиях, или и вовсе ограничивая их деятельность (например, в тех же самых США). Собственно, металлургическая отрасль и является главным бенефициаром вступления России в ВТО. Именно ей откроются новые рынки и возможность поставок по более выгодным (нежели сейчас) условиям.

По расчетам Всемирного банка, умеренно позитивное влияние испытают также химическая и угольная промышленность, телекоммуникации, транспорт и грузоперевозки, торговля и финансовая сфера. Предполагается, что в сфере услуг с открытием рынка заколосится могучая конкуренция, разовьется инфраструктура, и мы получим сервис на мировом уровне. В дополнение ко всему рост ВВП должен ускориться: в среднесрочной перспективе «добавка» от ВТО составит 3%, а с годами – целых 11%.

Такой позитив возможен лишь при дальнейшей либерализации российской экономики, улучшении делового климата и устранении административных барьеров. Иными словами, само по себе вступление в ВТО не сделает Россию привлекательной и развитой, оно лишь создает предпосылки, а дальше придется потрудиться самим.

Минусов, по мнению Всемирного банка, на первый взгляд, меньше, чем плюсов. От вступления в ВТО пострадают в первую очередь

машиностроение, пищевая и легкая промышленность. Все вместе они вносят всего 4% в ВВП. Вступление России в ВТО грозит заметно усложнить жизнь производителей грузовиков, легковых автомобилей и сельскохозяйственной техники. Еще одна проблемная область – сельское хозяйство. По документам, импортная пошлина в среднем по сельскохозяйственным продуктам не будет превышать 10,8% (сейчас – 13,2%), однако на деле отдельным видам деятельности придется испытать трудности. К примеру, Россия в целях защиты отечественного рынка мяса сохранила тарифные квоты на говядину, свинину и мясо птицы. Однако для свинины, например, внутри установленной квоты пошлина будет обнулена (сейчас – 15%). При этом с 25% до 15% снижается пошлина на ввоз мясопродуктов. Пошлина же на ввоз живых свиней упадет с 40% до 5%, что грозит массовым импортом иностранных животных в Россию с целью дальнейшего убоя уже здесь и продажи мяса. Заметно снизятся ставки на молочную продукцию (с 19,8% до 14,9%), злаки (с 15,1% до 10%), масличные культуры и растительные масла (с 9% до 7,1%).

Вступление в ВТО скажется на российском производстве лекарств: импорт подешевеет и по цене с отечественными препаратами начнут конкурировать индусы, чья продукция может порой даже быть дешевле нашей. При этом в сегменте дорогих лекарств импортные лекарства также станут доступнее. Здесь, даже если цена будет сопоставима с отечественным аналогом, на стороне иностранцев окажется отлаженный маркетинг, практически отсутствующий как класс в России.

С точки зрения поставок на внешние рынки выгода минимальна. Ее ощутят лишь металлурги, а главные экспортеры (нефтяники и газовики) продолжают качать энергоресурсы по прежним условиям. Зато более открытый рынок и сокращение пошлин заставит государство оказывать больше помощи отечественной промышленности, которая без поддержки рискует просто не устоять перед наплывом импорта. А это значит, что миллиарды рублей налогоплательщиков будут изъяты из бюджета и направлены в помощь тому же автопрому, фармацевтам и уже упомянутым свиноводам для решения их проблем и поддержания конкурентоспособности в новых, жестких условиях. Правда, в отличие от прочих случаев таких изъятий, российские налогоплательщики все-таки сумеют извлечь выгоду из нововведений: вступление в ВТО должно со временем сбить потребительские цены, если не везде, то во многих сферах. В остальном же - польза от ВТО пока не доказана, а вред от нее – возможен.

Ефремов А.А.,

научный руководитель ст. преподаватель Александров А.А.

ПОСЛЕДСТВИЯ ВСТУПЛЕНИЯ РОССИИ В ВТО

Переговоры о присоединении России ко Всемирной Торговой Организации начались в 1995 году. Но лишь с 2000 года они перешли в полномасштабный процесс, оговаривающий все нюансы присоединения страны к ВТО. В ходе дискуссий наиболее острыми стали вопросы господдержки сельского хозяйства, фитосанитарного и ветеринарного контроля, пошлин на древесину, квот на поставку продовольственной продукции, а так же вопрос промышленной сборки автомобилей. Переговорный процесс зашел в тупик в 2006 году, когда Россия повысила ввозные пошлины на древесину с 6,5 до 25%. Страны Евросоюза восприняли эту инициативу болезненно и поставили ультиматум: если пошлины не снизятся, Евросоюз не даст согласия на присоединение России к ВТО. В результате пошлины временно заморозили, но Россия предупредила европейские страны, что ставки с 2012 года повысятся до 80%, если вопрос о вступлении во Всемирную Торговую Организацию снова застопорится.

Российская Федерация 22 августа 2012 года официально признана полноправным членом ВТО. Двадцать третьего июля 2012 года Правительство РФ сообщило секретариату Всемирной Торговой Организации об окончании Россией всех внутригосударственных процедур, нужных для вступления во Всемирную Торговую Организацию, включая ратификацию подписанного в Женеве 16 декабря 2011 года протокола о присоединении РФ к Марракешскому соглашению об учреждении ВТО от 15 апреля 1994 года.[3]

Вступление России во Всемирную Торговую Организацию в соответствии с правилами организации состоялось 22 августа, на 30-й день после передачи уведомления. Таким образом, после вступления в силу протокола о присоединении РФ к ВТО, Россия стала 156-м членом Всемирной Торговой Организации.

Преимущества, предлагаемые юридической системой международной торговли, и выгоды, которые от нее можно получить, следует рассматривать с двух сторон:

- со стороны предприятий как экспортеров услуг и товаров;
- со стороны предприятий как импортеров сырья, других услуг и товаров, нужных для изготовления товаров на экспорт.

В торговле товарами импортные таможенные тарифы развитых стран и весовая доля тарифов развивающихся стран, а также стран с переходной экономикой объединены во избежание дальнейшего повышения. Такое «замораживание» обеспечивает облегченный доступ на рынок, что является результатом снижения тарифов. В торговле услугами обязательства не снижать доступ иностранных услуг и их поставщиков на рынки связаны с тем, что они не должны выходить за пределы ограничений и условий, которые зафиксированы в национальном перечне обязательств.

Система Всемирной Торговой Организации гарантирует стабильность доступа к экспортным рынкам, вынуждая страны использовать на границе набор общих правил, имеющих в различных соглашениях. Наличие таких правил помогает экспортерам, так как они снимают различия в требованиях, предъявленных к экспортерам на различных рынках.

Такой доступ к рынкам, обеспеченный связыванием обязательств, дает шанс экспортным отраслям формировать производственные и инвестиционные планы в условиях большей определенности.

Организации и предприятия импортируют товары, сырье и услуги не только для производства товаров на экспорт. Основное правило, требующее выдачу разрешений на ввоз импортируемых товаров без дальнейших ограничений после уплаты таможенных пошлин, и гарантии того, что применяемые на границе меры внутреннего регулирования соответствуют единым правилам соглашений, облегчают процесс импорта. Они предоставляют экспортным отраслям промышленности определенную гарантию продажи своих товаров без задержки и по приемлемым ценам. Для импортеров же связывание таможенных тарифов, предусмотренных соглашениями, является индикатором того, что их затраты на импорт не будут подвержены инфляции из-за введения более высоких таможенных пошлин. [4]

В дополнение к выше описанным выгодам юридическая система Всемирной Торговой Организации утвердила определенные права за предпринимателями. Данные права могут быть поделены на две категории. К первой категории можно отнести те права, которые российские производители и импортеры получают в отношении своих правительств. Вторая категория - права предприятий-экспортеров, направленные на защиту своих интересов в случаях, когда правительство стран-импортеров намечает акции, направленные на снижение уровня их экспорта.

Если рассматривать ситуацию на сегодняшний день, можно сказать, что вступление России во Всемирную Торговую Организацию уже обошлось государству в 60 млрд. рублей, причиной чему стало снижение таможенных пошлин на многие импортные товары. Например, с 40 до 5% от стоимости товара для продукции предприятий легкой промышленности. В результате российские предприятия оказались лицом к лицу с конкурентами со всего мира. И чтобы отечественный бизнес выжил в этой схватке, он нуждается в поддержке. Эту помощь, до недавнего времени в размере 45,3 млрд рублей, правительство собиралось выделить из федерального бюджета и в 2013-2015 годах направить нуждающимся субъектам рынка. Но благодаря настойчивости депутатов Государственной Думы РФ сумма выросла еще на 15 млрд рублей.[1]

К тому же вступление во Всемирную Торговую Организацию не слишком облегчило доступ отечественных товаров на внешний рынок. Минэкономразвития выявило государства, применившие в отношении России ограничительные меры. Наиболее строгой в этом отношении оказалась Белоруссия - страна, являющаяся одним из ближайших союзников России.

18 стран мира по состоянию на первое октября 2012 года применили защитные меры в отношении российских товаров. Об этом сообщает Минэкономразвития. [2]

Этими государствами являются Азербайджан, Австралия, Украина, Армения, Белоруссия, Республика Корея, Индия, Индонезия, Китай, Бразилия, Мексика, Молдова, Туркменистан, Таиланд, США, Турция, Узбекистан, а также страны-члены ЕС как единая таможенная территория.

Наибольшее число ограничительных мер действует в ЕС, США, Украине и Белоруссии. Более половины действующих антидемпинговых мер введены в отношении импорта отечественных черных металлов и изделий из них, второе место - минеральные удобрения.

На 1 октября 2012 года зафиксировано 73 ограничительных меры. Для защиты внутреннего товарного рынка в отношении российских товаров зарубежные государства используют 39 антидемпинговых мер, 31 меру нетарифного регулирования торговли, 3 специальные защитные меры, включая меры административного регулирования.

Также ожидаются и другие негативные последствия:

1. По данным Всемирного банка доход иностранных игроков в 10 раз будет больше, чем российских. Эксперты Всемирного банка утверждают, что иностранные инвестиции, вероятно, могут повлечь снижение уровня производства в компаниях, находящихся в собственности россиян.

2. Расчеты Института народно-хозяйственного прогнозирования РАН также подтверждают, что Россия будет терять 1% ВВП, или 7,3 млрд. долл. в год.

3. По данным журнала «Эксперт», ожидается, что Россия, отдаст иностранцам больший объем рынков, чем получит возможность отвоевать у них.

Что касается плюсов вступления в ВТО, то польза будет видна через 10-15 лет. «Очевидно, что будут минусы в каких-то сферах, но в глобальном плане через определенное количество лет мы, безусловно, выиграем, потому что мы приведем свои институты в соответствие с тем, как работают аналогичные институты в других странах. Потому что нам еще есть чему поучиться и есть государства, с которых нам можно было бы взять в этом плане пример. Поэтому я думаю, что результат мы увидим не в короткой перспективе, а лет через пять, через десять», — сказал премьер-министр России Дмитрий Медведев.[5]

Таким образом, рассматривая перспективу развития торгово-экономических отношений в рамках вступления России в ВТО, можно сказать, что все будет зависеть от того, насколько эффективным будет государственное управление в новых условиях, а также от способности отечественного бизнеса быстро и эффективно отреагировать на изменения в рыночных условиях хозяйствования.

Список литературы:

1. Вступление в ВТО уже обошлось бюджету в 60 миллиардов — Новости Экономики. Режим доступа: <http://news.mail.ru/economics/10601519/>
2. Названы страны, ограничивающие ввоз российских товаров. Режим доступа: <http://news.mail.ru/economics/10733256/>
3. Переход к нормам ВТО займет у России семь лет. Режим доступа: <http://www.vz.ru/news./2012/8/22/594532.html>
4. Преимущества вступления России в ВТО. Режим доступа: <http://rgwto.com/wto.asp?id=3674>.
5. Медведев пообещал пользу от ВТО через 5-10 лет — Рамблер-Новости. Режим доступа: <http://news.rambler.ru/16035294/>.

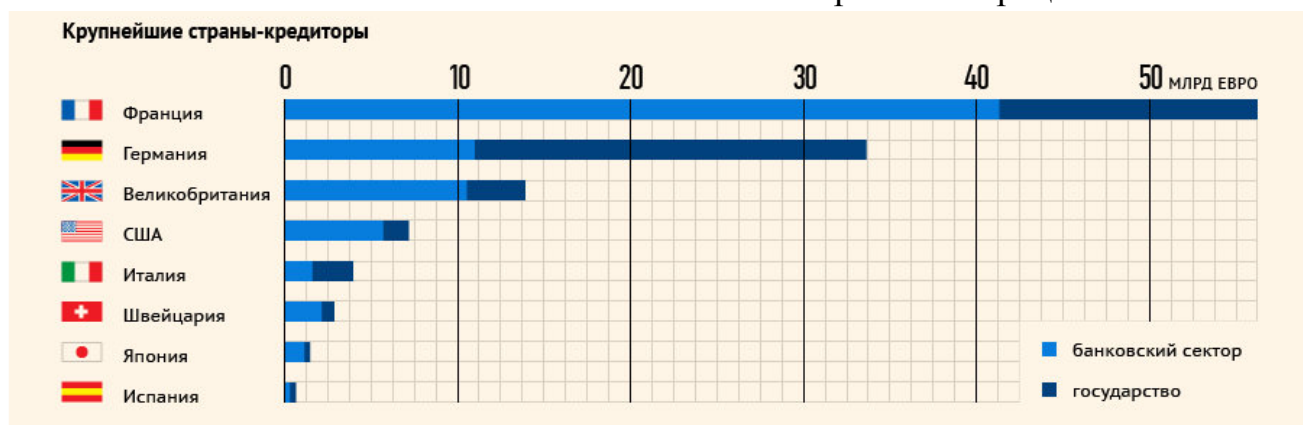
Заболотнова Ю.О., Фадеева К.В.,
научный руководитель к.э.н., доцент Филиппова И.А.
МИРОВОЙ КРИЗИС В ГРЕЦИИ

Впервые экономические проблемы в Греции обозначились в 2009 году, когда дефицит бюджета превысил 13% совокупного ВВП страны. При этом общий долг государства пересек критическую черту в 300 млрд. евро. Такие причины поставили экономику Греции на грань дефолта. Тогда ситуацию помог исправить срочный кредит в 110 млрд. евро от ЕС и МВФ. Руководство страны, в свою очередь, пошло на ряд непопулярных в народе мер, призванных сократить расходы и повысить доходы бюджета. Тем не менее, как показали последующие 2 года, дефолт в Греции оказался просто временно отложенным. Последние события поставили государство на грань дефолта, а ее население – лицом к лицу с серьезными трудностями. Ключевые проблемы решить не удалось, и весной 2011 года проблемы обнажились с новой силой. В начале июня 2011 года в стране разгорелся экономический кризис. Правительство Греции решилось на ряд экстренных мер. В частности, было решено продать сотни крупных туристических объектов, курортной недвижимости, инвестиционных проектов, новостроек. Однако, как считают эксперты, вряд ли такими локальными решениями удастся остановить экономический кризис в Греции.

Говоря о причинах кризиса в Греции, стоит четко осознавать суть единой европейской валюты. Появление евро знаменовало собой создание единой «кровеносной системы» всех стран сообщества. Кризис в Греции, его причины спровоцировали стабильные, крепкие экономики континента (Германия, Франция) соединившие свои жизненно важные органы с более слабыми партнерами (в том числе и пресловутой Грецией). Причины кризиса в Греции, кроются, как не странно, и в их активном участии. Получив огромный кредит «финансового» доверия, страна сделала первый, но самый важный шаг в пустоту кризиса в Греции – сверхдешевые банковские кредиты. Начинается мощная накачка экономики страны, ее бюджета «чужими», незаработанными деньгами. Растут зарплаты в бюджетной сфере, огромный толчок в росте зарплат получает частный сектор. Нация благоденствует, ее обуял наркотический дурман красивой жизни. Вот вам и самое простое, доступное объяснение причин кризиса в Греции. Но вечно в долг жить нельзя. Мировой финансовый кризис высветил результат такой жизни – широкомасштабный кризис в Греции.

Вдруг оказалось, что общий долг страны превышает 300 миллиардов евро (и это при населении в 11 миллионов человек), при этом продолжая неуклонно расти, прежде всего, за счет процентов. Тем временем, ЕС, кажется, уже смирился, что кредит, выданный до 2013 года, вряд ли будет возвращен в срок.

Каким бы не казалось необычайным, но кризис в Греции, причины его столь резко отрицательного влияния на всю стабильность системы евро кроются в играх высокой политической сферы. Посмотрим на график, кто же больше всего способствовал возникновению кризиса в Греции.



Причины кризиса в Греции на поверхности – всему виной международный консорциум банков, прежде всего французских и немецких.

Общая политическая и стратегическая обстановка в мире заставляет нас осознать, что за столь безрассудной «любовью» банковского сектора к «лентяям» грекам стоял мировой гегемон – США, а точнее его финансовая элита, контролирующая посредством ЕЦБ настроения и предпочтения даже казалось бы чужих, европейских банков. Несомненным представляется и то, что причины кризиса в Греции кроются в недрах Вашингтонского Госдепа – современного мирового Обкома. Как нам показывает опыт всех предыдущих «кризисов» не один из них не был спонтанным. Детальная стратегия мировой закулисы кроется и в причинах кризиса в Греции. Обильно смазывая кредитами не знающий меру греческий маховик потребления, Штаты преследовали свою четкую цель – кризисом в Греции запустить механизм общеевропейской нестабильности, перевесить «финансового наркомана» Грецию на шею здоровой и сильной Германии.

Современная экономика в ее либеральном понимании является экономикой долга, кредитной, как принято ее называть. В долг берут все – домохозяйства, мелкий бизнес, большие компании, концерны, и, конечно же, государство. Нестабильность, неуверенность в завтрашнем дне, меньшая вера в будущее общей валюты — евро, вызванная кризисом в

Греции означает лишь одно — ваш долг никто не будет покупать. Экономика станет чахнуть, задыхаясь от отсутствия живительного кредитного ручейка. Начнется стагнация и общий упадок. Свертываются социальные программы, в конечном итоге, беднеют люди.

Соединенные Штаты – страна, испытывающая огромные (не меньше греческих) проблемы с экономикой, боясь повторить кризис в Греции, пошла на крайние меры – США постепенно «сливает» своих европейских союзников, прежде всего локомотив европейской экономики — Германию. Многоходовым эндшпилем спровоцировав отсутствие стабильности, США заставляет финансовые потоки хлынуть в доллар, тем самым удерживая его на плаву. Кризис в Греции и ЕС в целом направлен именно на удержание американской валюты от краха.

Но Германия и Франция, презирая причины кризиса в Греции, продолжают предоставлять этой стране свою финансовую помощь, причем в ущерб себе. Почему флагманы еврозоны не идут на данные, пусть и крайние, меры. Ведь если объективные причины кризиса в Греции заставят вывести ее из ЕС, фактически, ничего страшного для Единой Европы не произойдет. Ответ прост – американский кризис для Германии и Франции опаснее причин кризиса в Греции. Ведь обвал доллара, а значит и США, будет означать обвал коллапс международного рынка. Убивая кризисом в Греции свои собственные экономики, вы удерживаете на плаву доллар. Убивая себя, вы поддерживаете Штаты. Это медленная смерть, но она намного лучше, чем смерть мгновенная. В этом и кроется вся логика ведущих европейских игроков.

При этом стоит понимать, что кризис в Греции не закончится никогда, проблемы будут актуальны еще долгие годы. Евросоюз будет пытаться исправить причины кризиса в Греции вне зависимости от результатов принимаемых греческим руководством мер по стабилизации национальной экономики.

Меры для исправления данной ситуации

Самое главное: Евросоюз выделяет еще 100 млрд евро, чтобы не дать Греции окончательно угодить в пропасть, предоставляет возможность выправить ситуацию. На этот раз Евросоюз не намерен верить отчетам правительства. Есть довольно жесткие требования, которые Греция должна выполнить. И она это уже делает.

Первое требование: урезать заработки госслужащих на 30%, выплаты на Рождество и Пасху отменить. Это уже делается, что и вызывает недовольство так называемых чиновников.

Второе требование: рабочий день теперь продолжается до 18.00, а не до 14.00, как прежде.

Третье требование: установить возраст выхода на пенсию — 67 лет. И для мужчин, и для женщин. Соответствующие поправки в законодательство уже вносятся. Это требование одно из самых болезненных. Потому что прежде существовал очень щадящий порядок. Гражданин Греции мог выйти на пенсию, отработав всего лишь 15 лет и получать при этом 80% от зарплаты. Если переложить это на российскую почву, получалось бы, что выйти на пенсию с 80% от зарплаты можно было в 37-38 лет (в 22-23 молодой человек заканчивает институт + 15 лет работает).

Четвертое требование: уменьшить на 10% пенсию тем, у кого она больше 800 евро в месяц. А таких немало. Некоторые (если уходили на пенсию с хорошо оплачиваемой государственной работы) получают ежемесячно даже больше 5000 евро! Понятно, почему работники частного сектора бурчат — попробуйте заработать такую зарплату в коммерческой сфере!

Бизнесмены от туризма согласны на меньшую прибыль. Только, чтобы не повышать стоимость тура и не потерять туристов.

Непопулярные шаги руководства Греции, жесткие условия Евросоюза, социальные катаклизмы привели к мощным вспышкам протестных настроений. В разных районах одновременно вспыхнули массовые беспорядки, сопровождающиеся столкновениями с полицией и появлением первых пострадавших. Акции протеста, манифестации, демонстрации, массовые беспорядки в Греции прокатились по всей стране. На улицах Афин происходят столкновения недовольных с полицейскими. В ход идут камни, «коктейли Молотова» с одной стороны и слезоточивый газ — с другой. В больницы города поступают раненые, однако манифестанты настроены агрессивно, знают, как спастись при столкновениях с полицией, и не намерены сдаваться. В числе митингующих замечены представители профсоюзов, разных оппозиционных политических партий и анархисты. Массовые беспорядки в Греции, по всей видимости, только набирают силу, и грозят человеческими жертвами.

Перспективы Греции

В настоящее время в стране идет жаркие обсуждения будущих шагов, и перспективы Греции по-прежнему туманны. Впрочем, прогнозы специалистов не внушают особого оптимизма. Так, например, авторитетное рейтинговое агентство Standard&Poor's понизило рейтинг

страны до самого низкого в мире «ССС» с негативным прогнозом дальнейшей динамики. Это значит, что экономисты компании практически уверены, что дефолт в Греции неизбежен.

По-прежнему, единственная надежда возлагается на Евросоюз. Новые кредиты и реструктуризация старых позволит удержать экономический кризис Греции в рамках. В противном случае, крах одной из европейских экономик грозит серьезными последствиями для других, чего не хотелось бы ни одному правительству. Таким образом, на текущем этапе легче вложить астрономические суммы в Грецию, чем через считанные месяцы бороться с последствиями целой цепочки дефолтов в разных странах Европы.

Таким образом, кризис в Греции является лишь ступенькой к общеевропейскому, тщательно спланированному падению. Причины кризиса в Греции зиждутся на том простом факте, что Штаты создают массовую нестабильность по всему миру для замедления перестройки мировой экономической системы, которая была ими же и создана.

Список литературы:

1. Славин А., Карантонис Я. «Зонтик против бури»// Новое время – 2010.-№16-с. 5-7
2. Хазов С. «С евро на выход?»// Новое время- 2010.-№16-с. 10-12
3. Лукьянов Ф. «Переменный шок»//Огонек-2011.-№45-с. 26-27

Заболотнова Ю.О., Фадеева К.В.,

научный руководитель к.э.н., доцент Филиппова И.А.

РАЗВИТИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА В КИТАЕ

Китайская Народная Республика (КНР) образована в 1948 г. со столицей в г. Пекине, который в международной практике именуется Бейджунгом. Вот уже более 50 лет экономика КНР развивается с применением системы государственного планирования народного хозяйства страны. За это время были выполнены десять пятилетних планов и ныне успешно реализуется 11-й пятилетний план развития страны. В течение последних 6 лет отмечается четкая тенденция к сокращению доли сельского хозяйства, медленному росту доли промышленного сектора и ускоренному росту сферы услуг, доля которой с 2000 г. по 2005 г. возросла с 33,4% до 40,2% (см. таблицу). Например, консультационные услуги являются новой и быстро развивающейся сферой деятельности МСП. С развитием информационных технологий расширяется и революционизируется рынок консалтинговых услуг в самых различных сферах предпринимательской деятельности. Уровень развития этого рынка характеризуется тем, что на нем в 2003 г. активно действовало 1637 консультационных фирм, на которых работало более 160 тысяч специалистов. Общий доход консультационных агентств в 2003 достиг 451 млрд. юаней. При этом 77,9% оказываемых услуг предоставляется на внутреннем рынке частным предприятиям и общественным организациям.

Динамика изменения ВВП и его структуры⁴

Годы	ВВП	Структура ВВП		
		Сельское хозяйство	Промышленность	Сфера услуг
2000	100%	16,3%	50,2%	33,4%
2001	100%	15,8%	50,1%	34,1%
2002	100%	15,3%	50,4%	34,3
2003	100%	14,6%	52,3%	33,1%
2004	100%	15,1%	52,9%	31,9%
2005	100%	12,5%	47,3%	40,2%

Китайское правительство считает малые и средние предприятия важнейшим стимулятором экономического роста, оживления рынка и расширения возможностей трудоустройства. За последние 20 лет, сектор МСП стал неотъемлемой частью китайской экономики и ныне энергично создает огромное количество рабочих мест и осваивает новые инновационные технологии. В 2005 г. было отмечено быстрое развитие

малого бизнеса, выросло их количество и повысилась их прибыльность. В конце 2005г. в стране насчитывалось более 4,3 млн. МСП и 27,9 млн. индивидуальных предприятий, на которых работает свыше 75% занятого городского населения. Это составило 99,6% от общего количества предприятий в стране, на которые приходилось почти 60% ВВП и 74,7% добавленной стоимости промышленной продукции.

Благодаря низкой стоимости рабочей силы, малый бизнес в стране составляет серьезную конкуренцию крупным компаниям, которые работают на мировых рынках. Малый бизнес можно назвать научным двигателем страны, благодаря тому, что малые предприятия производят наибольшее количество инновационной продукции и технических изобретений. Большая часть производимой в стране продукции, предоставляемая на экспорт, произведена именно малыми предприятиями. В настоящее время малый бизнес в стране развивается очень успешно. Правительство Китая несколько лет назад приняло решение переориентировать экономику страны с ресурсоемких предприятий на предприятия малого бизнеса. По мнению китайских лидеров, коренная модернизация экономики страны должна быть закончена в 2050 году, что должно вывести ее в число лидеров по уровню экономического развития. Но результат работы малого бизнеса можно наблюдать уже в настоящее время - полки многих магазинов уставлены дешевыми товарами, которые производятся на малых предприятиях страны.

Развитие малого бизнеса в стране происходит по нескольким направлениям: правительство страны стимулирует, прежде всего, развитие частных предприятий, которые работают в сфере производства электроники и разработки программного обеспечения.

Предприниматели в Китае активно участвуют в развитии инновационных технологий, 65% патентов и более 80% производящейся новой продукции страны принадлежит ее малым предприятиям. Также на долю малого бизнеса приходится около половины налоговых поступлений и около 60 % объема экспорта. При этом большинство малых предприятий имеет в своем штате менее 100 человек, средние предприятия с большим количеством сотрудников составляют лишь менее 1 %.

Малый бизнес в стране также ориентирован на сферу услуг. По мнению китайских экономистов, в 2020 году доля индустрии услуг в общем объеме ВВП должна составлять до 60 %.

В 2005 г. был принят «Закон о стимулировании развития малых и средних предприятий», который призван максимально уровнять эти предприятия в правах с крупными компаниями, особенно в вопросе

доступа к современной технике, рыночной информации и к финансированию. Особое практическое значение имеют положения об учреждении «Государственного фонда развития малых и средних предприятий» (финансируемого за счет центрального бюджета), о защите государством законных доходов малых предприятий и их инвесторов от посягательств любых лиц и организаций, о налоговых льготах предприятиям, предоставляющим значительное количество рабочих мест безработным и инвалидам. Закон предусматривает допуск этого сектора экономики во многие доходные отрасли, а под контролем государства останутся лишь некоторые ключевые секторы экономики.

Благодаря малым предприятиям создается большое количество новых рабочих мест. Однако малому предпринимательству в стране все же необходима дополнительная поддержка государства, привлечение инвестиций и расширение кредитных программ для развития бизнеса. Понимая это, власти страны стараются различными способами содействовать экономическому росту малого предпринимательства, совершенствуя, к примеру, законодательные акты, направленные на регулирование экономики и налогообложения субъектов малого предпринимательства.

В стране активно функционируют государственные фонды по поддержке и развитию деятельности малого и среднего предпринимательства. Их основная направленность заключается в обеспечении гарантийными обязательствами и залоговым обеспечением малые предприятия с целью получения банковских кредитных средств на развитие бизнеса.

Основным проводником государственной экономической политики в стране является «Национальная комиссия по развитию и реформированию» (NDRC). Одним из важнейших направлений ее деятельности является формирование условий для динамичного развития малого бизнеса. Для этого в ее состав входит «Департамент малого и среднего предпринимательства» и образован «Китайский центр координации и кооперации бизнеса» (CCBCC).

CCBCC является специальным агентством по обслуживанию малого предпринимательства и одновременно обеспечивает экономическую и технологическую кооперацию между национальными и зарубежными организациями поддержки и развития предпринимательства.

Еще одним важным органом, содействующим развитию экономики страны, является государственная информационная служба CSMEО, которая была создана в 2001 году. Эта служба занимается предоставлением

услуг по информационному консультированию населения и предпринимателей в вопросах деятельности малого и среднего предпринимательства через свой Интернет-сайт. Сеть CSMEО охватывает все регионы Китая, что дает возможность своевременно информировать население о состоянии рынка труда, изменениях действующего законодательства, последних достижениях в области науки и технологических изобретениях, о развитии и состоянии субъектов малого и среднего предпринимательства.

Наряду с общей информацией о состоянии рынка малого бизнеса, CSMEО публикует сведения о выдающихся научно-технических достижениях, о патентах и о новых технологиях, публикует данные об агентствах, оказывающих услуги малому бизнесу, информирует о порядке создания предприятия, консультирует начинающих предпринимателей и предоставляет сведения о деятельности кредитно-финансовых институтов, сообщает о потребностях и трудовых ресурсах для малых и средних предприятий в различных регионах и городах страны, а также дает информацию о специалистах, ищущих работу. Кроме того, CSMEО характеризует особенности развития местных и международных групп промышленных предприятий, а также предоставляет технологические и коммерческие сведения о членах различных союзов предпринимателей.

CSMEО обслуживает и государственные учреждения, осуществляя распространение информации по всем государственным службам, связанным с деятельностью малого бизнеса. Производит анализ статистических данных о состоянии и деятельности предпринимателей, дает прогнозы дальнейшего их развития. Проводит сбор сведений о деятельности агентств и институтов поддержки малого бизнеса с целью оценки их эффективности.

Организация разрабатывает проекты программ обучения и помощи стартовым предпринимателям в налаживании бизнеса, а также координирует деятельность учебных курсов и программ. Анализирует практику деятельности системы гарантирования кредитов с целью минимизации рисков. Одновременно, CSMEО оказывает всем желающим широкий спектр технических услуг, в их числе: электронная почта, поисковые машины, подбор тематической информации, оперативные исследования, видеоконференции, создание веб-сайтов.

Государственный комитет статистики КНР обнародовал следующие данные: в 2005 году в стране насчитывалось 3 млн. малых предприятий и почти 30 млн. индивидуальных предпринимателей. Таким образом, предприятия малого бизнеса составили подавляющее большинство от

общего количества предприятий в Китае. Становится понятно, почему малый бизнес считается в Китае ключевым сектором экономики. Именно на малый бизнес трудятся около 60% трудоспособного населения КНР.

Эффективному развитию предпринимательства в Китае способствовало привлечению в китайскую экономику иностранных инвестиций. Это принесло немало выгод, способствовало быстрому экономическому росту, созданию больших валютных резервов, освоению западных технологий и управленческого опыта. Успехи в привлечении иностранного капитала являются результатом доверия иностранных инвесторов к растущей экономике и благоприятного инвестиционного климата в стране. Успеху привлечения иностранных инвестиций способствует и то, что Китай стал открывать для иностранного бизнеса свой банковский сектор, а также страхование и сеть розничного обслуживания.

Правительство Китая постоянно предпринимает различные меры по созданию более благоприятных условий для дальнейшего развития малых и средних предприятий, совершенствования правовой системы регулирования его деятельности и оказания услуг этому сектору экономики.

Список литературы:

1. Предпринимательство: Учебник / М. Г. Лапуста, А. Г. Поршневу, Ю. Л. Старостин, Л.Г. Скамай. 4-е изд. М.: ИНФРА-М, 2007.
2. Малый бизнес: учебное пособие/ под ред. В. Я. Горфинкеля. – М. : КНОРУС, 2009.

Индерейкина Е.В.,

научный руководитель к.э.н., доцент Филиппова И.А.

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ РОССИИ: ПОРАЖЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Сегодня в России актуальной проблемой является ее инвестиционный климат. После завершения финансового кризиса многие государства восстановили свою экономику и вернули ее в докризисное состояние.

Но, к сожалению, многие страны так и не смогли вернуть свои прежние позиции, в их числе оказалась и Россия. Это произошло в результате ряда различных факторов, среди которых одним из наиболее весомых является ухудшение инвестиционного климата и отсутствие доверия инвесторов к России, это можно увидеть на (рис 1).

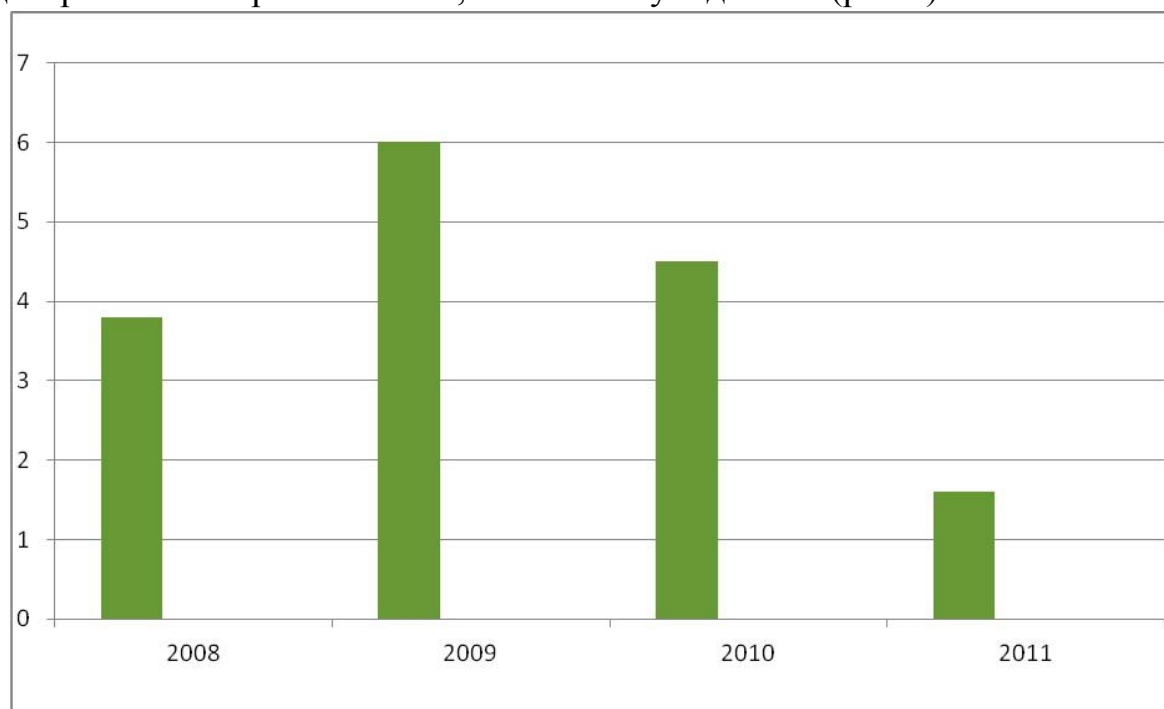


Рис. 1. Инвестиции в основной капитал в России (млрд.руб.).

Инвестиционный климат - это среда, в которой протекают инвестиционные процессы. Он формируется под воздействием взаимосвязанного комплекса законодательно-нормативных, организационно-экономических, социально-политических и других факторов, определяющих условия инвестиционной деятельности в отдельной стране, регионе, городе. Мнения о государстве, ее статус в мире очень сильно влияет на этот показатель. Например, в рейтинге мировой конкурентоспособности Россия опустилась с высокого 43-го до текущего

51-го. В так называемом рейтинге восприятия коррупции Россия упала на 154-е место (из 178 стран), таким образом, фактически вернувшись к показателям конца XX века. Рейтинг «Doing Business», который описывает степень удобства ведения бизнеса, также не стал для России положительным показателем, мы занимаем 123-ю позицию из 183. Становится ясно, что эти рейтинги не утешительны и негативны для инвестиционного климата России. Эксперты говорят, что в настоящее время положение России в рейтинге конкурентоспособности - ухудшается и будет ухудшаться, это результат изменения политики налогообложения, так, с 2011 до 2013 года планируется увеличение налоговой нагрузки на бизнес.

В 2011 году Министерство экономического развития повысило налоги, которые составили 2% ВВП. Стали отрицательными и основные макроэкономические показатели: планируемое увеличение размера внутреннего госдолга на 1,5 трлн.руб. в год и снижение профицита текущего счета за 2-3 года при постоянных ценах на нефть. Поэтому инвесторы стараются не касаться экономики России и находить более выгодные, удачные и эффективные участки для ведения своего бизнеса.

Но существует целый ряд перспектив, которые должны положительно повлиять на инвестиционный климат России. Во-первых, это вступление России в ВТО, которое способствует улучшению имиджа России во всем мире. Судя по мировому опыту, ожидается долгосрочная экономическая перспектива для инвестирования и экономике всей страны. Во-вторых, план приватизации, в результате которой, имидж страны должен подняться, и повысится эффективность экономики, реально передав крупные активы в частные руки из государственных.

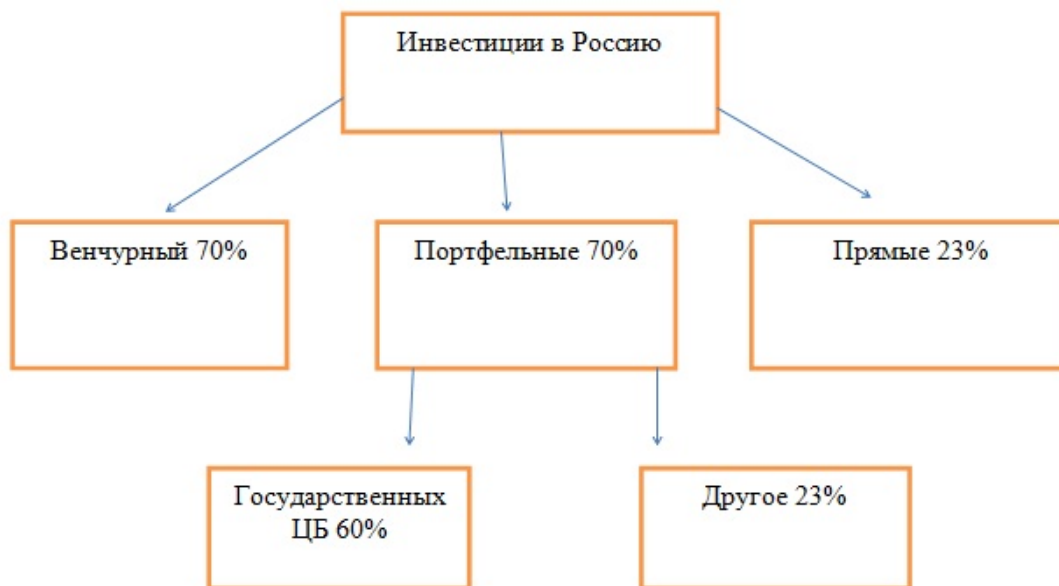


Рис. 2. Инвестиции в Россию

Основными игроками на инвестиционном поле России являются государственные корпорации – Газпром, РЖД, Росатом и др. Инвестиции же в частном секторе ограничиваются негативными тенденциями инвестиционного климата, на что также могут повлиять грядущие выборы и политическая обстановка в целом.

Подводя итоги, можно сказать, что оценив все внешние и внутренние факторы, рост ВВП в 2011 г. составил 4%, что приблизило экономику к докризисным показателям, а уже в 2012 г. Россия планирует превысить экономический максимум 2008 г., что, безусловно, станет положительным фактором для улучшения инвестиционного климата, имиджа России в мире и экономического развития в целом.

Казакова К.А.,

научный руководитель к.э.н., доцент Филиппова И.А.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВАЛЮТНЫЙ ФОНД И ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ С НИМ

Международный валютный фонд, МВФ (англ. *International Monetary Fund, IMF*) – международная финансовая организация, имеющая статус специализированного учреждения ООН. На Бреттон-Вудской конференции ООН по валютно-финансовым вопросам 22 июля 1944 года была разработана основа соглашения (*Хартия МВФ*). Статьи соглашения (Устав) МВФ вступили в силу 27 декабря 1945 г. Членами МВФ являются 188 государства, а в его структурах работают 2500 человек из 133 стран. Руководящие органы фонда находятся в Вашингтоне, отделения – в Париже и Токио.

Официальные, заявленные при создании в Статьях соглашения МВФ, цели деятельности Фонда – содействие развитию международного сотрудничества в валютно-финансовой сфере, росту международной торговли, развитие многосторонней системы платежей и устранение валютных ограничений, предоставление государствам-членам кредитов для выравнивания дефицитов их платежных балансов, поддержание стабильности обменных курсов и упорядочение валютных отношений между государствами-членами.

Высшим руководящим органом МВФ является Совет управляющих, состоящий из представителей стран-членов (обычно ответственного за проведение валютной политики министра или главы центрального банка, от Российской Федерации управляющим в МВФ является Заместитель Председателя Правительства Российской Федерации – Министр финансов А.Г. Силуанов). Совет управляющих обычно проводит заседание один раз в год на ежегодных совещаниях МВФ и Всемирного банка. За исключением ряда полномочий (например, определение условий и прием новых членов, пересмотр квот), он делегирует свои полномочия Совету директоров (исполнительному совету).

Вопросы политики, касающиеся международной валютной системы, рассматриваются 2 раза в год на заседаниях Международного валютно-финансового комитета (МВФК). Совместный комитет советов управляющих МВФ и Всемирного банка – Комитет по развитию – обсуждает глобальные экономические тенденции, прежде всего, в сфере политики экономического и финансового содействия развивающимся странам.

Исполнительный совет, который определяет политику и отвечает за большинство решений, состоит из 24 исполнительных директоров. Директоров назначают восемь стран с наибольшими квотами в Фонде — Соединенные Штаты, Япония, Германия, Франция, Соединенное Королевство, Китай, Россия и Саудовская Аравия. Остальные 176 стран организованы в 16 групп, каждая из которых выбирает по исполнительному директору. Примером такой группы стран может служить объединение стран - бывших среднеазиатских республик СССР под руководством Швейцарии, которое получило название Гельветистан¹. Часто группы формируются странами со схожими интересами и обычно из одного региона, например, франкоязычные страны Африки.

Уставный капитал составляет около 217 млрд. СДР (на январь 2008 года, 1 СДР равнялся примерно 1,5доллар США). Формируется за счет взносов государств-членов, каждое из которых обычно выплачивает приблизительно 25 % своей квоты в СДР или в валюте других членов, а остальные 75 % — в своей национальной валюте. Исходя из размеров квот распределяются голоса между странами-членами в руководящих органах МВФ.

Существуют определенные механизмы (программы) кредитования стран-членов, которые применяются МВФ в зависимости от причин (внешних или внутренних), лежащих в основе нарушений платежного баланса страны-заемщика. Выделение кредитов МВФ происходит после достижения с правительством и центральным банком страны договоренности о выполнении согласованной программы мероприятий, направленных на оздоровление ситуации в кредитно-денежной, бюджетной сфере и в области внешнеэкономического регулирования.

Российская Федерация вступила в Международный валютный фонд в июне 1992г., и нашу страну представляет отдельный исполнительный директор в Исполнительном совете, что говорит о признании МВФ статуса Российской Федерации как правопреемницы бывшего СССР.

В настоящее время МВФ является официальным кредитором РФ. Заемщиком выступает Правительство РФ или Центральный банк России. По официальной линии предоставляются также кредиты региональным администрациям, предприятиям и организациям под гарантии государственных органов и без гарантий (т.е. несuverенные займы).

¹ *Швейцарский взнос в пользу МВФ*, <http://swiss-ce.rsuh.ru/news.html?id=972018>

За последние восемь лет Фонд предоставил Российской Федерации целую серию кредитов, и так как резервная квота была практически сразу же выбрана нашей страной, то в дальнейшем кредитование осуществлялось в рамках различных кредитных механизмов Фонда, в первую очередь механизма кредитования системных преобразований (МКСП). Данный механизм призван обеспечивать оказание помощи государствам-членам, сталкивающимся с трудностями в осуществлении внешних платежей в результате глубоких нарушений традиционных торговых связей и структуры платежей, вызванных переходом от государственной торговли по ценам, не связанным с рынком, к многосторонней торговле по рыночным ценам.

На нынешнем этапе российских реформ сотрудничество с МВФ остается одним из важных направлений российской внешнеэкономической политики и непосредственно связано как со специфическими проблемами финансовой деятельности, так и с созданием предпосылок для устойчивого роста в будущем производства в условиях экономики переходного типа. Особенно важны кредиты Международного валютного фонда для Российской Федерации в нынешней ситуации, ведь сотрудничество с Фондом является гарантией кредитоспособности страны в глазах иностранных инвесторов, чье присутствие жизненно необходимо экономике России. Также немаловажно заметить, что кредиты МВФ являются наиболее дешевыми и долгосрочными из доступных кредитных ресурсов. Так, для России в 1992-1998 гг. процентные ставки колебались в пределах 3,68-5,8% годовых, а средняя ставка была 4,69%². МВФ предоставляет кредиты на срок от 5 до 10 лет, с льготными периодами, когда не производится выплата основного долга (от 3,3 до 5 лет)³.

МВФ пересмотрел свой прогноз темпов роста ВВП России на половину процента в 2011 году и на 0,4 процента в 2012 году, соответственно, до 4,3 процента и 4,1 процента.⁴ Однако баланс рисков смещен в сторону ухудшения ситуации, поскольку по мнению МВФ и глобальный рост, и цены на нефть могут оказаться еще слабее, чем ожидается. Персонал МВФ также снизил свой прогноз инфляции в России на конец 2011 года на половину процента до 7,5 процента.⁵

² См.: БИКИ. 2009, 25 февраля. № 22 (7912). С. 3.

³ См. там же.

⁴ Доклад Международного валютного фонда по стране 11/294 (Российская Федерация): <http://www.imf.org/external/russian/pubs/ft/scr/2011/cr11294r.pdf>

⁵ См.: там же.

К сожалению, мы можем констатировать факт определенной политизации взаимоотношений России с Фондом в нынешних условиях, ведь сама вероятность получения кредитов Фонда существенно возросла после событий на Балканах, когда угроза возврата России к мобилизационной экономике планового характера заставила Фонд пойти на определенные компромиссы и пересмотреть свои предельно жесткие требования. Сейчас же вероятность получения денег Фонда снижается из-за предстоящих выборов в США – республиканская пресса для нанесения удара по демократической администрации поднимает проблему нецелевого использования Россией кредитов МВФ и перекачки их на Запад через "Bank of New York". На самом деле эту информацию ни в коей мере, помимо того что ее достоверность все же под большим вопросом, нельзя считать сенсационной, ведь даже в самой Российской Федерации ни для кого уже не секрет, что многие займы международных финансовых организаций бесследно исчезали на бескрайних российских просторах, а потому возникают сомнения в искренности заботы американских журналистов и чиновников о честности российских властей.

Таким образом, наша страна становится заложницей на этот раз внутриамериканской политической интриги, последствия которой явно противоречат нашим государственным интересам. Также следует отметить отсутствие согласованного законодательства по вопросу отмывания денег. По американским законам, практически весь капитал, который российские компании по тем или иным причинам вывозят на Запад, является незаконным, и эксперты МВФ, решая вопрос о предоставлении России очередного транша кредита, оказываются в весьма сложной ситуации практически неразрешимой правовой коллизии. Результатом вышеупомянутого скандала является высокая вероятность дезавуирования последних результатов переговоров с МВФ и клубами кредиторов. Рейтинговые агентства резко понизят инвестиционный рейтинг России, в результате из-за новых стандартов резервирования под российские риски цена прямых инвестиций станет неприемлемо высокой для российских банков и фирм.

Серьезный удар по репутации получила и банковская система Российской Федерации. Повторной проверке аудиторской фирмой "PriceWaterhouse Coopers" подвергается Банк России. Хотя представители Минфина и сами чиновники МВФ отрицают, что проверка напрямую связана со скандалом вокруг счетов русской мафии в "Bank of New York", выглядит она именно так. Аудиторы фирмы получили от Фонда четкое задание выяснить, мог ли Банк России каким-либо образом использовать

свои дочерние (теперь можно сказать, что и внучатые) заграничные банки для совершения незаконных операций. Учитывая уже имевший место скандал с утайкой от МВФ размещения компанией "Фимако" активов Банка России, последствия данной проверки представляются непредсказуемыми для имиджа российской банковской системы в глазах мирового банковского сообщества.

Наряду с этим до сих пор продолжают дискуссии о целесообразности получения кредитов МВФ. Ведь рецептура, предлагаемая Фондом, весьма стандартизирована и зачастую не учитывает особенностей развития той или иной страны. По мнению ряда экспертов, требования МВФ по ужесточению бюджетной и денежной политики часто только усугубляли тяжесть кризиса, приводя к дефляции и рецессии. Кроме того, стандартные процедуры МВФ никак не препятствовали распространению "азиатского кризиса" по странам и континентам.

Список литературы:

1. Ганжа А. “Кредит МВФ: удовольствие для богатых и насилие для бедных”, «Телеграфъ», 2010.
2. Егоров А. В. “Международная финансовая инфраструктура”, М.: Линор, 2009.
3. <http://www.imf.org/external/russian/pubs/ft/scr/2011/cr11294r.pdf>
4. <http://swiss-ce.rsuh.ru/news.html?id=972018>
5. Официальный сайт Международного валютного фонда, <http://www.imf.org/external/russian/index.htm>

Камаев Р.Ш.,

научный руководитель ст. преподаватель Александров А.А.

ОСОБЕННОСТИ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА 2013 ГОДА

Федеральный бюджет — это главное звено бюджетной системы Российской Федерации. Бюджет является первостепенным финансовым планом государства на финансовый год, имеющий законодательную силу после его утверждения Федеральным Собранием в виде федерального закона. Именно федеральный бюджет является главным источником перераспределения национального дохода и ВВП, через него мобилизуются финансовые ресурсы, необходимые для стимулирования экономического роста и развития страны, реализации социальной политики на территории всей России, укрепления обороноспособности государства.

Обстановка вокруг бюджета 2013 года с самого начала сложилась непростая. В июне 2012 года Государственная Дума приняла новое бюджетное правило, в соответствии с которым среднегодовую цену на нефть теперь необходимо рассчитывать по средним значениям за 5-летний период (в дальнейшем его планируют увеличить до 10-лет). Таким образом, на 2013, 2014 и 2015 годы цена на нефть прогнозируется на уровне 91, 92 и 93 доллара США за баррель соответственно. В то время как по макроэкономическому прогнозу она составила бы соответственно 97, 101 и 104 доллара США за баррель. На данный момент цена нефти 108 доллара США за баррель.

Новое бюджетное правило серьезно ужесточает главный финансовый документ страны. Однако имеются и другие причины введения бюджетного правила. В частности, в рамках борьбы с дефицитом бюджета Правительством России принято кардинальное решение об уменьшении доли расходов в ВВП. До кризиса она составляла 18% ВВП, в кризис увеличилась до 24% ВВП, на 2013 год прогнозируется ее сокращение до 20,1% ВВП. Подобный подход будет способствовать снижению дефицита бюджета. На 2013, 2014 и 2015 годы он прогнозируется на уровне 0,8, 0,2 и 0 % от ВВП соответственно. В нынешнем 2012 году дефицит был запланирован на уровне 1,5% ВВП, таким образом, он должен снизиться почти вдвое, а к 2015 году и вовсе будет полностью ликвидован.

Весной 2012 года Президентом России Путиным В.В. был подписан ряд указов, направленных на повышение оплаты труда работников бюджетной сферы, что увеличило социальную нагрузку на бюджет. Кроме повышения зарплат военнослужащим было обещано увеличение

заработной платы всем бюджетникам (учителям и врачам) до 100% от средней по региону, а преподавателям вузов — до 200% от средней. По подсчетам экспертов, для реализации данных инициатив главы государства необходимо будет изыскать в бюджете около 1,5 трлн руб. [1]

18 сентября 2012 года Президент выступил с критикой первого проекта бюджета, поскольку он не учитывал распоряжения главы государства. Указы затрагивали создание новых рабочих мест, увеличения заработной платы в бюджетной сфере, в том числе работникам образования, и материального обеспечения военных. Кроме того, В.В. Путин отметил, что в проекте бюджета не учтена пенсионная реформа. [2]

Однако впоследствии Министерству финансов РФ фактически удалось отстоять жесткую макроэкономическую концепцию главного финансового документа страны, и в целом бюджет не изменил своей направленности.

По приблизительным подсчетам Минфина, несмотря на кризис, общий объем бюджета на расходы государства будет увеличиваться: до 13,4, 14,2 и 15,6 триллионов рублей в 2013, 2014 и 2015 годах соответственно. В то же время федеральный бюджет на образование будет сокращаться: с 627 миллиардов в 2013 году до 592 миллиардов в 2015 году.

Однако, утешают финансисты, опасаться не стоит: главную часть затрат на обучение регионы возьмут на себя. Таким образом, общий объем бюджета образования даже будет увеличиваться с 2,5 триллионов рублей в 2012 году до 3,4 триллионов рублей в 2015 году. Лишь некоторую часть сегодняшних расходов на образование федеральный центр оставляет за собой. Прежде всего, речь идет о средствах на увеличение заработной платы педагогам федеральных образовательных учреждений.

В проект бюджета также включены социальные доплаты нуждающимся студентам, обучающимся только на «хорошо» и «отлично», — 7,1, 7,5, 7,9 миллиардов рублей в 2013, 2014 и 2015 годах соответственно. Дополнительно полтора миллиарда рублей отложены на финансирование проекта «Глобальное образование», в рамках которого учиться в зарубежные университеты отправятся лучшие студенты России.

Во всех остальных секторах образования финансирование заметно ухудшится. Так, финансирование среднего профобразования к 2015 году сократится почти в 2 раза — с нынешних 5,6 до 3,5 миллиардов рублей. Иначе говоря, российскому образованию предстоит затянуть пояса.

Фактически финансовая поддержка сферы образования в субъектах РФ будет выделяться в рамках федеральных целевых программ. Однако их остается совсем небольшое количество: общая сумма в 2014–2015 годах

составит лишь 8,8 миллиарда рублей, или 28% от текущих вложений. Правда, наличие в бюджете 149,7 миллиарда на повышение зарплат педагогов в Счетной палате подтверждают. В тоже время «определить, достоверна ли эта сумма, Счетной палатой не представляется возможной, так как расчеты отсутствуют», констатировал аудитор Счетной палаты Сергей Агапцов. [3]

Так же в приоритетные не попали затраты на строительство исследовательских центров (Министерство здравоохранения просило на эти цели 2,7 миллиарда рублей) и разработку новой медицинской техники (3 миллиарда рублей). Минздраву предложено отложить на год, то есть перенести на 2014 год, затраты на ядерную медицину, которые министерство оценило в 329 миллионов рублей.

Министерство культуры остались без миллиарда рублей на закупку музейных экспонатов и 11 миллиардов на дополнительное образование - музыкальные, художественные школы и т.д.

В то же время не попали в приоритетные статьи расходы на финансирование научных фондов, в частности, РФФИ (некоторое время назад, происходила скандальная история, связанная с дополнительным финансированием этих фондов), на развитие инфраструктуры наукоградов (8,5 миллиарда рублей), закупку крупных научных установок (9 миллиардов рублей) и Сколково (4,2 миллиарда рублей). [4]

Инвестиции в основной капитал в России почти не увеличивались в 2012 году, а в сентябре неожиданно для чиновников сократились на 1,3% в годовом исчислении. Прогноз увеличения финансовых вложений в развитие производства на этот год уже второй раз пересмотрен в сторону уменьшения - до 5,5%.

По мнению представителей администрации Президента, проблема заключается не в плохом инвестиционном климате и недостаточной защите собственности, а в дорогих кредитах, которые являются слишком большими для промышленных предприятий, которые планируют увеличение или модернизацию производства. В данной ситуации от правительства требуют дать промышленникам денег, чтобы гарантировать их новые займы и субсидировать из бюджета уплату процента по ним. [5]

Таким образом, Правительство не внесло в проект бюджета на 2013 год и плановый период 2014–2015 годов большинства идей, предложенных Президентом. Только одно изменение можно считать ответом Правительства на критику Президента: это внесение в бюджет незначительного увеличения пенсий военным и приравненным к ним категорий граждан.

Помимо главного инструмента борьбы с будущим кризисом - официального Резервного фонда, который в будущем году будет наполняться сверхдоходами от продажи пока еще дорогой нефти, - Минфин готовит дополнительный механизм реагирования на возможные рыночные колебания. Начиная с 2016 года, в бюджете будет возможен автоматический секвестр: часть расходов, не отнесенных к разряду приоритетных, попросту не будут финансироваться, если на данные цели не будет денег.

По замыслу Министерства финансов бюджетное планирование должно стать всеобъемлющим и более гибким. В 2010 году чиновники ведомства принудили правительство согласиться с тем, что после 2012 года все расходы бюджета будут «упакованы» в несколько десятков долгосрочных федеральных программ, по которым министерства и будут получать финансирование до 2020 года.

В настоящее время Минфин стремится застраховать расходы бюджета от возможных колебаний конъюнктуры мировых рынков и создать подушку безопасности, которую правительство сможет использовать в любой момент по собственному желанию. Идею Минфина по созданию данного страхового механизма можно легко объяснить. Достаточно нескольких «тучных лет» дорогой нефти, чтобы российские чиновники оборвали связь с реальностью и раздули расходы бюджета до небес. В 2011 году, например, когда правительство утвердило список из 41 госпрограммы, министерства и ведомства запросили для их реализации на 500 млрд рублей больше, чем это было запланировано в бюджете на 2012 год, и на 1,6 трлн рублей больше расходов 2013 года. Таким образом, соломка, подстеленная Минфином под бюджет, может пригодиться, если вдруг ситуация в мировой экономике ухудшится. В случае необходимости она даст возможность, не вдаваясь в лишние споры, уменьшать расходы бюджета [6].

Таким образом, федеральный бюджет на 2012 год и на плановый период 2013 и 2014 годов сформирован с достаточным запасом финансовой прочности, что обусловлено высокой зависимостью его наполняемости от колебаний мировых цен на сырьевые ресурсы. К концу 2015 года Министерство финансов планирует выйти на бездефицитный бюджет, сохранив при этом его социальную направленность.

Список литературы:

1. Григорьева И.П., Чувиляев П.В. Бюджет никогда никому не нравится. Режим доступа: http://fingazeta.ru/budget/byudjet-nikogda-nikomu-ne-nravitsya-179745/?sphrase_id=26365.
2. «Трагедия и фарс». Режим доступа: http://fingazeta.ru/budget/tragediya-i-fars-179768/?sphrase_id=26366.
3. Лемуткина М.С. Бюджет образования урежут до минимума. Режим доступа: <http://www.mk.ru/economics/article/2012/10/11/760182-byudzheto-obrazovaniya-urezhut-dominimuma.html>.
4. «Расходы на науку не попали в список приоритетных в новом бюджете». Режим доступа: <http://lenta.ru/news/2012/08/21/nomoney/>.
5. «Минфин сопротивляется воле Кремля и не хочет субсидировать убыточные промышленные проекты». Режим доступа: <http://finance.rambler.ru/news/economics/117401108.html>.
6. «Минфин придумал новые правила секвестра бюджета». Режим доступа: <http://finance.rambler.ru/news/economics/116282053.html>.

Кашичкина Е.С.,

научный руководитель к.э.н., доцент Филиппова И.А.

РОЛЬ НОУ-ХАУ В ЭКОНОМИКЕ

В век высоких технологий и революционных изобретений одним из динамичных рынков является рынок ноу-хау. Эта отрасль международных экономических отношений становится все более актуальной, в том числе и для экономики России, страны, которая обладает весьма значительным потенциалом нематериальных активов, и выступает здесь и как продавец, и как покупатель. Поэтому возникает необходимость того, чтобы предприниматель знал точное определение ноу-хау.

Впервые термин «ноу-хау» был использован в практике заключения договоров в США и Англии. Сначала этим термином обозначали информацию, необходимую для осуществления изобретения, специально пропущенную заявителем в патентном описании. Данному термину был предан смысл: «знать, как применять патент». Понятие ноу-хау в СССР выкристаллизовывалось в течение 15 лет и еще 1,5 лет формулировалось. Были просмотрены определения принятые практически во всех странах мира (на 150 языках), и, без преувеличения, можно сказать, что российское определение ноу-хау самое полное и самое точное в мире. Огромная в этом заслуга принадлежит Э.Я. Волынец-Руссету, являющемуся с 60-х годов ведущим специалистом страны в данной области.

Механизм правового регулирования использования и защиты объектов "ноу-хау" на сегодняшний день разработан недостаточно. Это касается как России, так и большинства стран мира. Однако, если рассматривать "ноу-хау" как "знания и опыт", т.е. в виде технической, организационной и коммерческой информации, носящей секретный характер, то юридическая охрана предоставляется "ноу-хау" исключительно как коммерческой тайне. При этом необходимо подчеркнуть, что "ноу-хау" не является объектом исключительного права, однако возможна его передача (продажа) по лицензионному договору, если в договор внесены специальные условия о конфиденциальном использовании информации принимающей стороной. Кроме того, факт наличия "ноу-хау" может быть документально подтвержден в учредительных документах (если "ноу-хау" является вкладом в уставной фонд) или договором дарения.

Было осуществлено множество попыток отдельными учеными и практиками дать определение ноу-хау как на национальном, так и на международном уровне. Но это не привело к единому пониманию ноу-хау. Все точки зрения отличаются друг от друга.

«Под промышленным ноу-хау подразумеваются технические знания, опыт, данные методы или комбинации перечисленных объектов, которые представляют ценность, используются или могут быть использованы, известны лишь ограниченному кругу экспертов, и в своем полном виде нигде не публиковались и не получили защиты как промышленная собственность» - определение ноу-хау, предложенное венгерской национальной группой Международной ассоциации по охране промышленной собственности. Таким образом, в основу этого определения ноу-хау положены следующие критерии:

- это научно-техническое достижение,
- имеют техническую ценность,
- юридически и законодательно не защищены,
- носят секретный характер,
- имеют коммерческую ценность [1]

В зависимости от вида выполняемой работы, в результате которой были получены ноу-хау, их целесообразно разделить на следующие технические группы:

- научно-исследовательские в области НИР;
- конструкторские в области ОКР;
- технологические и производственные — «секреты производства»;
- проектные — в области проектирования промышленных и гражданских объектов.

В большинстве случаев к ноу-хау относят научно-технические достижения:

- а) на которые могли бы быть выданы патенты, но фирмы не пожелали их получить;
- б) не охраняемые патентной защитой;
- в) не защищенные патентами в странах, предоставленных лицензиату.

В организациях и предприятиях за редким исключением отсутствуют экономические инструменты для использования ноу-хау. Российские разработчики новой техники и технологии далеко не всегда умеют выявлять ноу-хау в своих разработках, определять его коммерческую значимость, сохранять в тайне и грамотно реализовывать. Это связано со следующими проблемами:

1) термин "ноу-хау" прямо не говорит о праве самого обладателя на использование не общедоступных сведений. Это решение законодателя не совсем понятно, так как во всем мире подобные сведения обычно именуется ноу-хау (от английского "know-how" - "знать как", т.е. "знать как что-то сделать").

2) Исключительное право у обладателя ноу-хау действительно не возникает, но возможность фактического использования им самим такой информации резюмируется, и сейчас она прямо закреплена в ст. 7 Закона о коммерческой тайне [2].

3) термин "ноу-хау" используется в других федеральных законах, например в п. 2 ст. 3 Закона о коммерческой тайне и в п. 4 ст. 7 Федерального закона от 29 октября 1998 г. N 164-ФЗ "О финансовой аренде (лизинге)" в редакции от 20 января 2002 г. Правда, в последнем законе ноу-хау необоснованно включено в состав интеллектуальной собственности [4].

Наибольшие проблемы возникают с применением законодательства, о чем свидетельствует скудная и противоречивая судебная практика. Поэтому важнейшей задачей является совершенствование не столько законодательства, сколько судебной системы. Добиться быстрого, объективного, законного судебного разрешения возникающих конфликтов можно было бы за счет специализации судей и юридических служб. Необходимо также решить вопросы компенсации за время, потраченное правообладателями в судах на защиту своих прав, оплаты труда их представителей.

Такой подход позволит наладить эффективную работу, обеспечить не простое декларирование, а подлинную реализацию авторских прав.

Отечественным специалистам необходимо в короткий срок овладеть экономическими инструментами выявления, оценки, сохранения в тайне и коммерческой реализации ноу-хау на внешнем и внутреннем рынках по лицензионным договорам.

Список литературы:

1. Вольнец-Руссет Э. Я. Коммерческая реализация изобретений и ноу-хау (на внешних и внутренних рынках) : Учебник. - М. : Юристъ, 1999. - 326 с. : [Рецензия]. //Российский экономический журнал. -2000. - № 8. - С. 82 - 83

2.Добрынин О.В. «Особенности правовой регламентации "ноу-хау": Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2003.

3.Данеян М.С. «Изобретение, товарный знак, ноу-хау, фирменный бренд...Партизанские войны за право быть лучшим» М.: Эксмо, 2008 - 304с.

4. Постатейный комментарий к Закону РФ "Об авторском праве и смежных правах" (Э.П. Гаврилов)

6. Для подготовки данной работы были использованы материалы с сайта <http://www.intuit.ru>

Когдин А.А.,

научный руководитель д-р филос.н., к.э.н. Сорочайкин А.Н.

МОТИВАЦИЯ И СТИМУЛИРОВАНИЕ ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ

Мотивация — побуждение к действию, динамический процесс психофизиологического плана, управляющий поведением человека, определяющий его направленность, организованность, активность и устойчивость; способность человека деятельно удовлетворять свои потребности. Это совокупность стойких мотивов, определяемых характером личности, ее ценностной ориентацией и направляющей ее деятельностью [5]. Что касается трудовой деятельности, то это стремление работника удовлетворить свои потребности в определенных благах посредством труда, направленного на достижение целей организации. Здесь под работником понимается сотрудник как звено структуры организации.

Стимул – благо или ценность, выступающая как объект устремлений. Стимулирование труда – это комплекс мер, являющихся средством удовлетворения конкретных потребностей работника, по большей части материальных [1].

Проще говоря – мотив – некий импульс, вызывающий побуждение к действию ради достижения цели, не противоречащей внутренним установкам человека, а стимул, в свою очередь – вожделенный объект. В самом сухом остатке – мотивация – процесс внутренних побуждений, стимулирование – процесс побуждений извне.

С точки зрения управления персоналом представляют ценность знания, с помощью которых возможно управлять процессами мотивации и стимулирования работников. То есть, каким образом руководство может прийти к оптимальной управляемости этими процессами в зависимости от выбранной цели.

На сегодняшний день распространены две основные концепции мотивации: содержательные и процессуальные теории мотивации. Содержательные теории занимаются идентификацией того, что во внутриличностной или рабочей среде побуждает к данному поведению. Процессуальные теории описывают процесс мотивации.

По моему мнению, управлять мотивацией и стимулированием персонала в организации необходимо исходя из краткосрочной и долгосрочной перспективы сотрудничества работника и работодателя. Исходя из целей организации (общественных, коммерческих), целей

руководства организации (трудовых, личных, организационных), работников (личных, профессиональных, трудовых) необходимо выстраивать отношения, оптимальные для сторон, для чего применяются стимулы для сотрудников, а сотрудники, в свою очередь, имеют свои мотивы, обеспечивающие их труд, не противоречащий внутренним установкам.

Предполагается, что руководство формирует у сотрудников два типа стимулов – долгосрочные и краткосрочные. Долгосрочные связаны с общими целями работника и работодателя – для чего он пришел в организацию, какой положительный продукт производит или может произвести, каковы его личные цели в сотрудничестве. Краткосрочные связаны с конкретной деятельностью работника – стимулирование выполнения производственных планов, определенных проектов.

Что касается мотивации, то долгосрочная мотивация у работника приводит его к тому или иному работодателю, способствует добиваться определенных профессиональных и служебных целей. Краткосрочная мотивация определяет качество выполнения конкретной трудовой деятельности.

В зависимости от целей работодателя, необходимо формировать у сотрудников долгосрочные и краткосрочные «пласты» стимулирования и мотивации. Таким образом, не возникнет диссонанса между сотрудником и руководителем, каждая сторона будет знать, чего она хочет и что за это получит. Здесь имеется в виду такое понятие, как необходимость друг в друге. Грубо говоря, работодатель, платя низкую заработную плату работникам за неквалифицированный труд, может не объяснять рабочим, как сильно он в них нуждается, потому что очевидно, что это не так. Следовательно, правильно сформированная мотивация и стимулирование между работником и работодателем не приводит к противоречиям между сторонами по поводу труда.

Рассмотрим, что оказывает влияние на мотивацию и стимулирование персонала.

На мотивацию сотрудника оказывают влияние факторы мотивации. Они бывают внутренние и внешние. К внутренним факторам можно отнести самореализацию, самоутверждение, творчество, удовлетворение от выполненной работы. Внешними факторами мотивации могут выступать доход, продвижение по служебной лестнице, признание и положение в обществе. Таким образом, внутренние факторы служат для получения удовлетворения от имеющихся условий и объектов, а внешние направлены

на приобретение отсутствующих объектов и обеспечение отсутствующих условий [3].

Стимулирование сотрудников производится обычно руководством организации посредством определенных методов. Согласно последним исследованиям – доход, материальное стимулирование остается ключевым фактором заинтересованности сотрудников [2]. Среди нематериальных методов мотивации можно выделить уважение, гибкий график работы, возможность инициативы, сотрудничество в команде, доверие руководства. Следовательно, стимулирование персонала – это применяемые меры, обеспечивающие сотрудникам достойные условия труда и удовлетворение их личных интересов. Естественно, эти меры направлены на достижение целей организации.

Необходимо отметить, что методы стимулирования напрямую влияют на мотивацию сотрудников. Чем более подходящим является какой-либо метод стимулирования для конкретного сотрудника, тем больше он оказывает положительного влияние на мотивацию этого сотрудника. Именно поэтому руководству необходимо изучать свой персонал, чтобы обеспечивать благоприятные условия труда, что в перспективе принесет еще большее количество полезного производимого продукта.

Очень важная роль в мотивации и стимулировании персонала отводится руководству организации. Сущность функции мотивации заключается в том, чтобы персонал фирмы выполнял работу в соответствии с делегированными ему правами и обязанностями и сообразуясь с принятыми управленческими решениями. Но без надлежащего планирования, контроля и даже поведения руководителя невозможно сформировать соответствующую мотивацию у подчиненных, а также правильно стимулировать их. Имеет смысл рассмотреть типичные ошибки руководителя, влияющие на мотивацию и стимулирование подчиненного персонала. Нижеперечисленные ошибки не содержат в себе демотивационные и антистимулирующие меры, это принципиальные ошибки, приводящие к последствиям, влекущими за собой несоответствующее стимулирование и формирование неправильной мотивации у сотрудников.

1. Неспособность учесть все детали. Компетентный руководитель должен предусматривать все до мелочей. Он не оставит без внимания неожиданно возникший вопрос под предлогом занятости. Руководитель, стремящийся к успеху, должен вникать во все детали, связанные с его работой.

2. Неготовность к взаимозаменяемости. Истинно талантливый руководитель всегда готов, если этого требуют обстоятельства, выполнить такую работу, какую он может спросить и с других.

3. Ожидание вознаграждения просто за знание вместо использования своих знаний для дела. Во всем мире людям платят не за знание, а за умение что-то сделать или убедить других сделать это.

4. Отсутствие воображения. Если у руководителя нет воображения, он будет беззащитен перед непредвиденными обстоятельствами и не способен формировать четкие планы, от чего эффективность его управления резко упадет.

5. Эгоизм. Руководитель, присваивающий себе всю славу от сделанной работы, должен знать, что его подчиненные могут и возмутиться. Толковый руководитель всегда поделится славой. Он обязательно проследит, чтобы чести за проделанную работу удостоились действительно заслужившие ее. Большинство людей лучше работают, когда делают это не только ради денег.

6. Вероломство. Руководители, не верные своим обязательствам и сотрудникам, стоят ли они выше или ниже их по положению, не в состоянии долго удерживать лидерство. Неверность слову и делу - одна из самых распространенных причин неудач в любой сфере человеческой деятельности, а тем более в управлении персоналом, где большая роль отводится межличностным отношениям.

7. Авторитарность в управлении. Квалифицированный руководитель должен сам быть достаточно бесстрашен, но не напускать страх на подчиненных. Руководитель, пытающийся надавить на подчиненных своим авторитетом, от авторитетности может быстро перейти к насилию. У реального лидера нет нужды рекламировать свое превосходство. Он достигает этого другими способами - демонстрируя свое понимание, сочувствие, честность и справедливость, а также абсолютное знание дела.

8. Щеголяние. Компетентный руководитель, для того чтобы его уважали подчиненные, не нуждается в званиях. Кичащийся этим обычно не в силах предъявить что-либо еще. Чопорность и хвастливость не имеют ничего общего с деловыми качествами человека [4].

Таким образом, для формирования правильной мотивации и стимулирования руководителю необходимо придерживаться четких правил: определить цель, для которой нужен конкретный сотрудник; сформировать долгосрочные и формировать краткосрочные планы мотивации и стимулирования, ориентируясь на внешние и внутренние факторы мотивации, выбирая верные методы стимулирования; сам

руководитель обязан вести себя достойно, правильно настраивать и воспитывать сотрудников, избегать управленческих ошибок, связанных с управлением персоналом.

Список литературы:

1. Управление персоналом организации: учебник / Под ред. А.Я. Кибанова. – 4-е изд., доп. и перераб. – М.: ИНФРА-М, 2010. – 695 с.
2. Петренко Е.П., Хрипкова Т.П., Сентябова Т.А. Материальное стимулирование – ключевой фактор управления мотивацией / Клиническая лабораторная диагностика. 2006. № 9. С. 22-23.
3. Рассадин В.В. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности персонала / Труд и социальные отношения. 2008. № 3. С. 53-59.
4. Наполеон Хилл. Думай и богатей. – М.: ФАИР, 2008. – 272 с.
5. Википедия - свободная энциклопедия [Электронный ресурс] URL: <http://ru.wikipedia.org/wiki/>

Корнеев А.А., Щекотов М.М.,

научный руководитель к.э.н., доцент Филиппова И.А.

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ НА ТЕРРИТОРИИ ЕС И В РОССИИ

В настоящее время ни у кого не вызывает сомнения тот факт, что налоги важны. Налоги и государство — явления взаимосвязанные: государство не может существовать без системы налогообложения, в то же время существование налогов без государства также является невозможным. Налоги составляют значительную часть бюджета государства. Те, кто платят налоги, делают свой вклад в управление и регулирование экономических процессов в государстве. При помощи налогов регулируется внешнеэкономическая деятельность, включая привлечение иностранных инвестиций, формируется хозрасчетный доход и прибыль предприятия. Кроме чисто фискальной функции система налогов и сборов служит механизмом экономического воздействия на общественное производство, его структуру и динамику, размещение, ускорение научно-технического прогресса. Налогами можно стимулировать или, наоборот, ограничивать деловую активность, а следовательно, развитие тех или иных отраслей предпринимательской деятельности. С помощью налогов можно проводить протекционистскую экономическую политику или обеспечить свободу товарному рынку.

Налоги — основа стабильности и процветания.

Понятно, что налоговая система, существующая в том или ином государстве, не является результатом сиюминутных решений, но есть продукт продолжительного исторического процесса, совокупным итогом решений, принимаемых многими поколениями политиков и экономистов.

Необходимо отметить значение конкуренции в сфере налогообложения. Глобализация сталкивает национальные правительства в области построения все более конкурентоспособной налоговой среды. Соответственно должен быть поставлен вопрос о продолжении процесса налоговой координации. Сближение национальных налоговых законодательств стран, предполагающее унификацию методик подсчета налоговой базы имеющихся налоговых льгот, выравнивание ставок основных прямых и косвенных налогов. Особый интерес в вопросах налоговых систем представляют различного рода политические и торговые организации и союзы, поскольку именно в их рамках возникает необходимость сопряжения и согласования налоговых систем его членов. Так, в своей эволюции ЕС прошел все формы интеграции: зону свободной торговли; таможенный союз; экономический и валютный союз;

политический союз, развиваясь вглубь и вширь. Возникновение ЕС имело целью создание общего рынка и на этой основе повышение экономической стабильности и жизненного уровня.

Для достижения этой цели договор о ЕС определил последовательность мероприятий:

- 1) отмена таможенных пошлин, импортных и экспортных количественных ограничений, а также всех других торговых ограничений на пути движения товаров внутри сообщества;
- 2) введение общего таможенного тарифа и единой торговой политики в отношении третьих стран;
- 3) свободное движение факторов производства (капитала и рабочей силы), свобода создания филиалов на территории ЕС и свободная торговля услугами между странами-участницами;
- 4) проведение общей аграрной и транспортной политики;
- 5) создание валютного союза;
- 6) координация и постепенное сближение экономических политик стран-участниц;
- 7) унификация налоговых законодательств;
- 8) выравнивание внутригосударственных правовых норм, имеющих значение для общего рынка.

Эти мероприятия должны обеспечить создание единого рынка, экономического и монетарного союза, обеспечение сбалансированного и долгосрочного развития на всей территории Европейского союза, высокого уровня социальной защиты и занятости, достойного уровня жизни.

В области налоговой политики ЕС определены следующие цели:

- не допустить замены упраздненных таможенных барьеров другими ограничениями налогового характера;
- продвинуться в решении проблемы избежания двойного налогообложения и уклонения от уплаты налогов;
- заложить единые правовые основы регулирования налогов в государствах-участниках ЕС, а в перспективе — единую систему норм, регулирующих общеевропейские налоги, составляющие основные источники формирования бюджета ЕС.

Основными принципами Договора ЕС, относящимися к налоговым вопросам, являются:

- принцип субсидиарности;
- принцип запрета дискриминации по признаку гражданства;
- запрет на введение каких-либо платежей, заменяющих таможенную пошлину;

— запрет на дискриминацию товаров и услуг путем дополнительного налогообложения.

Создание эффективного общего рынка и достижение долгосрочных целей ЕС было невозможным без гармонизации процедур и законодательств косвенного налогообложения: налогов с оборота, акцизных налогов, поскольку именно косвенные налоги влияют на ценообразование и, соответственно, внутреннюю и внешнюю торговлю ЕС. На настоящий момент ЕС достигло достаточной степени интеграции косвенного налогового законодательства и особенно налога на добавленную стоимость (НДС).

Унификация НДС позволила использовать данный налог не только как средство устранения помех для общего рынка, но и как источник формирования общего бюджета ЕЭС в виде процентных отчислений стран-участниц. Значительное продвижение в области совершенствования системы сбора НДС и установление минимальных ставок НДС было достигнуто после принятия Директивы 92/77. До принятия директивы разброс между обычными налоговыми ставками был от 12% в Испании и 25% в Ирландии, а после принятия директивы минимальная стандартная ставка была установлена в размере 15%. В таблице 1 приведены ставки НДС для стран ЕС. В России стандартная ставка НДС 18%, а пониженная 10 %, которая применяется, при реализации отдельных продовольственных товаров, товаров для детей, а также медицинских товаров.

Таблица 1. Ставки НДС в странах ЕС.

Государство	Сниженная, %	Стандартная, %
Австрия	12 или 10	20
Бельгия	12 или 6	21
Болгария	7	20
Великобритания	5 или 0	20
Венгрия	5	27
Германия	7	19
Гренландия		
Греция	13 или 6,5	23
Дания		25
Испания	8 или 4	21
Италия	10 , 6 , или 4	21
Кипр	8 или 5	17
Латвия	12	21
Литва	9 или 5	21

Продолжение таблицы 1.

Люксембург	12 , 9 , 6 или 3	15
Мальта	5	18
Нидерланды	6	19
Польша	8 , 5 или 0	23
Португалия	13 или 6	23
Румыния	9 или 5	24
Словакия	10	20
Словения	8,5	20
Финляндия	17 или 8	23
Франция	7 или 5,5 или 2,1	19, 6
Чехия	14	20
Швеция	12 или 6 или 0	25
Эстония	9	20

После принятия Единого европейского акта и создания общего рынка в ЕС возникла необходимость в гармонизации и других косвенных налогов. С точки зрения общего рынка важными являются:

- налоги на транспортные средства;
- налоги на страхование;
- налоги на движение капиталов
- акцизные налоги.

Поскольку акцизные налоги являются важным источником бюджетных доходов стран ЕС, то и первые шаги по гармонизации акцизов произошли уже после создания общего рынка.

Совет ЕС также отметил необходимость регулирования налогов на электроэнергию и энергоресурсы, в результате был определен минимальный уровень налогов на энергоресурсы, в том числе на природный газ, каменный уголь и электроэнергию. Одной из целей энергетических налогов является создание системы экологических налогов и уменьшение общих выбросов, вызывающих эффект глобального потепления. Согласно определению Европейского экологического агентства, экологические налоги могут быть в широком плане определены, как «все налоги, база взимания которых оказывает специфическое негативное воздействие на окружающую среду».

Концептуальной основой экологизации налоговых систем послужила идея двойного выигрыша. Согласно этой идее, экономическое стимулирование охраны окружающей среды и ресурсосбережения посредством введения экологических налогов должно одновременно сопровождаться пропорциональным снижением налогового бремени, связанного с социальными выплатами (то есть бремени на доходы), что потенциально позволяет стимулировать рост занятости и поддерживать конкурентоспособность национальных производителей.

Евросоюз достиг значительных успехов в области гармонизации косвенных налогов, однако без внимания не оставлены и прямые налоги.

Одним из аспектов гармонизации прямых налогов является подоходный налог с физических лиц, работающих в аппарате ЕС. Этот налог предусматривает взимание налога по прогрессивной шкале от 5% до 45% с доходов должностных лиц и служащих ЕС.

Основным направлением гармонизации прямых налогов является унификация налога на прибыль корпораций и подоходных налогов нерезидентов, удерживаемых у источника. Целью гармонизации является обеспечение свободного движения лиц и капитала в рамках общего рынка.

С одной стороны, ставки налогов на прибыль корпораций за последнее десятилетие были существенно снижены, так, например, ставка налога на прибыль в Швеции до вступления в ЕС была 52%, а после вступления под давлением налоговой конкуренции была снижена до 28%. С другой — отдельные страны (Австрия, ФРГ, Дания, Франция) провели реформы, характеризуемые расширением налоговой базы, уменьшением ставок налоговой амортизации основных средств и усилением контроля за переносом убытков.

В рамках гармонизации ликвидировано двойное экономическое налогообложение доходов, полученных дочерними компаниями в одной стране ЕС и переведенными в виде дивидендов материнской компании в другой стране.

Основу системы прямых налогов образуют налоги на доход и имущество. Подоходные налоги являются важным источником доходов бюджетов развитых стран независимо от модели налоговой политики.

Налог на прибыль во всех странах имеет двойное значение: фискальное и регулирующее. Во-первых, налог является важным доходным источником бюджета. В развитых странах мира его поступления составляют около 10% доходов государственного бюджета. Во-вторых, налог на прибыль играет роль экономического инструмента регулирования экономики.

Тенденция снижения подоходного налога характерна для развитых стран.

Так, самый низкий подоходный налог в рамках ЕС зафиксирован в Болгарии (10/12%), а самый высокий — в Бельгии (34%). Данный показатель для России составляет 24%. Подоходный налог с физических лиц (населения) существует почти во всех странах мира. Исторически сложились две формы построения подоходного налога: шедулярная и глобальная. Первая предполагает деление дохода на части (шедулы) в зависимости от источника дохода: заработная плата, дивиденды, рента и т. п.; обложение каждой шедулы происходит отдельно. Во второй форме налог образуется по совокупности дохода плательщика независимо от источника дохода. Подоходным налогом с населения облагается чистый доход плательщика, то есть валовой доход, уменьшенный на сумму разрешенных законом вычетов и налоговых льгот (налогооблагаемый минимум, профессиональные расходы, семейные скидки, скидки на детей и иждивенцев, взносы в фонд социального страхования). Универсальным вычетом при налогообложении в промышленно развитых странах является необлагаемый минимум. В развитых странах наблюдается рост численности плательщиков подоходного налога и, соответственно, увеличение поступлений средств в бюджет. Причины этого:

- номинальное повышение доходов населения в результате расширения объема производства;
- относительное сокращение вычетов из валового дохода как следствие номинального роста доходов;
- ужесточение контроля за платежами и привлечение к обложению ранее уклонявшихся лиц.

Ныне в развитых странах 30–40% всех доходов населения изымается с помощью подоходного налога, который стал массовым и распространяется на всех членов общества. Таблица 2 характеризует уровень ставок подоходного налога в странах ЕС. Как мы видим, лишь в 6 недавно присоединившихся странах налог не обладает прогрессивной шкалой. В России ставка подоходного налога составляет 9% на доходы, полученные в виде дивидендов, базовая – 15%; для нерезидентов 15% и 30% соответственно.

Таблица 2. Ставки подоходного налога в странах ЕС.

Австрия	0%, 36,5-50%	Бельгия	25-50%
Великобритания	0-50%	Болгария	10%
Германия	14-45%	Венгрия	16 %

Продолжение таблицы 2.

Гренландия		Кипр	20-30%
Греция	0-40%	Латвия	26%
Испания	24-43%	Литва	15%, 24%
Италия	0%, 23-43%	Мальта	15-35%
Люксембург	0-38%	Польша	18-32%
Нидерланды	0-52%	Румыния	16%
Португалия	0-42%	Словакия	19%
Финляндия	8,5-31.5%	Словения	16%-41%
Франция	0-41%	Чехия	15%
Швеция	0-56%	Эстония	0%, 21%

Одним из специальных видов прямых налогов является социальный налог. Он используется для финансирования страхования лиц от наступления риска утраты доходов в связи со старостью, болезнями, безработицей и представляет собой средство для реализации права граждан на государственное пенсионное и социальное обеспечение (страхование) и медицинскую помощь, тем самым является одним из сильнейших инструментов развития государством социально-ориентированной экономики.

Котова М.П.,

научный руководитель к.э.н., доцент Сафиуллин А.Р.

СТРУКТУРА ГОСУДАРСТВЕННЫХ РАСХОДОВ И ПРИОРИТЕТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Государственные расходы являются ведущим звеном финансовой системы государства, и играют важную роль в экономической и политической жизни любого государства. Расходы бюджета представляют собой затраты, возникающие в связи с выполнением государством своих задач и функций. Каждый вид расходов обладает качественной и количественной характеристикой. При этом качественная характеристика, отражая экономическую природу явления, позволяет установить назначение бюджетных расходов, количественная – их величину [1].

Государственные расходы могут быть разделены на четыре категории: 1) потребление в государственном секторе; 2) государственные инвестиции (разнообразные капитальные расходы, такие, как затраты на дорожное строительство или строительство портов); 3) трансферты частному сектору (пенсию за выслугу лет, страхование по безработице, льготы ветеранам и другие платежи); 4) проценты по государственным долгам. Также расходы бюджета подразделяются по их влиянию на процесс расширенного воспроизводства. В этом случае выделяются текущие и капитальные бюджетные расходы. Текущие расходы связаны с предоставлением бюджетных средств юридическим лицам на их содержание и покрытие текущих потребностей. Как правило, эти расходы в основном соответствуют затратам, отраженным в обычном бюджете или бюджете текущих расходов и доходов [2]. Капитальные расходы представляют собой денежные затраты, связанные с вложением в основной капитал и прирост запасов. Они включают в себя капиталовложения за счет бюджета в различные отрасли народного хозяйства, инвестиционные субсидии и долгосрочные бюджетные кредиты государственным и частным предприятиям местным органам власти. Данная группа расходов отражается в бюджете капитальных расходов и доходов государства. В ближайшие годы в России должна быть сформирована новая модель экономического роста. Об этом говорится в Бюджетном послании президента РФ о бюджетной политике на 2012-2014 годы. Новая модель должна быть основана на частной инициативе, инновациях, качественной финансовой и производственной инфраструктуре, отмечается в послании. Макроэкономическая стабильность, низкая инфляция, умеренная налоговая

и долговая нагрузка, возможности для привлечения долгосрочных кредитных ресурсов могут и должны стать важнейшими конкурентными преимуществами России, обеспечивающими приток инвестиций, внедрение инноваций, модернизацию экономики, считает руководство страны.

В этом послании определены необходимые системные действия по следующим ключевым направлениям.

1) Введение правил использования нефтегазовых доходов, предполагающие их частичное накопление, и ограничения по величине дефицита федерального бюджета с 2015 года. Создание предпосылок для введения указанных правил, предусмотрев стабилизацию и последующее снижение дефицита федерального бюджета.

2) Бюджетная политика должна быть нацелена на улучшение условий жизни человека, адресное решение социальных проблем, повышение качества государственных и муниципальных услуг, стимулирование инновационного развития страны.

3) Снижение ставки страховых взносов в государственные внебюджетные фонды с 34% до 30%, а для малого бизнеса и некоммерческих организаций, осуществляющих деятельность в области социального обслуживания, а также благотворительных организаций и организаций, применяющих упрощенную систему налогообложения, – до 20% в 2012-2013 гг.

4) Обеспечение эффективной децентрализации полномочий между уровнями публичной власти в пользу субъектов Российской Федерации и местного самоуправления.

5) Подготовка комплексных предложений по развитию пенсионной системы и системы обязательного социального страхования.

6) Повышение роли налогов, взимаемых с компаний, работающих в нефтегазовом секторе, а также в алкогольной и табачной отраслях, введение налога на недвижимость и расширение патентной системы налогообложения малого предпринимательства.

7) Снижение роли государства в непосредственном управлении экономическими активами, разработка графика приватизации крупных пакетов акций в ключевых контролируемых государством компаниях, снижение доли участия до уровня ниже контрольного пакета акций или отказ от такого участия, за исключением ряда организаций, работающих в инфраструктурных секторах или непосредственно связанных с обеспечением безопасности государства.

8) Завершение разработки поправок и внесения изменений в Бюджетный кодекс по вопросам государственного и муниципального финансового контроля, а также применения мер ответственности за нарушения бюджетного законодательства [3].

Список литературы:

1. Лавров А.М. Бюджетная реформа 2001-2008 г.г.: от управления затратами к управлению результатами // Финансы. 2005. № 9. С.19.

2. Петренко В.А. Совершенствование финансовых механизмов социального страхования - безотлагательная и ключевая задача государственной социальной политики // Аналитический вестник. 2005. №5. С.5.

3. Бюджетное послание Дмитрия Медведева: приоритеты экономической политики на ближайшие три года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.finam.ru/news/headline0000600B64/default.asp>.

Макрова С.А.,

научный руководитель к.э.н., доцент Сафиуллин А.Р.

ЭКОНОМИКА РОССИИ В 2012 ГОДУ

В России начинается новый политический цикл, поэтому многих экспертов и аналитиков интересуют как перспективы социально-экономического развития, так и тот багаж, с которым наша страна будет двигаться в будущее.

Оценивая ситуацию в России, Д.А. Медведев огласил список проблем, требующих своего решения, в числе которых необходимость кардинального улучшения инвестиционного климата, радикальной борьбы с коррупцией. Среди успехов он назвал вступление России в ВТО и начало работы Таможенного союза. Эксперты, опрошенные «Независимой газетой», кроме присоединения к ВТО еще одним успехом считают снижение темпов инфляции и преодоление экономического спада в стране. Однако восстановление промышленности, к сожалению, оказалось гораздо менее динамичным, чем ожидалось, а также имеет место недостаточно быстрый рост сектора малого бизнеса и импортозамещения. Но наиболее опасной проблемой для современной Россией остается ресурсная направленность ее экономики. Такое положение российской экономики приводит к относительно низкой и нестабильной конкурентоспособности нашей страны на мировом рынке, технологическому отставанию и прямой зависимости государственного бюджета от цен на нефть.

Анализ предвыборной программы президента В.В. Путина позволяет сказать, что главной целью в экономике он ставит смену приоритетов, необходимость построения эффективного механизма экономического обновления и преодоления технологического отставания. По его словам, российская экономика «обязана занять максимально значительное место в международном разделении труда не только как поставщик сырья и энергоносителей, но и как владелица постоянно обновляющихся передовых технологий как минимум в нескольких секторах» [9]. Переход к инновационному развитию требует задействовать огромное наследие фундаментальной науки, для чего предлагается увеличить финансирование государственных научных фондов в несколько раз – до 25 млрд. руб. в 2018 г., максимально быстро осваивать импортируемые технологии. Новый тип развития практически не возможен без продолжения налогового реформирования, в части которого предлагается ввести налог на «престижное потребление», что может помочь в сглаживании

дифференциации по доходам, но не должно создавать дополнительные угрозы для среднего класса.

Для реализации новых планов необходимо учитывать и те прогнозы развития российской экономики, которые предлагают различные экспертные организации. Так, в прогнозах ИК «Церих Кэпитал Менеджмент» российская экономика в 2012 году может вырасти на 4-4,5% с учетом влияния кризисных явлений в еврозоне и существующего инвестиционного потенциала роста (трубопроводы, спорт, дороги) [8]. Вместе с тем все чаще звучат заявления о нефтяном шоке, который непременно должен ударить по России. Существует три прогноза на этот счет: базовый, средний и пессимистичный. При средней цене на нефть 100\$ за баррель РФ ожидает весьма умеренный экономический рост: 3,5% ВВП в 2012 году. Снижение нефтяных цен до 80\$ за баррель приведет к падению российской экономики в 2012 году, но довольно быстрое восстановление после. Самый же негативный сценарий ждет нас при нефтяных ценах 60\$ за баррель, что приведет страну к рецессии.

Мировая экономика на пороге новой рецессии, гласят доклады ООН. К ней способны привести долговой кризис с сокращением расходов Европой и экономический спад в США в сочетании со стабильно высокой безработицей и падением спроса. Одновременная рецессия в США и Европе приведет к мировой рецессии: по пессимистичному сценарию ВВП Евросоюза снизится в 2012 году на 1,6%, США – на 0,8%. В этом случае рост ВВП развивающихся стран не превысит 3,8%, что будет означать переход к снижению среднемирового душевого показателя ВВП. России эксперты ООН предрекают 4,0% роста ВВП в 2012 году по базовому сценарию и снижение ВВП на 3,6% по пессимистичному.

Примерно такие прогнозы развития российской экономике дают нам эксперты в экономике. Если снова обратиться к зависимости нефть – государственный бюджет, следует сказать, что с января этого года цена за баррель черного золота не падала ниже 110\$, на сегодняшний день она составляет 118\$, что позволяет предположить о возможности оптимистического сценария развития российской экономики.

Список литературы:

1. Барсуков, Ю. Россию пугают нефтяным шоком / Ю. Барсуков // Коммерсантъ. – 2012. – 27 марта. – С.2.
2. Барсуков, Ю. Экономику России лучше видно на расстоянии / Ю. Барсуков, А. Шоповалов // Коммерсантъ. – 2012. – 18 апреля. – С. 3.

3. Гайдиев, В. Инвесторов потянуло на стабильность / В. Гайдиев // Коммерсантъ. – 2012. – 21 марта. – С.5.
4. Дементьева, К. Депозит дороже денег / К. Дементьева // Коммерсантъ. – 2012. – 21 марта. – С.5.
5. Носкова, Е. Исследование / Е. Носкова // Российская газета. – 2012. – 26 апреля. – С.6.
6. Панченко, А. Хотим быть первыми / А. Панченко // Коммерсантъ. – 2012. – 3 апреля. – С.4.
7. Хамраев, В. Владимиру Путину наметили срочные дела или досрочные выборы / В. Хамраев. – 2012. – 6 марта. – С.3.
8. Экономика России в 2012 году // Росбалт. – URL: <http://www.rosbalt.ru/business/2012/01/02/929163.html>
9. Экономическая политика В.В. Путина // РБК. – URL: <http://top.rbc.ru/politics/30/01/2012/635296.shtml> (дата обращения: 25.04.2012).

Мухаметзянов М.И.,

научный руководитель ст. преподаватель Александров А.А.

ПОСЛЕДСТВИЯ ПРИВАТИЗАЦИИ В РОССИИ

Изменением прав собственности по поводу присвоения, включающего изменение соотношений в известной триаде по владению, пользованию и распоряжению, эффективность экономики существенно повысить невозможно. Об этом весьма красноречиво свидетельствует российский опыт преобразования прав собственности путем непродуманного повсеместного перехода от государственной формы к частной. В настоящий период наша страна пытается вступить в новый этап социально-экономического развития. На этом пути важно не повторять уже допущенные ошибки, а, исправляя их по возможности, обеспечить требуемый задел для построения будущей инновационной экономики.

Некоторые специалисты считают, что он уже частично создан за счет имеющихся накоплений от продажи сырьевых ресурсов. Анализируя преобразования 90-х гг. XX века в части отношений собственности, сосредоточимся на современном состоянии государственного сектора экономики, который в большинстве развитых стран является ее локомотивом, основой для разработки передовых, включая прорывные, технологий и новых производств. Без мощного государственного сектора невозможно обеспечить безопасность страны с самой большой в мире территорией, как и решение многих затратных социальных проблем населения. Попытки некоторых реформаторов доказать обратное, на мой взгляд, связаны с искаженной трактовкой известных фактов, или с некорректным обращением с фундаментальными экономическими законами.

Вернемся к особенностям российских преобразований собственности и проследим текущее состояние государственного сектора экономики. Хорошо известно, что лейтмотивом реформ было создание эффективных и ответственных собственников, при наличии которых возврат к социалистической системе хозяйства стал бы невозможен. На это списываются многие издержки и явная поспешность действий руководства страны в ходе приватизации. Однако данный подход носит излишне общий характер и нуждается в уточнении как в отношении приобретенных и потерянных ценностей, так и, возможно, самой концепции практически полного отхода от плановых основ в пользу рыночных.

Согласно данным Росстата за 2005 г., когда экономика страны еще находилась на подъеме и ссылки на мировой кризис не делались, доля государственного сектора в общем объеме выпускаемых товаров составила

около 10%, а общая численность работников – около 15 % от занятых. При этом вклад государственного сектора в выпуск товаров машиностроения равнялся 21 %, а в производстве электроэнергетики, топлива, черной металлургии, химии составил соответственно около 9 %, 4 %, 3 %, 8 % соответственно [1]. Эти показатели не претерпели существенных изменений в сторону явного возрастания и в более поздние периоды.

О низкой эффективности государственного сектора по сравнению с негосударственным свидетельствуют имеющиеся данные об относительной производительности труда, которые интегрально для всей промышленности равняются соответственно 68 и 106 %, а по перечисленным отраслям колеблются для государственного сектора от 29 до 96 %, в то время как в частном секторе везде превышают 100 %. Те же тенденции можно проследить в части балансовой стоимости основных фондов и относительной фондоотдачи.

Итак, налицо существенные потери позиций государства в традиционно сильных для российской экономики направлениях, которые могли бы стать опорой для планируемой модернизации системы хозяйства. Еще более отчетливо противоположное мировым тенденциям движение просматривается при сопоставлении долей государственного сектора в важнейших отраслях производства. Так, во Франции доля государственного сектора в топливной промышленности не была ниже 40 % при 4 % для России; в электроэнергетике эта доля у нас также оказалась примерно в 10 раз ниже [2].

При росте государственной собственности во многих развитых стран в этой системообразующей отрасли (в Австрии, Англии, Канаде, Швейцарии и других странах она составляет более 75 %) в России вновь пытаются найти свой путь, образуя путем приватизации сеть частных электроэнергетических компаний под флагом борьбы с монополизмом и громоздкостью бывшей РАО ЕЭС. Однако видимые попытки государственного влияния на действия новых территориальных монополистов в сфере ЖКХ вряд ли способны изменить ситуацию в целом, ибо одновременно ими будут повышаться тарифы для действующих производств, что, в свою очередь, приведет к росту цен выпускаемых товаров для населения.

По-видимому, при таком подходе можно ожидать повторения результатов, имеющих место в нефтедобывающей отрасли, где образованные в ходе реформ компании извлекают сверхприбыли. Вместе с тем недра страны, являясь государственной собственностью в соответствии с Законом РФ «О недрах» (ст. 1.2), приносят основные доходы в виде ренты не жителям страны, а небольшому числу частных лиц. Как отмечает А.

Зельднер, при исследовании рентабельности экспорта нефти, когда ее значение достигало 300 % при общепринятой норме около 20 %, только в 2000 г. осевшая в частных руках прибыль составила около 11,4 млрд дол., что в 3 раза превышает доход от всей приватизации, полученной в России за предыдущие 10 лет [3]. Этот и другие просчеты в части преобразований отношений собственности до сих пор не воспринимаются как серьезные недостатки управления экономикой, в частности ее государственным сектором.

Более того, часто усилия направляются в русло дальнейшей приватизации того, что еще осталось в рабочем состоянии, даже несмотря на объективно существующее ухудшение основных макроэкономических показателей. Учитывая это, трудно согласиться с мнением, что в России уже созданы условия для построения новой экономики. На наш взгляд, недостаточно подготовлен главный плацдарм – государственный сектор, способный выдержать при грамотном управлении основные трудности нового переходного периода. До сих пор фактически отсутствует всесторонне обоснованный механизм регулирования для государственных предприятий или государственной части предприятий смешанной формы собственности. Выделение государственного сектора в самостоятельный объект регулирования неизбежно приводит к признанию плановой формы ведения хозяйства, которая может выступать и как обособленная, и как сочетающаяся с рыночной формой. Здесь, очевидно, главным фактором является вид собственности или степень интеграции ее разных подвидов.

Необходимость возврата существенной, а в некоторых отраслях ведущей роли государственного сектора в настоящее время связана как с состоянием, так и ожидаемыми перспективами российской экономики. Не в последнюю очередь это связано и с тем, что, согласно имеющимся данным, только ВПК страны в последние десятилетия потерял более 300 важнейших технологий в области аэрокосмической промышленности, производства сверхчистых материалов, необходимых для развития телекоммуникационных и компьютерных технологий, выпуска станков с числовым программным управлением. Отмечается, что после российской приватизации на мировом рынке наукоемкой продукции удельный вес США стал равен примерно 40 %, Японии – около 30 %, Германии – 16 %, России – всего 0,3 %. [4]

Если объединение государственного и негосударственного секторов экономики рассматривать как основной и фактически безальтернативный путь построения новой экономики в России, то возникает задача определения конкретной доли и ответственности каждого из них применительно к основным производственным отраслям. Действительно,

технологическая отсталость, старение оборудования предприятий, которые только усугубились в течение прошедших 20 лет, с одной стороны, и нацеленность бизнеса на дальнейшее извлечение максимальной прибыли за счет сырьевого экспорта – с другой, не позволяют рассчитывать на достижение масштабных экономических эффектов. Для технологического прорыва в определяющих отраслях экономики, когда конкуренты на мировом рынке не будут спешить делиться своими секретами, нужны не только громадные средства, но и долгосрочная стабильность и определенность, гарантом которых может выступить лишь сильное государство. При этом, выполнив дорогостоящие разработки в рамках научных и конструкторских работ, создав высокоэффективное серийное оборудование, нельзя обращаться с произведенным товаром большой стоимости, включая интеллектуальную составляющую, так, как это было с экспортом сырья.

Основные дивиденды в виде рентного дохода должны достаться всему обществу, так как результат может быть получен только за счет его издержек на всех предыдущих этапах. Можно условно выделить фундаментальную сторону деятельности государственного механизма по созданию новых технологий и перевооружению производства и прикладной характер последующего участия бизнес-структур в качестве пользователя первоначального базового продукта. Таким образом, отношения собственности в новой экономике России нуждаются в существенном укреплении государственного сектора и, как следствие, плановых основ ведения хозяйства.

Государству принадлежит главная роль в техническом и технологическом перевооружении производства, при этом затраты и ответственность за эту работу, которые лягут на плечи всего населения, должны принести ему основные выгоды в улучшении качества жизни.

В России проявились все негативные последствия приватизации: неэффективность, коррупция и страшная криминализация. В заключение возникает вопрос о том, что нужно было бы сделать, чтобы исправить положение.

Главная сложность, по мнению М. Голдмана, заключается не в том, в России не хватает терпения или что потеряна вера в рынок, а в том, что «...группа из нескольких олигархов, захватившая несметные богатства, заинтересована в том, чтобы сохранить статус-кво независимо от того, хорошо это или плохо для страны». [6]

Поэтому главным сейчас является давление со стороны общества и бизнеса в направлении создания правового государства, в котором развивается независимый от олигархов мелкий и средний бизнес. Правовое

государство позволит уменьшить коррупцию и бюрократические препятствия.

Не исключается возможность национализации в тех случаях, когда доказано, что в процессе приватизации были допущены нарушения закона. Голдман напоминает, что согласно докладу Комитета по приватизации Госдумы только 15% приватизационных сделок в 1992-1996 гг. были совершены без нарушения существующих законов. При этом нынешние владельцы должны получить компенсацию или выкупить предприятие, заплатив разницу между выплаченной и рыночной суммами. Должны быть национализированы и предприятия-банкроты, которые не в состоянии платить по своим долгам. Естественно, что национализированные предприятия должны вновь предлагаться государством для продажи.

В настоящее время Правительство России вновь озаботилось вопросами приватизации государственного имущества. Так, 15 октября 2012 года премьер-министр РФ Дмитрий Медведев на встрече с участниками Консультативного совета по иностранным инвестициям в РФ подтвердил курс России на приватизацию, смысл которой будет состоять не в пополнении бюджета, а в повышении эффективности деятельности продаваемых предприятий. [5]

Список литературы:

1. Попов А. Планирование и формы собственности / А. Попов // Экономист. – 2007. – № 6. – С. 30–38.
2. Хаустов Ю. И. Диалектика форм собственности / Ю. И. Хаустов, Т. В. Радзиевская, В. П. Бочаров. – Воронеж: Изд-во Воронеж. гос. ун-та, 2005. – 144 с.
3. Артемов А. Модернизация государственного управления экономикой / А. Артемов, А. Брыкин, В. Шумаев // Экономист. – 2008. – № 2. – С. 3–14.
4. Е.С. Пивоваров Постприватизационное развитие предприятий, комплексов, отраслей // М.: Питер, 2004.- 382 с.
5. Медведев подтвердил курс России на приватизацию. Режим доступа: <http://news.rambler.ru/15939481/>.
6. Приватизация в России: Возможно ли исправить ошибки? Режим доступа: <http://www.r-reforms.ru/indexpubzolotoi.htm>.

Мухутдинова Р.Д.,

научный руководитель к.э.н., доцент Филиппова И.А.

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ МЕДИЦИНСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ В РФ

Одна из основных проблем – это проблема которая кроется в недостаточной практической подготовки выпускников вузов, которая особенно жизненно важна для медицины в целом. Для более качественного обучения студентов, необходима организация в медицинских вузах клиник. Но обучение у постели больного имеет существенный недостаток: оно может нарушить право пациента на оказание ему качественной медицинской услуги. Во-вторых, как правило, преподаватель не контролирует этот процесс. Поэтому нет уверенности, что студент освоил именно правильную методику, а не ее подобие.

Для этого также не мало важно обучить будущих специалистов в специальных центрах подготовки, либо путем прохождением специальных тренингов. Данную задачу в России решает национальный проект «Образование».

В условиях инновационной экономики приоритетом должен быть именно такой подход, когда в организации системы образования наконец-то станет преобладающей модель деятельности человека. Деятельность человека как представителя социума, как представителя конкретной профессии.

Современное образование строится на неоднозначности и путанице основных понятий, которые сопровождают процесс обучения. Например, в образовательных учреждениях практически не учат поведению в ситуации незнания, а на экзаменах порой требуют от учащихся больше, чем от специалистов. А должно быть так, чтобы во время обучения создавались такие ситуации, не всегда имеющие однозначное решение, учили рассуждать.

Большинство зарубежных специалистов отмечают более высокую и качественную теоретическую подготовку российских студентов в процессе их обучения в медицинских вузах по сравнению со студентами зарубежных стран и даже лидеров в области высшего образования, которыми, по мнению большинства исследователей, являются США и Япония.

Если спросить ответственных за подготовку врачей: «Почему допускается вышеуказанное?», вероятно, ответ будет следующий: «Практическая подготовка учащихся не соответствует требованиям

безопасности допуска их к осуществлению медицинской помощи пациентам». Получается замкнутый круг.

Несмотря на это, выпускник с недостаточным уровнем подготовки, допускается к помощи пациентам, наверстывая в процессе ее осуществления свою практическую подготовку. Отсюда идет раздражение и грубость, за которыми скрывается незнание очевидных приемов.

Необходимо решать задачу улучшения практической подготовки будущих врачей. Для этого надо изменить десятилетиями построенную психологию, менталитет преподавателя.

Совершенствование практической подготовки студентов не должно проходить только через экстенсивные пути развития. Поэтому в медицинских вузах Российской Федерации стали организовываться так называемые фантомные центры практической подготовки или отдельные модули фантомного обучения на соответствующих кафедрах. В них обучение практическим врачебным умениям проводилось на тренажерах, муляжах и фантомах.

По требованиям приказа Министерства здравоохранения и социального развития РФ «Об утверждении порядка допуска студентов высших и средних медицинских учебных заведений к участию в оказании медицинской помощи гражданам» от 15 января 2007 г. № 30, были созданы Центры практической подготовки, что привело к большому шагу в развитии подготовки как студентов, так и дипломированных специалистов.

В условиях центра обучение направлено на междисциплинарное обучение работе в команде, выработку форм профессионального поведения и навыков общения с пациентом. В используемых методиках обучения преобладают разыгрывание клинических ситуаций и выполнение манипуляций на тренажерах.

Отдельного внимания заслуживает методика оценки компетентности специалистов в рамках квалификационных характеристик, а также выполнение манипуляций в соответствии с медицинскими стандартами. В этих условиях возможно как использование компьютерных программ оценки, так и экспертные методики.

В центрах используется широкое использование такого метода обучения, как ролевая игра.

Такое обучение полезно тем, что обучающийся помещается в ситуацию, которая включает те же ограничения, мотивацию и принуждение, какие существуют в жизни, но это не становится реальной трагедией, и дает возможность понять, достаточна ли подготовка, что осталось упущенным в ходе обучения, имеющего строго дисциплинарный

подход с регламентированными лекциями и практическими занятиями. Во время ролевой игры, обучающийся использует все свои навыки и умения, а не заученные знания по одной теме, к которой он готовился.

Такое обучение на тренажерах, фантомах, симуляторах, в условиях имитации профессиональной деятельности представлена не только для студентов, но и для молодых специалистов, а также для специалистов, повышающих квалификацию. Также возможно использование центра для проведения различных мероприятий по профориентации будущих абитуриентов.

Наше время, благодаря современным возможностям, позволяет с помощью тренажеров имитировать достаточное количество ситуаций, необходимых для практического обучения на разных этапах образования.

В Московской медицинской академии имени И.М. Сеченова с августа 2009 года создано подразделение - «Центр непрерывного профессионального образования». Его деятельность была организована с целью реализации всех преимуществ централизованного обучения на тренажерах.

В Академии представлено достаточное количество новых дорогостоящих симуляторов, позволяющих расширить возможности практической подготовки специалистов в рамках действующих образовательных программ, а также и в рамках дополнительного обучения (менее 72 часов) в целях всестороннего удовлетворения образовательных потребностей граждан, общества, государства.

Но такое обучение имеет некоторые ограничения. Прежде всего оно требует больших материальных затрат, т.к. тренажеры стоят дорого из-за технической сложности. Кроме этого, учебный процесс требует использования комплексных методик обучения, которые могут реализовываться командой преподавателей с высокой педагогической и клинической компетентностью. Тем не менее, создание и функционирование Центра позволяет реализовывать требования Международного стандарта медицинского образования Всемирной Федерации Медицинского Образования (ВФМО), направленные на улучшение качества медицинского образования.

Для создания эффективных методик обучения на тренажерах, в результате которых могут быть сформированы и подтверждены определенные профессиональные компетенции, необходимы дополнительные целенаправленные усилия преподавателей в методическом аспекте.

4–6 апреля в Москве состоялась III общероссийская конференция с международным участием "Медицинское образование -2012" . Впервые по инициативе Минздравсоцразвития России была учреждена Ежегодная премия Docento discimus (уча других, мы учимся сами) за учебные и лечебные пособия. В торжественной атмосфере эту премию из рук Министра получил заведующий кафедрой травматологии и ортопедии с курсом военно-полевой хирургии ВолгГМУ, профессор, д.м.н. Д.А. Маланин – победитель в номинации «За лучшее учебное пособие по специальности «Лечебное дело»».

По итогам работы конференции была приведена резолюция. Некоторые из них:

Реализация ФГОС и ФГТ группы Здравоохранение:

- продолжить работу по внесению изменений и дополнений во ФГОС по направлениям подготовки и специальностям группы Здравоохранение;
- считать приоритетным при формировании основных образовательных программ практической составляющей, направленной на подготовку выпускника к самостоятельной профессиональной деятельности;
- предусмотреть включение вопросов профилактики заболеваний при формировании программ дисциплин профессионального цикла ООП;
- совершенствовать механизмы междисциплинарной интеграции (модулей) при преподавании дисциплин, формирующих компетенции выпускника;
- принять участие в работе по формированию основных образовательных программ послевузовского профессионального образования (интернатура, ординатура, аспирантура) по специальностям здравоохранения, для которых является обязательным наличие соответствующего профессионального образования.

Панина Е.С.,

научный руководитель д-р филос. н., к.э.н. Сорочайкин А.Н.

РОЛЬ ПРАВСТВЕННО-ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО КОМПОНЕНТА В ЭКОНОМИЧЕСКОМ САМООПРЕДЕЛЕНИИ ЛИЧНОСТИ

Развитие рыночных отношений, возникновение системы свободного предпринимательства, свободной конкуренции выдвинуло задачу повышения роли нравственных качеств в менталитете человека. В настоящее время распространенным является нравственно-противоречивое отношение к деньгам – их оценка одновременно и как добра, и как зла, которая может приводить к возникновению внутриличностного конфликта. Поэтому нравственное самоопределение выступает основанием нравственно-психологической составляющей экономического самоопределения.

Экономическое самоопределение рассматривается как самоопределение личности в экономической среде и его целью является достижение субъектом оптимальной позиции в системе экономических отношений (трудовых, обменных, имущественных, распределительных, потребительских) на основе его отношения к социально-экономическим условиям и их динамике, а так же представлений о смысле и целях жизни, жизненных принципах, ценностных идеалах и запретах, собственных притязаниях, ожиданиях и потенциальных возможностях [1].

Нравственное самоопределение понимается как процесс поиска субъектом своего способа жизнедеятельности в системе отношений нравственности, включающий ориентацию в системе нравственных идеалов и ценностей, среди людей и социальных групп, являющихся их носителями, а также выбор и создание собственных нравственных эталонов и идеалов, а затем на их основе — принципов, ценностей и норм. Создание нравственных эталонов и идеалов может осуществляться с преобладанием внешней детерминации (формирование, обучение, воспитание) или же внутренней - (творение, созидание, конструирование) [2; 3].

Нравственно-психологический компонент включает в себя:

1. Нравственную зрелость - это вершина психологической зрелости человека как личности. Никто не рождается высоконравственным. Нравственным человек становится в итоге длительного и сложного процесса развития, воспитания и самовоспитания [6];

2. Нравственную культуру - это реализация человеком в своем поведении и деятельности своих нравственных принципов (ценностей и норм); нравственная культура личности — это характеристика нравственного развития личности, в которой отражается степень освоения ею морального опыта общества, способность последовательного осуществления в поведении и отношения с другими людьми ценностей, норм и принципов, готовность к постоянному самосовершенствованию. Нравственная культура выступает как сложная программа, включающая освоенный опыт человечества, который помогает поступать нравственно в традиционных ситуациях, а также творческие элементы сознания, такие как нравственный разум, интуиция, способствующие принятию морального решения в проблемных ситуациях [8]; нравственная культура - это развитость нравственного сознания и мировоззрения субъектов общества; единство морально-должного и нравственно-сущего; проявление в системе поведения, общения и деятельности норм добра, чести, совести, долга, достоинства, любви, взаимодействия; осуществление жизнедеятельности по принципам гуманизма, демократизма, трудолюбия, социального равенства, сочетания разумного эгоизма (достоинства) и альтруизма, миролюбия [4].

Виды нравственной культуры:

- Традиционная нравственная культура сложилась в традиционном обществе, характеризуемом статичностью, неспособностью к инновациям, авторитарной и догматичной идеологией, формировалась в процессе осуществления индивидами исполнительского способа деятельности. Изучение взаимосвязи нравственной культуры и способа деятельности показало, что необходимость воспроизводства незыблемых традиций выполнения всех привычных действий способствовала формированию морально-нравственных ценностей традиционной нравственной культуры. Она необходима традиционной культурной группе в любые исторические периоды для эффективного воспроизводства индивидами трудовых операций. Традиционная нравственная культура направлена на выживание всего общества и характерна реализацией ряда моральных принципов: принципа приоритета общественных интересов над личными, принципа авторитаризма, принципа патриотизма, принципа коллективизма.
- Гедонистическая нравственная культура исторически сложилась на основе изменений общества, вызванных развитием потребностей и способностей индивидов; складывалась в процессе развития в

обществе интеллектуально-творческого способа деятельности. Гедонистическая нравственная культура характерна реализацией принципа гедонизма (ограниченного рамками интеллектуально-творческой деятельности), принципа оберегающего отношения к другому человеку, принципа сохранения и развития индивидами собственной индивидуальности, принципа сочетания патриотизма и космополитизма. Анализ показал, что эта культура и на последующих этапах развития общества оптимальна для интеллектуального осмысления мира и творческого воспроизводства жизнедеятельности индивидов.

— Прагматическая нравственная культура исторически сложилась в процессе деятельности индивидов, наиболее способных к созданию и развитию товарного производства. Для нее характерны принцип прагматизма, принцип творческой активности, принцип предприимчивости, принцип трезвого расчета, принцип максимального использования индивидами своих способностей, принцип готовности индивидов к сотрудничеству и достижению компромиссов. Создавалась в ходе формирования в обществе организационно-предпринимательского способа деятельности. В процессе развития рыночной экономики прагматическая нравственная культура оказалась наиболее эффективной для успешного осуществления индивидами предпринимательской деятельности.

— Нигилистическая нравственная культура сформировалась в процессе разрушения нигилистами критикуемой ими социальной реальности. Она характерна скептическим отношением группового субъекта к морали. Участие нигилистов в создании общественного блага в представлениях этой культурной группы ограничилось обязанностью ее индивидов агрессивно разрушать все, в чем усматривались какие-либо элементы зла. Это представляет собой отрицание возможности созидательной деятельности принадлежащих к нигилистической культурной группе индивидов. Фактически нигилистическая нравственная культура вместо создания общественного блага ориентирована на его разрушение, что противоречит реализации индивидами основной функции морали (сохранению общества от саморазрушения). Созданная в процессе деструктивного отношения нигилистов к жизни нигилистическая нравственная культура органична осуществлению разрушительного способа деятельности;

3. Нравственное самоопределение субъекта;

4. Представление о нравственности - это направленность отношений личности к людям, к материальным и духовным ценностям, к окружающей ее природой ко всему живому миру; это особая форма общественного сознания или вид общественных отношений [7];

5. Представление о морали - духовное образование, представляющее собой императивную систему принципов и оценок, стимулирующих индивидов к участию в создании общественного блага посредством их следования добру и недопустимости в их помыслах и действиях зла и представляющее собой основополагающий элемент системы нравственной культуры. Сложившееся в науке традиционное представление о морали как стимуле создания общественного блага дополнено развивающимся в XX веке представлением о морали как относительной свободе выбора индивидами компромисса между конкурирующими принципами [5];

6. Представления о доверии и недоверии (эти понятия выполняют важную роль в нравственной регуляции экономического поведения: их уровень во многом определяется степенью нравственности взаимодействующих сторон; уровень доверия и недоверия определяет степень соблюдения партнерами нравственных норм в отношении друг друга.

Экономическое самоопределение включает в себя следующие нравственно-психологические компоненты:

1. самоопределение в отношении морали и нравственности как части экономического сознания и социального института, регулирующего экономические отношения; т.е. самоопределение в системе мировоззрений, концепций нравственности, моральных ценностей различных эпох и культур как регуляторов экономической активности, в том числе стратегии разрешения противоречий между ними;

2. самоопределение в отношении экономических явлений, в частности нравственная оценка разных видов экономических объектов, отношений и активности (мира бизнеса и делового мира, бедности и богатства, собственности и денег, налогов и сбережений, разных способов самообеспечения, потребления, инвестирования, сбережения, безработицы и кризисов, конкуренции и партнерства, рекламы), а также стратегии поведения в случаях столкновения эгоцентрических и просоциальных экономических мотивов;

3. нравственное самоопределение в отношении нравственности других субъектов экономической активности, этические стратегии взаимодействия с различными их категориями и в различных ситуациях;

4. самоопределение субъекта в отношении собственной нравственности в экономических отношениях, в том числе принципы и механизмы ее саморегуляции, в частности представления о нравственном идеале и эталоне, способах и критериях их достижения.

Все перечисленные нравственно-психологические компоненты тесно взаимосвязаны и влияют на экономическое самоопределение личности.

При этом основой нравственно-психологического компонента и экономического самоопределения личности выступают личностные особенности субъекта, профессиональная деятельность и уровень экономической активности.

Соблюдение субъектом нравственных норм выступает регулятором его взаимоотношений с различными категориями людей, способствует их стабилизации, преодолению недоверия и формированию доверия. Соблюдая или не соблюдая нравственные нормы делового поведения, субъект самоопределяется в экономических отношениях.

Список литературы:

1. Васильева Ю.Х. Экономическое самоопределение и стратегии самообеспечения молодежи // Психология, социология и педагогика – Апрель, 2012.

2. Гусейнов А.А. Золотое правило нравственности - М.: 1982.

3. Зотов Н.Д. Нравственное самоопределение личности. - М.: Знание, 1983.

4. Каверин Б.И. Культурология: Учебное пособие. - М.: 2001.

5. Нравственная культура: кризис или нетрадиционный способ функционирования? // Известия Уральского государственного университета. Серия «Гуманитарные науки». Вып. 7, № 31. - Изд-во Урал. гос. ун-та, 2004.

6. Общая психология: учебник / Под ред. Р.Х.Тугушева, Е.И. Гарбера - М.: Эксмо-Пресс, 2006 - 560 с.

7. Панина Е.С. Нравственный аспект в работе управления персоналом // Экономика, управление и право в современных условиях: международ. сб. ст. / под. общ. ред. В.Б. Тасеева. – Самара: Издательство «Самарский университет», 2012. – Вып. 5 (17). С.72-77.

8. Педагогика: учеб. пособие для студ. высш. пед. учеб. заведений // В. А. Сластенин, И. Ф. Исаев, Е. Н. Шиянов / Под ред. В.А. Сластенина. - М.: Издательский центр "Академия", 2002. - 576 с.

Погодина Д.А.,

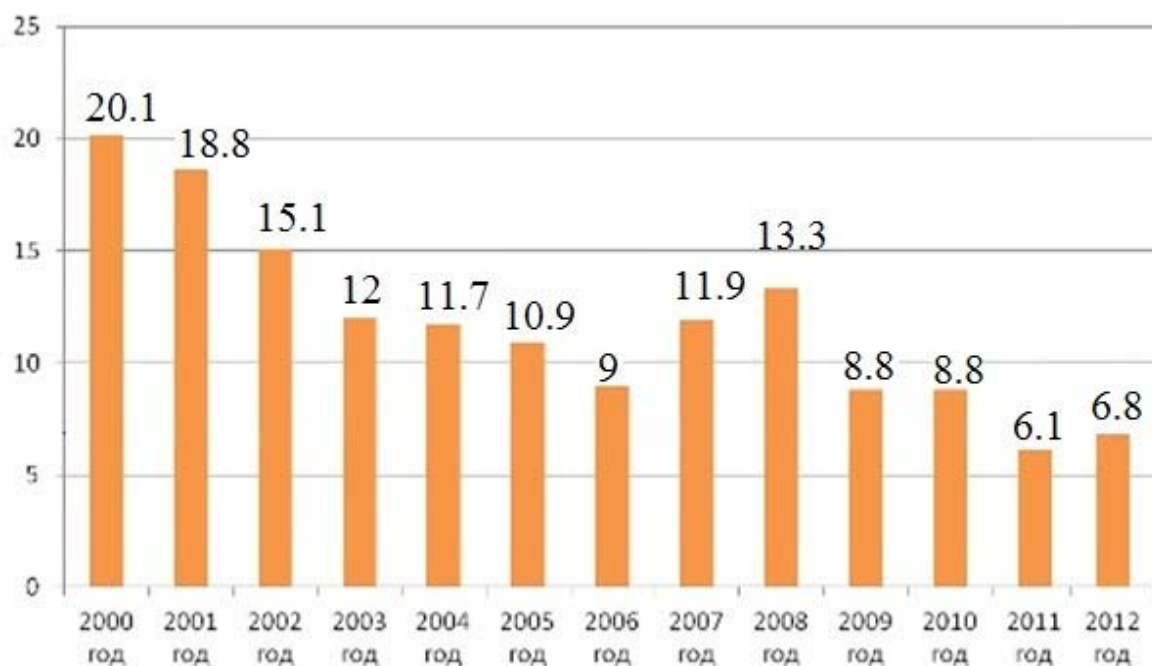
научный руководитель ст. преподаватель Александров А.А.

ПРИЧИНЫ ИНФЛЯЦИИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

«ЦБ РФ: инфляция по итогам года превысит прогноз», «Зерно в России подорожало до абсолютного рекорда», «Мир стоит на грани голодных бунтов», «Россия обогнала Европу по уровню инфляции», «Глобальные последствия небывалой засухи» - все это наиболее обсуждаемые на сегодняшний день проблемы, как в России, так и во всем мире. [3]

В последние годы снижение инфляции до приемлемого уровня неизменно является одной из ключевых макроэкономических задач российского государства.

Статистические данные по уровню инфляции в России в 2000-2012 годах представлены на рисунке 1.



Примечание. Данные за 2012 год являются прогнозом Центрального банка РФ по итогам года.

Рис. 1. Уровень инфляции в России за 2000-2012 гг.

Что же является истинными причинами роста инфляции в современной России?

1. Спад производства.

Ни для кого не секрет, что заработная плата не является эластично-гибкой с точки зрения ее снижения, особенно ясно это видно во время спада производства. Все это, в основном, связано с высокой

организованностью наемного труда, в том числе из-за сильного влияния профсоюзов, так как именно они создают монополию на наемный труд, что негативно влияет на экономическую систему. К тому же это связано и с человеческой психологией: рабочий волей-неволей зачастую соглашается с уменьшением реальной зарплаты, лишь бы не снизилась его номинальная зарплата. Объясняется это тем, что снижение реальной зарплаты не так понятно и очевидно рядовому наемному рабочему, как снижение номинальной зарплаты. Ясно, что отношение объема денег, «охотящегося за товарами», к общему суммарному продукту изменяется во время спада, появляется излишек денег и, согласно логике законов экономики, поднимаются цены. Приведенный механизм роста инфляции продолжает работать и дальше так как в ответ на увеличение цен рабочие прилагают все усилия для увеличения своего номинального дохода с целью повышения и реальной прибыли. Это происходит до тех пор, пока повышение доходов не синхронизируется с приращением предложения товаров.

2. Отсутствие безработицы.

В настоящее время в России имеется многомиллионная армия безработных, однако ее уровень в сравнении с другими странами является небольшим. Так, уровень безработицы в России на сентябрь 2012 составил 5,2 %. [5] Для сравнения, в США этот показатель составляет 8%. [6] Сам по себе этот результат способствует созданию социальной стабильности в стране. Однако, с экономической точки зрения не все так гладко, как кажется на первый взгляд.

Давно замечена обратная зависимость, связывающая уровень безработицы и темп изменения номинальной ставки процента заработной платы. Суть ее в следующем: когда спрос на труд велик, то предприниматели увеличивают ставки зарплат с целью привлечения большего количества рабочей силы и, наоборот, в условиях, когда безработица высока, предприниматели проводят куда более жесткую по отношению к наемному труду политику по сдерживанию ставки заработной платы.

Часто правительству приходится выбирать из двух зол меньшее: безработица и инфляция.

Здесь очень трудно однозначно сказать, что хуже – высокий уровень инфляция или высокая безработица. Хотя, наверняка, снижение инфляции повлечет за собой развитие индустрии и приведет к формированию дополнительных рабочих мест. Небольшая же безработица вряд ли сможет повлиять на снижение инфляции. Необходим точный расчет установления

наиболее эффективного соотношения между безработицей и инфляцией при наименьших потерях для народного хозяйства.

3. Дефицит госбюджета.

Традиционно, дефицит госбюджета принято определять как один из источников инфляции. Правительства во все времена прибегали к инфляционным источникам оплаты дефицита госбюджета в кризисных ситуациях. В целом, это выражается в выпуске новых денег, что влечет к увеличению денежной массы, и, как следствие, ускорение инфляции. В России к денежной эмиссии прибегали, начиная со времен, когда появились бумажные ассигнации (при Екатерине II). Все следующие войны покрывались за счет эмиссий (выпуска денежной массы в обращение), а в мирное время пытались сократить денежную массу. [1, с. 92]

Дефицит федерального бюджета РФ в 2012 г. составит 0,07% ВВП. Об этом заявил министр финансов Антон Силуанов. [7] Сейчас в бюджете заложен дефицит на уровне 0,1%, или 68 млрд руб. Для сравнения, в соответствии с данными Минфина США дефицит бюджета страны по итогам 2011-2012 финансового года, который завершился в сентябре, составил 1,089 трлн долларов, что меньше показателя предыдущего финансового года на 16%. [8]

Впрочем, многие страны покрывают дефицит бюджета за счет эмиссии, но при этом удерживают инфляцию в приемлемых границах. Все дело в том, что воздействие на ситуацию определяется размерами эмиссии, т.е. отношением размеров эмиссии к внутреннему национальному продукту. Например, в США каждый год происходит эмиссия денег, тем не менее, это аргументируется необходимостью покрытия роста национального продукта, и опять же это делается для порождения «стимулирующей» инфляции.

4. Недостаток спроса на продукцию отечественных предприятий.

Сокращение производства в России произошло из-за того, что при отсутствии сформировавшихся частных рынков, предприятия не в силах заменить частными заказами государственные. Ни частный инвестиционный, ни частный потребительский спрос не оказываются эффективными с этой точки зрения. Однако, правительство могло бы стимулировать подъем через возрождение в прежнем объеме госзаказа, но все-таки оно против такого решения, потому как это восстановит административно-командное устройство отечественной экономики.

5. Значительное ухудшение прогнозов по урожаю на текущий год.

Для российского сельского хозяйства 2012 год оказался одним из самых неурожайных за последнее время. Для сравнения, в 2011 году сбор

составил, согласно данным Росстата, более 94 миллионов тонн, а урожай 2012 года составил всего 72-73 миллиона тонн. Поначалу чиновники предполагали, что в 2012 году урожай будет сравнимым с прошлогодним, но их прогнозы не оправдались.

По причине того, что рынок получил в 2012 году меньше зерна, чем в 2011 году, цены на него демонстрируют устойчивый рост. А высокие цены на зерно будут способствовать росту стоимости как отдельных видов продукции, так и в целом продуктов питания. Зерновые интервенции, способные немного улучшить ситуацию, начнутся лишь в конце октября, поэтому влияние на уровень инфляции этот фактор не окажет раньше ноября. [4]

6. Ростом цен на топливо.

Цены на автомобильный бензин возросли на 2% с конца августа 2012 года, что, безусловно, вызовет повышение стоимости всех товаров, правда, это произойдет с достаточно длительной задержкой во времени. Нынешнее повышение произошло вследствие нескольких факторов:

- рост мировых цен на нефть,
- опасение дефицита на топливо.

Причины инфляции выявлялись с течением времени, поскольку проблема снижения скорости инфляции является наиболее важной в российской экономике. Вопреки улучшению макроэкономических показателей, необходимо дальнейшее снижение темпа инфляции, который значительно выше, чем в ряде зарубежных стран. [2, с.76]

Рассматривая методы борьбы с инфляцией, можно выделить два подхода:

Первый подход предусматривает инициативно-активную бюджетную политику, т.е. активное маневрирование налогами и госрасходами в целях воздействия на платежеспособный спрос.

При инфляционном спросе государство способно уменьшить его путем повышения налогов и ограничения своих расходов. Но все же такие действия могут привести к различным кризисным явлениям и застою в экономике, увеличению безработицы.

Бюджетная политика может использоваться для расширения спроса при условии его спада, осуществляются также программы государственных капиталовложений и иных государственных расходов, понижающих налоги. В первую очередь налоги снижают для получателей низких и средних доходов.

Впрочем, стимулирование спроса бюджетными средствами может усилить инфляцию, к тому же большие бюджетные дефициты не разрешают маневрировать налогами и расходами.

Второй подход – это гибкое кредитно-денежное регулирование, которое осуществляется официально неподконтрольным правительству Центральным банком страны. Он изменяет ставку ссудного процента и количество денег в обращении. Кредитно-денежная политика используется как средство для временного воздействия на экономику. Иначе говоря, государство должно проводить антиинфляционные мероприятия для ограничения спроса, потому как стимулирование экономического роста и искусственное удержание заработной платы путем уменьшения естественного уровня безработицы приводит к потере контроля над инфляцией.

На сегодняшнем этапе антиинфляционная политика должна носить комплексный характер и затрагивать все сферы общественного воспроизводства:

1. Контроль за денежной массой нужно связать с ходом реализации экономических программ и базироваться на экономическом прогнозировании. Полезно использовать опыт развитых стран по таргетированию ряда показателей денежного обращения на основе экономико-математических приемов.

2. Создание реального государственного бюджета с очевидно большим покрытием расходов за счет доходов. Следует покрывать дефицит за счет кредитов, основывающихся на реальных сбережениях всех экономических субъектов, в том числе и населения. Стремиться к поэтапному достижению оптимального соответствия между долей государства и других экономических субъектов в заимствованиях на рынке ссудных капиталов.

3. Переустройство налоговой системы с целью восстановления производства и повышения собираемости налогов.

4. Гарантия реальной независимости Центрального банка РФ при проведении антиинфляционной политики.

5. Обеспечение полной реверсивности предоставляемых кредитов на всех уровнях, что способствует снижению инфляционного эффекта кредитной экспансии.

6. Выполнение Центральным банком РФ функций кредитора высшей инстанции для банковской системы в общенациональном отношении, а не спасательного круга для банков, переживающих трудные времена. Чтобы снизить уровень инфляции Банк России повысил базовую ставку. Ставка

рефинансирования с 14 сентября 2012 года увеличена на 0,25 п.п. - до 8,25%. [9]

7. Преумножить действенность структурной политики, направленной на уменьшение сырьевой ориентации экономики; ускорение развития отраслей обрабатывающей, в особенности, наукоемкой промышленности, и поддержка современных производств в легкой и пищевой промышленности, производящих пользующуюся спросом продукцию. Важно повышать степень выполнения государственных инвестиционных проектов, направленных на структурную перестройку. Согласованное с этим пополнение товарной массы и усовершенствование ее структуры даже могло бы способствовать существенной стабилизации российского рубля.

8. Основное условие стабилизации денежного обращения – увеличение производительности труда в сельском хозяйстве, промышленности и сфере услуг, сокращение издержек. В России этот вопрос далек от разрешения. Ныне действует тенденция к падению фондоотдачи, повышается трудоемкость и энергоемкость производства. Так, материалоемкость производства в России в 2,5 раза выше, чем в развитых странах, производительность труда, наоборот, в 2,5 — 4,5 раза ниже. Более 70% мощностей российской промышленности не способны производить продукцию, качество которой соответствовало бы уровню развитых стран. В этой области должны быть сосредоточены существенные усилия по реформированию экономики России, которые могут дать наибольший антиинфляционный эффект.

Государство уже многократно доказывало, что обладает всеми реальными инструментами для подавления инфляции и заполнения рынка потребительскими товарами.

Из всего вышесказанного, можно сделать вывод о том, что, даже временно стабилизированная валютная ситуация в стране, сталкивает государство с массой трудностей и других проблем. К ним относятся: кризис банковской сферы, бюджетный дефицит, вызванный отсутствием нормальной налоговой и правовой базы, реструктуризация долгов (внутренних и внешних), повышение роста цен на местные и импортные товары, снижение конкурентоспособности товаров внутреннего производства и т.д. Постепенное преодоление всех этих проблем, в совокупности со снижением темпов инфляции, приводит к нормализации уровня жизни населения и стабилизации в стране в целом, возвращению доверия к рублю.

С точки зрения же интересов общества, борьба с инфляцией может привести ко внушительным потерям в народном хозяйстве. По подсчетам ученых, для снижения инфляции на 1% безработица вероятно должна быть в течение года на 2% выше своего естественного уровня, при этом реальный валовой национальный продукт (ВНП) уменьшается на 4% по сравнению с потенциальным.

Список литературы:

1. Алексеев А.В. Инфляция и экономический рост в России: разные стороны одной медали? // ЭКО. - 2008. - N 10. - С.80-90.
2. Матвеева Т.Ю. Введение в макроэкономику: Учебное пособие. «Экономист». – 2007. – с. 511.
3. ЦБ не в силах сдержать вырвавшуюся из-под контроля инфляцию — Новости Экономики. Режим доступа:
<http://finance.rambler.ru/news/banks/115282003.html>
4. Lenta.ru Экономика Правительство вновь понизило прогноз по урожаю зерна. Режим доступа: <http://lenta.ru/news/2012/10/08/sbor/>
5. Безработица в России. Режим доступа:
<http://www.abird.ru/articles/unemployment>
6. Безработица. Режим доступа:
http://upload.wikimedia.org/wikipedia/commons/4/44/World_map_of_countries_by_rate_of_unemployment.svg?uselang=ru.
7. Дефицит бюджета РФ в 2012 г. составит 0,07% ВВП. Режим доступа: <http://www.vestifinance.ru/articles/18747>.
8. Дефицит бюджета США в 2011-2012 году сократился на 16%. Режим доступа: <http://expert.ru/2012/10/15/trillion-i-esche-chut-chut/>.
9. Ставка рефинансирования Центрального банка Российской Федерации. Режим доступа:
http://www.cbr.ru/print.asp?file=/statistics/credit_statistics/refinancing_rates.htm

±

Полежаев К.С.,

научный руководитель ст. преподаватель Александров А.А.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ ЯПОНИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Нынешнее состояние мировой экономики несравнимо ни с одним из исторических этапов в становлении развитых стран. Единственное, с чем можно сравнить экономическую ситуацию в мире – с экономическим кризисом 2008 года.

В 2008 году население Соединенных Штатов Америки, узнав о неблагоприятной ситуации в финансовой и банковской среде, стало забирать все свои вклады из банков. В результате чего посыпалась вся банковская система сначала США, а потом, следом за ними и всего мира. Проблема состояла в том, что денег, как у банков, так и у граждан не было – были только денежные средства, потенциальная возможность получить определенную сумму «на руки». Когда все граждане страны стали требовать от банков деньги, они ничего не могли сделать, так как сами банки точно так же обладали только денежными средствами. Банки стали просить денег у других банков и государства, у которых их тоже не оказалось.

Современная ситуация мировой экономики напоминает эту ситуацию. Только на этот раз на месте банков развитые государства, национальный долг каждой из которых подходит к пределам возможного. В 2010 году было решено, что на борьбу с глобальным кризисом, к которому ведет экономическая ситуация, будет выделено 5 трлн. долларов. Основными положениями построенной стратегии стали ужесточение регулирования рынка, установление контроля за частными инвестиционными фондами (хедж-фондами), борьба с налоговой преступностью, борьба с протекционизмом, усиление роли мировых финансовых институтов. Уже в 2012 году мы видим, что такая стратегия не приносит больших результатов и примером, подтверждающим это положение может стать национальный долг Японии, который на данный момент составляет почти 13 триллионов долларов. [2]

В отличие от Европейских стран и Америки, финансовые проблемы Японии зародились не в кризисе производства, а в ориентированности экономики государства на экспорт. Тот факт, что экспорт страны был направлен в государства со стагнирующей экономикой (США, ЕС), привел к рекордному росту национальной валюты (йены) и сокращению доходов от экспорта продукции.

По отношению к ВВП обслуживание долга в 2011 году достигло 5% - максимум за всю историю Японии. [4]

По данным Японского центрального банка, в 2011 финансовом году, который закончился в марте 2012 года, государственный долг Японии составил 12 триллионов долларов. Долги Японии в два раза превысили объем ее экономику, которая составляет 5 триллионов долларов, что на сегодняшний день является худшим показателем среди промышленно развитых стран. Рост государственного долга продолжался, в основном, в течение последних двух десятилетий по мере того, как правительство Японии пыталось стимулировать экономический рост на фоне низкого экономического развития и дефляции.

Японский центральный банк определяет структуру владельцев государственных обязательств следующим образом:

- банки и финансовые организации – 44%;
- банки Японии – 8%;
- государственные пенсионные фонды – 10%;
- страховые фонды — 21%;
- иностранные граждане – 6%;
- пенсионные фонды – 4%;
- граждане – 4%;
- другое – 4%.

Опираясь на эти данные можно выявить положительные стороны экономической ситуации Японии: страна держит почти 96% долговых обязательств через собственные страховые компании, пенсионные фонды, банки и финансовые организации; все обязательства перед иностранными инвесторами страна может покрыть через Японский центральный банк.

С другой стороны, налицо отрицательные стороны такого положения: национальные инвесторы уже не в состоянии дальше покрывать государственные долги страны; Японии неизбежно придется увеличить число заимствований на внешних рынках (по подсчетам МВФ такие заимствования составят 4% от ВВП страны); заимствования Японии останутся на прежнем уровне в том числе и из-за серьезного дефицита государственного бюджета (в 2011 дефицит составил 10,8% от ВВП страны); Япония, как развитая страна, вынуждена наращивать все больше социальных расходов в связи со старением населения; экономика страны уже длительный период находится в состоянии стагнации.[1]

В январе 2011 года (впервые после 2002 года) – агентство Standard and Poor's (международное рейтинговое агентство) снизило кредитный рейтинг Японии с «АА» до «АА-», прогноз «негативный».

После этого министр экономики страны Каору Есано высказался о том, что если страна не примет мер по сокращению государственного долга, она лишится доверия инвесторов. Японским правительством был разработан план по повышению налогов на потребление (налоги должны были к 2015 году составить 10%). Премьер-министр Японии, Йосихико Нода, предложил план временного увеличения налогов и продажи государственных долей в крупных японских компаниях; этот проект говорит об увеличении корпоративного налога с апреля 2012 года на 3 года, а подоходного налога с января 2013 года на 10 лет.

Недавно Fitch Ratings (другое международное рейтинговое агентство) понизило кредитный рейтинг Японии с «АА» до «А+», прогноз «негативный». Агентство объясняет решение ростом госдолга страны. По оценкам Fitch Ratings, к концу 2012 г. он составит 239% ВВП.

Fitch Ratings как и Standard and Poor's обозначают рейтинги кредитоспособности следующим образом: ААА, АА+, АА, АА-, А+, А, А- и так далее. Рейтинг с А+ по А- - рейтинг «Выше среднего».

Согласно данным МВФ, уже к 2014 году государственный долг Японии может составить 245% от ВВП. На основании этого многие инвесторы придерживаются мнения, что японская экономика может «лопнуть к 2017 году», даже раньше экономики Европейского Союза. По мнению Фудзимаки, аналитика, который когда-то работал в качестве советника Джорджа Сорса, долг Японии на нынешний момент достиг такого размера, что у страны нет иного выбора, кроме как объявить дефолт или спровоцировать гиперинфляцию. Экономист говорит о том, что после того, как Япония объявит дефолт, стоимость национальной валюты может упасть до 400-500 единиц за доллар.

Развал японской экономики так же может привести к товарным войнам между ЕС и Америкой, что, в свою очередь приведет к потере рынков сбыта для Японии. С другой стороны, аналитический департамент Larson and Holz IT Ltd говорит о том, что объявление Японией дефолта наоборот может снизить давление на национальную экономику мирового кризиса и вернуть стоимость йены на докризисный уровень. [3]

Возможность объявления Японией дефолта подтверждается тот факт, что рейтинговое агентство Standard & Poor's в своих рейтингах кредитоспособности поставило Японию на более низкую позицию, чем Испанию – одну из наиболее проблемных стран Евросоюза. Свое решение главный экономист агентства аргументирует тем, что в долгосрочном плане вероятность дефолта в Японии выше, в том числе и из-за демографических

проблем – население страны стареет, уменьшается количество трудоспособных граждан.

Подводя итоги, можно сказать, что дефолт в Японии и девальвация национальной валюты становится все более реальной возможностью. Страна находится в сложной экономической ситуации, но в мире сейчас нет такого государства, которое было бы в состоянии ей помочь. Более того, есть вероятность того, что именно крах экономики Японии станет первым шагом к предрекаемому экономистами обвалу мировой экономики.

Список литературы:

1. Возвращение Японии. Режим доступа: <http://www.imf.org/external/pubs/ft/fandd/rus/2006/06/pdf/citrin.pdf>.
2. Долг Японии достигает квадриллиона. Режим доступа: <http://www.pronk.ru/news/dolg-yaponii-dostigaet-kvadrilliona#.UI7PiIZsC1s>.
3. Японии предсказывают банкротство в 2017 году. Режим доступа: http://www.ng.ru/economics/2012-06-18/4_japan.html.
4. Долг Японии - квадрилион! Режим доступа: <http://yablor.ru/blogs/dolg-yaponii-kvadratilion/1371366>.

Полетаева О.А.,

научный руководитель к.э.н., доцент Филиппова И.А.

ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ МЕНЕДЖМЕНТ В РОССИИ

Практический опыт, накопленный в последние 4-5 лет, позволяет указать на основные проблемы, замедляющие распространение подходов СЭМ на российских предприятиях. Отметим, что существуют как отраслевые, так и региональные особенности проявления этих проблем, но в целом их можно отнести к трем категориям.

1. Низкий уровень общего менеджмента на предприятиях. Как уже было подчеркнуто, система экологического менеджмента тесно связана с системой менеджмента организации в целом и должна быть ее составной частью. Международные стандарты подразумевают, что внедрение СЭМ осуществляется в определенном организационном контексте. Предполагается, что определена миссия организации, формируется иерархия целей и задач, осуществляется систематическое планирование, разрабатываются и фиксируются процедуры. В то же время, для большинства российских предприятий многие из перечисленных понятий являются новыми и непривычными. Кроме того, для российской промышленности в целом характерен низкий уровень менеджмента, что проявляется, в первую очередь, в недостаточном использовании современных подходов к планированию и анализу результативности, невнимании к мотивации персонала, формализованном подходе к его обучению.

Такая ситуация, безусловно, создает трудности для внедрения СЭМ на предприятиях. В то же время, именно с этим связан значительный потенциал для снижения воздействия на окружающую среду с использованием организационных и малозатратных мероприятий. Например, разработка и соблюдение специальных процедур обращения с опасными веществами реально приводит к предотвращению или сокращению воздействия таковых на окружающую среду и персонал предприятия, а в ряде случаев способствует снижению себестоимости продукции. Кроме того, внедрение СЭМ предоставляет предприятию возможность на примере решения природоохранных проблем опробовать современные подходы к менеджменту, закладывая базу для создания системы менеджмента качества, отвечающей принципам, заложенным в стандарты систем менеджмента качества ISO серии 9000, а также повысить эффективность системы менеджмента в целом.

2. Неоправданно узкое понимание экологической деятельности предприятия и системы экологического менеджмента. В большинстве случаев экологическая (природоохранная) деятельность российских предприятий рассматривается исключительно как деятельность, осуществляемая по принципу "на конце трубы". Безусловно, внедрение и эксплуатация средозащитной техники является неотъемлемой частью экологической деятельности, однако во многих случаях превентивный подход, основанный на систематическом анализе производственного процесса как единого целого, может привести к гораздо более продуктивным решениям. Так, оптимизация существующих технологических процессов, сокращение потерь могут потребовать относительно небольших затрат, приведя в конечном счете как к снижению воздействия на окружающую среду, так и к получению экономического эффекта.

Создание СЭМ во многих случаях также первоначально рассматривается как реорганизация работы отдела по охране окружающей среды. В то же время, создание эффективной СЭМ требует принципиального решения высшего руководства о важности такой системы для предприятия, его дальнейшего участия в ее внедрении, а также, в той или иной степени, развития системы менеджмента в целом. Кроме того, необходимо вовлечение всего персонала в экологическую деятельность организации, инвестиции в его развитие.

3. Недопонимание характера стандартов в области СЭМ. Определенные трудности представляет понимание самой природы добровольных стандартов и их соотношения с методами государственного регулирования. Характерным для российских условий является стремление рассматривать их как обязательные, чему в немалой степени способствует позиция (а вернее, отсутствие четкой позиции Министерства природных ресурсов и его региональных органов). То есть, руководители предприятий нередко рассматривают стандарты ISO серии 14000 как еще один инструмент государственного регулирования, который вот-вот будет введен в действие. Поэтому значительное внимание приходится не только распространению сведений о принципах и конкретных элементах СЭМ, но и разъяснению их добровольного характера. При этом отмечается тот факт, что стандарты в области СЭМ предлагают инструмент, позволяющий помимо решения прочих задач эффективно организовать учет и соблюдение предприятиями требований регулирующих органов.

4. Отсутствие международно-признанной системы сертификации СЭМ в России

Как следует из мировой статистики, после официальной публикации международного стандарта ИСО 14001 в мире широко развернулись работы по сертификации/ регистрации СЭМ. Во многих странах были созданы соответствующие национальные органы по аккредитации или расширена область аккредитации ранее существовавших органов.

Госстандартом России зарегистрировано несколько систем добровольной сертификации, объектом сертификации которых являются СЭМ (или системы управления окружающей средой, согласно ГОСТ Р ИСО 14001-98). Одна из проблем, с которой столкнулись органы по сертификации этих систем, это признание выдаваемых ими сертификатов органами по сертификации других систем, в частности, зарубежными органами по сертификации и, соответственно, зарубежными потребителями. Отсутствие такого признания наносит существенный ущерб российской экономике, поскольку на российском рынке развертывают свою деятельность зарубежные органы по сертификации, оказывая сертификационные услуги за весьма высокую (по российским меркам) плату. К тому же такие услуги в ряде случаев оказываются не вполне качественными. С другой стороны, в целом ряде случаев российские организации, предлагающие услуги сертификации СЭМ, не имеют необходимого опыта и навыков, не соблюдают международные требования к сертификации, а качество их услуг вызывает явные сомнения.

Таким образом, актуальность создания системы аккредитации органов по сертификации СЭМ, которая смогла бы претендовать на признание ее зарубежными партнерами, постоянно возрастает.

Портнова Е.,

научный руководитель к.э.н., доцент Филиппова И.А.

ВВЕДЕНИЕ МЕГАРЕГУЛЯТОРА: РЕГУЛИРОВАНИЕ И НАДЗОР НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ

Сегодня наиболее приоритетной задачей является обеспечение конкурентоспособности российского финансового рынка как национального института, обеспечивающего эффективное привлечение внутренних и внешних сбережений для долгосрочных инвестиций в экономику страны.

Основной задачей по повышению эффективности регулирования финансового рынка является постепенная реализация принципа функционального регулирования российского финансового рынка через создание единого регулятора.

Так как у ЦБ есть и специалисты, и ресурсы для такого надзора, то создание мегарегулятора финансовых рынков на базе Банка России (ЦБ) призвано решить проблему нехватки ресурсов нынешнего регулятора - Федеральной службы по финансовому рынку (ФСФР).

Идея создания мегарегулятора на базе Банка России с подчинением ему ФСФР теоретически обсуждалась, но ни о каких практических шагах в этом направлении не было известно.

Основной причиной реформирования регулирующего органа является то обстоятельство, что при сокращении численности аппарата ФСФР этому ведомству добавляются новые функции и новые субъекты регулирования. Поскольку ФСФР не справляется самостоятельно с потоком информации, с которым приходится работать, она надеется, что ЦБ, обладающий значительными финансовыми и кадровыми ресурсами, при включении ФСФР в его структуру эту проблему сможет решить.

Варианты создания мегарегулятора различны. Одним из вариантов является создание структурного подразделения в Центральном банке РФ либо с прописанными полномочиями в законе, либо без них. Также обсуждается вариант создания структуры либо внутри ЦБ, либо обособленно, но под эгидой Центробанка.

В настоящее время часть экспертного сообщества считает, что регулирующие полномочия между Министерством финансов (Минфин) РФ, ЦБ и ФСФР распределены сейчас не самым оптимальным образом. Это не позволяет увидеть целостную картину и правильно оценить те риски, которые существуют. В связи с этим эти аналитики выступают за создание единого регулятора на базе ЦБ.

Чиновники, напротив, не хотят отдавать Банку России все полномочия по надзору за финансовыми рынками и придумывают новые схемы создания мегарегулятора. Так, Министерство экономического развития (МЭР) РФ предлагает создать независимую от правительства организацию по типу саморегулируемой организации (СРО), которая будет финансироваться за счет взносов профучастников. Они считают, что граница разделения полномочий между органами должна пройти между госполитикой и непосредственно регулированием, то есть у Минфина должны остаться полномочия по законодательным инициативам, а все остальное отходит, например, в Банк России.

Создание подобного мегарегулятора вполне возможно по образцу существующих во Франции и Великобритании служб, которые представляют собой сочетание госучреждения и саморегулируемой организации. В таком случае эта организация может существовать исключительно за счет взносов участников рынка, что гарантирует полную независимость от государства и решает проблему высоких затрат и недостаточного технического обеспечения.

Существует и противоположное мнение по созданию мегарегулятора. Согласно нему считают, что мегарегулятор повысит эффективность государственного регулирования экономики, но не изменит характер этого регулирования. Это техническая мера, но не принципиальная. Организация финансового мегарегулятора в структуре Банка России представляется большой ошибкой, потому что это повлечет расширение его независимости на фоне сокращений полномочий правительства. Независимость национального банка хороша тогда, когда в стране все в порядке, наблюдается бурный экономический рост и требуется лишь просто подстегивать экономическую активность. А когда нужно спасти экономику, независимость Центробанка — опасное явление. Лучше было бы организовать данный регулятор в составе правительства. Пусть это и вызвало бы внутренние конфликты, потому что Банк России сохранял бы формальную независимость, но эта сложность носит уже сугубо прикладной характер. Тем не менее, финансовый мегарегулятор, похоже, будет создан и во главе его планируется Кудрин. Но если он встанет во главе этого регулятора, то потери для российской экономики будут значительно больше, чем от его отсутствия.

Вместе с тем можно отметить ряд опасений в связи с проведением такой интеграции. Например, функции ФСФР и ЦБ в значительной степени отличаются, методика надзора за банками и небанковскими финансовыми

организациями также имеет значительные различия. Отличается и механизм выдачи и отзыва лицензий.

Также указывается на риски излишней бюрократизации и ограниченные возможности гибкого реагирования на изменение на финансовых рынках. При создании мегарегулятора в рамках ЦБ должна быть выделена специальная структура с четко прописанными полномочиями и ответственностью и не избежать внесения изменений в целый ряд ключевых законодательных актов: закон о Банке России, закон о правительстве РФ и т.д.

Опасно, если решение будет принято «без должного обсуждения с рынком». Реформа надзора – это вопрос не только реорганизации государственных органов – это вопрос модели финансового рынка.

Идея создания мегарегулятора стала активно обсуждаться в конце августа. Правительство предлагает два пути реформы: либо усилить ФСФР как материально, так и кадрово, либо присоединить службу к ЦБ.

В заключении, следует сказать что цели создания мегарегулятора по мнению премьер-министра России заключаются в формировании современной, гибкой, регулятивной среды, которая максимально полно отражала бы текущую ситуацию. Речь идет о том, чтобы вывести корпоративное управление на современный уровень, который позволил бы защитить права собственности и интересы инвесторов. Также в основе регулятора лежат четко работающие механизмы обратной связи с участниками финансовых рынков, в том числе и индикаторы, которые должны сигнализировать, какие продукты и услуги наиболее востребованы и ожидаемы, а какие - нет.

Международный финансовый центр принес бы пользу и обществу, которое получило бы рабочие места и новые бизнес-возможности. Его создание означает дальнейшее упрощение процедур въезда иностранцев в Россию. Особенно это касается высококвалифицированных специалистов, прибывающих в страну из других стран для работы. Среди таких экспертов были выделены тех, кто приедет преподавать в вузах, участвовать в исследовательских проектах научных, культурных и медицинских организаций.

Комфортная экономическая среда напрямую зависит от создания в России мегарегулятора на финансовом рынке. Премьер-министр считает этот шаг назревшим, хотя решение, по его мнению, надо принимать осторожно и консолидировано.

Потапова А.С.,

научный руководитель к.э.н., доцент Филиппова И.А.

МАРКЕТИНГОВЫЙ ПОДХОД К УПРАВЛЕНИЮ ГОСУДАРСТВЕННЫМИ ЗАКАЗАМИ

Государственные заказы являются важнейшим инструментом макроэкономического регулирования. Центральное место среди них по объемам закупок в России занимает государственный оборонный заказ (ГОЗ).

В рыночных условиях на любые области хозяйственной деятельности, распространяется известное из экономической теории положение о редкости ресурсов и неограниченности потребностей. Это означает, что закупки по ГОЗ должны опираться на принцип оптимального сочетания желаемого и возможного. Не меньшее значение, чем величина выделяемых на оборонные заказы средств, приобретает проблема их эффективного использования.

В организации закупок продукции и услуг для удовлетворения государственных нужд, в том числе для обеспечения национальной безопасности, сходятся интересы властных структур, частного и государственного бизнеса. При низкой эффективности использования бюджетных ассигнований, расточительстве при заключении государственных контрактов возникают и обоснованная критика закупочных органов, действующих на рынках от имени государства. Разумеется, связано это и с дефицитом информации, затрудняющим госзаказчикам рациональный экономический выбор. Оперирующие в рыночной среде государственные заказчики часто не в состоянии принимать верные решения из-за отсутствия у них достоверных данных о реальных возможностях того или иного поставщика, о качестве предлагаемых им товаров и реальных ценах на них.

Определенные предпосылки для снижения рыночной неопределенности создает конкурсное размещение госзаказов. Но сам по себе конкурс еще не гарантирует экономическую эффективность сделок, заключаемых государственными агентами. Назрела проблема внедрения методов "точной настройки" конкурсного механизма.

Точно такие же или подобные проблемы существуют практически во всех развитых странах. Их решение, как показывает и зарубежный опыт, требует совершенствования федеральной контрактной системы (ФКС), повышения качества нормативно-правового регулирования отношений

между государственным заказчиком и поставщиком (головным исполнителем, генеральным подрядчиком). [1]

В настоящее время Правительство РФ осуществляет реструктуризацию системы государственных органов, которые на профессиональной основе осуществляют закупки продукции и предоставляют научно-технические услуги в интересах национальной обороны. Важно при этом, чтобы наряду с устранением избытка таких органов, государственные заказчики начали бы осваивать и современные методы эффективной работы на открытых и закрытых рынках.

Одним из средств, позволяющих федеральным закупочным органам повысить качество управления государственными заказами, является использование ими элементов маркетинга.

Маркетинговая деятельность государственного заказчика направлена на решение следующих основных задач [1]:

1) оптимизацию и, при необходимости, гибкую корректировку планов поставок, исходя из реальных финансовых возможностей и потребностей целевых потребителей;

2) выявление, анализ и прогнозирование факторов внешней среды госзаказчика: уровня инфляции, ожидаемого объема финансирования заказов, состояния отрасли;

3) комплексное исследование рынка предприятий и организаций, выпускающих (разрабатывающих) интересующую заказчика продукцию, формирование системы каталогизации продукции;

4) всесторонний анализ предприятий и организаций, с которыми заказчик может сотрудничать как с головными исполнителями (головными поставщиками), оценка уровня их технологий и менеджмента;

5) осуществление экономически эффективной политики конкурсного и неконкурсного размещения заказов;

6) формирование комплекса маркетинга (маркетингового микса) заказчика, позволяющего разрабатывать оптимальные для того или иного случая условия контракта и способы оценки заявок;

7) выработка эффективной ценовой политики заказчика с ориентацией не на бухгалтерские издержки, а на рыночные цены комплекующих, материалов, услуг;

8) осуществление коммуникаций, направленных на формирование конкурентного рынка производителей заказываемой продукции;

9) продвижение заказов на рынок разработчиков и производителей, стимулирование их участия в открытых конкурсах;

10) совершенствование работы представителей государственного заказчика на предприятиях и в организациях промышленности с применением маркетинговых принципов.

Для выполнения данных задач в заказывающем органе создается служба маркетинга. Появление такой службы преобразует ориентированную на административное управление госзаказами "товарную" структуру существующих отделов и управлений заказов, специализирующихся по видам изделий, в смешанный тип организации, обладающий большей функциональной гибкостью, адаптированной к ведению договорной работы в условиях рынка. [1]

В целом, маркетинговый подход к управлению государственными заказами создает необходимые предпосылки для формирования эффективного механизма, позволяющего исследовать, выявлять и устранять причины, вызывающие расхождение ожидаемых и фактических результатов при выполнении государственных заказов. Этот механизм смещает акценты с технического контроля разработок и производства продукции на их финансовый контроль и анализ, экономико-юридическую проработку заказчиком контрактных соглашений.

Перспективным направлением маркетинговой деятельности государственного заказчика можно считать использование технологий маркетинга для восстановления утраченных связей на экономическом пространстве стран СНГ, необходимость которого все ощутимее в связи с усилением тенденций к региональной интеграции.

Список литературы:

1. Кныш В.А. Маркетинговая концепция управления государственными заказами. - СПб.: Изд-во СПбГПУ, 2003

Радаева А.А.,

научный руководитель к.э.н., доцент Филиппова И.А.

НАВОДНЕНИЕ В ТАИЛАНДЕ — ОСНОВНАЯ ПРИЧИНА УВЕЛИЧЕНИЯ ЦЕН НА ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

По оценкам Организации Объединенных Наций (ООН), в 2011г. стихийные бедствия причинили мировой экономике беспрецедентный материальный ущерб - 380 млрд долларов.

Еще никогда ущерб от природных катастроф не достигал таких размеров, как в 2011г., констатируют эксперты ООН. По словам спецпредставителя генсека ООН по уменьшению опасности бедствий Маргареты Вальстрем, прошлогодние землетрясения, наводнения и прочие природные катастрофы по всему миру обошлись населению Земли как минимум в 380 млрд долларов. Это на две трети больше, чем в рекордном 2005г., когда по югу США пронесся опустошительный ураган "Катрина" [2].

В первую очередь материальные потери были связаны с разрушительными землетрясениями в Японии и Новой Зеландии, а также наводнениями в Таиланде и других странах. В целом в 2011г. в мире произошло более трехсот крупномасштабных стихийных бедствий.

Итак, предлагаю рассмотреть природное вмешательство на экономику Таиланда, который занимает значительное место в мировой экономике.

5 июля 2011 г. на Таиланд обрушились тропические дожди, вызванные штормом «Нок-тен», которые продолжались по сентябрь прошлого года. Всего пострадали 65 из 76 провинций Таиланда и более 13 миллионов человек [1].

Самое сильное за полвека наводнение в Таиланде привело к затоплению 10 тысяч заводов к северу от Бангкока. Общие инвестиции в затопленные предприятия оцениваются в 26 млрд долларов.

В результате наводнения были затоплены несколько индустриальных зон, в том числе те, где расположены заводы по производству жестких дисков.

В ходе наводнения было затоплено несколько заводов автомобилестроительных корпораций Toyota, Honda, Mazda и Ford с суточным производством 6 тысяч автомобилей. В связи с нехваткой комплектующих, вызванного наводнением, Toyota заявила о сокращении объемов производства на своих предприятиях в Японии, США, Канаде, ЮАР, Индонезии, Филиппинах, Вьетнаме, Пакистане и Малайзии, а Honda остановила свои заводы в Таиланде и Малайзии и сократила производство

на заводах в Великобритании и Бразилии, так же проблемы с комплектующими испытывают Nissan и Mitsubishi.

Всего затоплено 15 тысяч предприятий и 800 тысяч жилых домов. Серьезно пострадало сельское хозяйство: было затоплено 1,5 миллиона гектаров сельскохозяйственных угодий, уничтожено 12,5 % рисовых полей Таиланда.

Экономике Таиланда стихийное бедствие стоило более одного процентного пункта ВВП в прошлом и более 3х процентов в нынешнем году.

Следует отметить, что Таиланд с населением в 67 млн человек относится к числу стран среднего размера. Но вес Таиланда в мировой цепочке производственных поставок несравнимо больше физических размеров королевства, и наводнение со всей очевидностью напомнило об этом.

В Таиланде производится четверть мирового объема жестких дисков, и это государство занимает второе место по объему выпуска после Китая. Наводнение затронуло треть производственных мощностей по выпуску винчестеров в Таиланде, что эквивалентно более 120 млн производимых в год устройств. В общей сложности в результате стихийного бедствия в IV квартале 2011 года на рынок будет поставлено примерно на 30% винчестеров меньше.

Первой о закрытии двух заводов по производству жестких дисков, расположенных рядом с Бангкоком, сообщила американская Western Digital (первый в мире по объемам поставок производитель винчестеров), а несколько дней спустя - Seagate (второй по величине производитель) [3].

О закрытии заводов по выпуску винчестеров в провинции Патхум Тхани (также возле Бангкока) объявила и Toshiba. Вернуться к прежним объемам выпуска этот четвертый по объемам поставок производитель жестких дисков смог только в начале 2012 года [3].

В 2011 году зафиксировалось резкое повышение стоимости жестких дисков. DigiTimes сообщило о 5-10-процентном росте, а эксперты из IHS iSuppli в некоторых случаях отметили увеличение стоимости устройств на 50% меньше чем за полторы недели [4].

Отметим, что жесткий диск является неотъемлемой деталью современного ПК, будь то настольная система или ноутбук. Поэтому их дефицит прямым образом повлиял на рынок персональных компьютеров.

Как верно заметили аналитики, Таиланд, в свое время, оказался привлекательной страной, отчасти благодаря политике по привлечению иностранных инвестиций. Иностранным компаниям разрешалось владеть участками земли, на которых они строили свои производства. К тому же

Таиланд обладал относительно развитой инфраструктурой, которую создали массированные американские инвестиции во время вьетнамской войны.

За приходом первых крупных иностранных компаний последовало расширение местного производства. Все это создало «критическую массу» в таких отраслях, как производство жестких дисков и полупроводников, а также в пищевой промышленности. Таиланд превратился в крупный производственный и экспортный хаb.

Однако некоторые из компаний, которые пришли в Таиланд в те годы, сейчас рассматривают возможность изменения и диверсификации, то есть рассредоточение капитала между различными объектами вложений с целью снижения экономических рисков, своих производственных цепочек.

В частности, компания Toshiba заявила, что начала производство жестких дисков на Филиппинах, в качестве альтернативы Таиланду, где корпорация была вынуждена закрыть девять заводов. Mazda Motor Corp. рассматривает возможность завозить комплектующие с заводов в Китае и Японии для оживления производства в Таиланде.

Что же со страной и ее производством теперь?

19 октября прошлого года в разговоре с инвесторами глава WD Джон Койн заявил, что дефицит винчестеров, вызванный наводнением в Таиланде, продлится до 2013 г., и что повышение цен на устройства "неизбежно". В компании добавили, что с учетом простоя в IV календарном квартале 2011 года они смогут поставить не более 22-26 млн накопителей.

Компанию Seagate бедствие затронуло не так сильно, как конкурента. В размещенном 12 октября официальном сообщении говорилось, что фабрики не пострадали, и сотрудники не испытывают каких-либо сложностей с посещением рабочих мест. Тем не менее, в результате поврежденной инфраструктуры Seagate столкнулась с перебоями в поставках деталей для жестких дисков.

Поставки жестких дисков (HDD) начинают постепенно восстанавливаться, однако запасы не смогли вернуться к нормальному объему даже в третьем квартала этого года, а цены на этот вид электронных компонентов останутся необычно высокими в течение следующих двух лет по 2014 год включительно, согласно данным исследования Coughlin Associates (февраль 2012 г).

В результате наводнения в Таиланде цены на мировом рынке HDD увеличились на 20-30% от среднего прежнего уровня. Кроме того, издержки производителей на восстановление своих мощностей в

пострадавшей азиатской стране составят в совокупности около \$1 млрд. Помимо этого на рост цен влияет также консолидация отрасли.

Тем не менее, в росте цен есть и положительные стороны, говорится в отчете: так, он будет способствовать переходу на новые и более дорогие технологии в 2015-2016 годы и увеличению плотности дисков на 40%. При том, что в последние годы среднегодовой прирост плотности HDD постепенно замедлялся, емкость HDD продолжает увеличиваться. 3,5-дюймовые HDD емкостью 12 Тб и 2,5-дюймовые HDD емкостью 6 Тб должны появиться в 2016 году. Из-за медленного роста плотность в ближайшие два года пользователям придется платить больше за каждый гигабайт емкости накопителей [4].

По данным IHS iSuppli, поставки HDD в четвертом квартале 2011 года упали на 26% по сравнению с аналогичным периодом 2010 года. В первом квартале 2012 года они снизились еще на 13% в годовом выражении, а во втором квартале 2012 года – на 5%.

Исследователи из IHS iSuppli указывают на то, что средняя мировая цена на HDD в четвертом квартале 2011 года увеличилась на 28%. В первом квартале 2012 года этот показатель снизится на 3%, во втором – на 9%, но в целом останется высоким на протяжении всего года.

Ситуация цен в регионах России такова: если еще в начале 2011 года жесткий диск SATA-II 160Gb Western Digital стоил в пределах 2,5 тыс. рублей, то сегодня в некоторых торговых точках его стоимость подскочила до 6 тысяч рублей [4].

В Москве розничные цены на жесткие диски выросли на 25-40%, а самое главное – некоторые популярные модели начали исчезать из продажи, и ассортимент предложений в целом заметно сократился.

Список литературы:

1. Википедия. Свободная энциклопедия. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ru.wikipedia.org>
2. РосБизнесКонсалтинг. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://rbc.ru>
3. Издание о высоких технологиях. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://cnews.ru>
4. Tadviser – портал выбора технологий и поставщиков. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.tadviser.ru/>

Рычкова Ю.В.,

научный руководитель к.э.н., доцент Филиппова И.А.

**РЕШЕНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ
МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ
(на примере Николаевского района Ульяновской области)**

Актуализация социально-экономических проблем сельских территорий России объясняется важностью и неотложностью их решения. С начала 90-х годов XX века и по сей день села Ульяновской области, также как и территории муниципальных образований многих регионов России, находятся в глубоком социально-экономическом кризисе. Развал колхозов и совхозов, закрытие заводов и фабрик, ликвидация стационарных медицинских учреждений, детских садов и даже школ. Все это способствовало осложнению жизни сельского населения.

Нами был проведен анализ тенденций развития МО «Николаевский район» Ульяновской области, который позволил выделить следующие социально-экономические проблемы:

1. Динамика демографической ситуации, которая в концентрированном виде отражает большинство социально-экономических процессов, остается неблагоприятной. Продолжается сокращение численности населения района.

2. Неэффективное использования природных, культурных ресурсов района.

3. Необходимость диверсификационного развития сельского хозяйства муниципального образования.

4. Низкий уровень жизни значительной части населения, безработица.

5. Алкоголизм, преступность.

6. Результатом всех вышеназванных проблем является миграция трудоспособного населения (особенно молодежи) в города.

Отсюда вытекает основной приоритет социально-экономического развития района и деятельности органов власти всех уровней – повышение качества жизни населения, последовательный рост благосостояния и платежеспособного спроса населения, создание эффективной системы предоставления социальных услуг и благоприятных условий для развития трудового, интеллектуального и творческого потенциала граждан, увеличение доли населения с доходами выше прожиточного минимума, привлечение инвестиций.

Необходимо отметить, что основной отраслью экономики и существенной частью налогового потенциала Николаевского района является сельское хозяйство. В этой сфере действуют 37 предприятий (из них 21 крестьянско-фермерских хозяйств), ООО – 15 предприятий, СПК – 1 предприятие.

Согласно теории многофункциональности сельского хозяйства, в которой говорится о том, что сельское хозяйство не сводится лишь к производственно коммерческим результатам – производству продовольствия и сырья для промышленности, но является и производителем ряда важнейших общественных благ, обеспечивая социальный контроль над обширными территориями, воспроизводство традиционной культуры общества и сохранение исторически сложившегося ландшафта. Мы предлагаем, активно развивать на территории МО «Николаевский район» сельский (аграрный) туризм.

Аграрный туризм имеет свое отличие от других направлений туристической сферы, которая выражается в минимизации издержек, прежде всего на питание и проживание. Питание в сельской местности обходится в 2–3 раза дешевле, чем на иных курортах. Немаловажным является тот факт, что агротуризм помогает местному населению, создавая новые рабочие места, решает проблему фермеров со сбытом продукции, привлекает в деревню дополнительные инвестиции.

Многие исследователи рассматривают агротуризм прежде всего как элемент диверсификации. С экономической точки зрения диверсификация (от лат. *diversus*- разный и *facere*-делать) – это одновременное развитие нескольких или многих, не взаимосвязанных технологических видов производства и (или) обслуживания, расширение ассортимента производимых изделий и (или) услуг. Социальная направленность диверсификации, включает сохранение и создание новых рабочих мест.

В настоящее время аграрное производство повсеместно становится более наукоемким, что вызывает сокращение рабочих мест и повышение безработицы в сельской местности. Исходя из этого роль диверсификации сельскохозяйственной деятельности заключается в развитии смежных и альтернативных видов занятости и самозанятости на селе, таких как, туризм, производство сувенирной и кустарно-ремесленной продукции, национальных костюмов и продуктов питания, предоставление разнообразных услуг, работа по обустройству ландшафтов и т.п.

Проделанный SWOT-анализ перспектив развития агротуризма в муниципальном образовании свидетельствует о том, что район обладает потенциалом для его становления: выгодное географическое положение

(близость других районов, регионов РФ, наличие транспортного сообщения), экологически чистая территория с богатыми природными ресурсами, наличие памятников культуры и архитектуры, близость туристических объектов (Белое озеро, Светлое озеро, центры паломничества: вековой дуб и святой родник, Жадовский монастырь и др.), возможность приобщения городских жителей к другим культурам и обычаям, возможность участия в местных праздниках, знакомство с местной кухней.

Для выяснения желаний и стремлений жителей района, был использован метод фокус-группа. На основе полученных данных, можно сделать вывод о том, что в селе есть люди, которые хотели бы заняться предпринимательской деятельностью.

Проект по развитию агротуризма предлагаем реализовывать в 3 этапа:

1 этап. Создание почвы для развития экотуризма на данной территории в дальнейшем.

2 этап. Прием туристов сельскими жителями. Все заботы о своих постояльцах – организацию проживания, питания, досуга, а также обслуживание – берет на себя принимающая семья.

3 этап. Привлечение инвестиций, спонсоров, которые готовы вложить средства в строительство. На третьем этапе туристам предоставляется выбор жить в обычных сельских домах или в отдельных усадьбах и мини-гостиницах, построенных специально для них.

Для успешной реализации данного проекта необходимо участие в его формировании всех заинтересованных сторон, начиная от администрации поселения и района и заканчивая турфирмами, хозяевами гостевых домов и просто людьми, которые любят свою малую родину и хотят, чтобы красоту и прелесть их земли узнали и оценили другие.

Достоинством является то, что данный проект способен развиваться постепенно, опираясь на местные средства, привлекая небольшие частные источники финансирования, а капиталовложения быстро окупаются.

Российская деревня – это социальный мир, огромный – не только по территории и численности населения, но и по глубине проблем. Агротуризм – один из лучших способов для комплексного решения этих проблем!

Спиридонова Д.В.,

научный руководитель к.э.н., доцент Филлипова И.А.

МАТФ-2012

Авиационной столице авиационный форум! С 23-25 августа 2012 года в Ульяновске на территории аэропорта «Восточный» состоялся II Международный авиатранспортный форум «МАТФ-2012».

Организатором мероприятия выступало Правительство Ульяновской области. Форум проходил при поддержке Совета Федерации Федерального Собрания РФ, Министерства промышленности и торговли РФ и Министерства транспорта России. Мероприятие вошло в официальную программу МИДа в рамках проекта «перекрестных» годов России и Германии 2012/2013.«МАТФ» стал вторым регулярным крупным авиасобытием страны наравне с традиционным Международным авиакосмическим салоном в Жуковском (МАКС).

Более подробно рассмотрим экономическую составляющую форума. На «МАТФ-2012» были подписаны : 1) инвестиционное соглашение между Правительством Ульяновской области и компанией «ФЛ Техникс» и запуск строительства на ПОЭЗ. 2) Соглашение между ЗАО «Газпромнефть-Аэро» и УВАУ ГА о подготовке кадров.3)Меморандум о закупке самолетов семейства Ту-204СМ в различных версиях и компоновках между ОАО "Туполев" и бразильской авиакомпанией "Clean Air Transportes Aeros".

Инвестиционное соглашение между Правительством Ульяновской области и компанией «ФЛ Техникс» и запуск строительства на ПОЭЗ.

Основные проблемы, которые решались на форуме –это организация грузовых, региональных, пассажирских перевозок, технического обслуживания и ремонта судов, подготовки кадров. Именно это способствует развитию Ульяновской области. Благодаря подписанному соглашению между правительством региона и ООО «ФЛ Техникс Ульяновск» в ближайшее время начнется строительство Центра технического обслуживания и ремонта самолетов вместимостью до 220 кресел на территории портовой особой экономической зоны. Объем инвестиций составит 800 млн. рублей, появятся около 400 новых рабочих мест. Благодаря появлению новых мест сократится безработица в области и городе. По официальным данным на 2011 год безработица составляет 6.90% Особая экономическая портовая зона будет развиваться и приносить огромные дивиденды в виде налоговых платежей и рабочих мест, налог на доходы физических лиц при выходе на полную мощность составит не менее 30 миллионов рублей в год. Достигнутые и подкрепленные

документально договоренности между областной властью и Концерном «Авиаприборостроение» позволят создать в ПОЭЗ центр технического обслуживания авиалиний для иностранных и российских компаний. 450 млн. рублей инвестиций будут увязаны с созданием инженерной инфраструктуры. Строительство планируется начать в 2013 году.

Соглашение между ЗАО «Газпромнефть-Аэро» и УВАУ ГА о подготовке кадров.

ЗАО «Газпромнефть-Аэро» и Ульяновское высшее авиационное училище гражданской авиации подписали соглашение о расширении базы подготовки пилотов, переходе на грантовую систему для внедрения дополнительных мер мотивации персонала, развития базы училища. Объем инвестиции составит два-три миллиона рублей в год. Это также позволит готовить в УВАУГА специалистов для стран СНГ. «Газпромнефть-Аэро» и ООО «Авиакомпания Волга-Днепр» стали стратегическими партнерами в сфере увеличения объемов заправки авиационной техники на территории Ульяновской области.

Подписанное соглашение между правительством региона и ОАО «Концерн «Моринформсистема-Агат» подразумевает возрождение предприятия ОАО «Комета» — оно будет включено в авиационную кооперацию для участия в специальной программе, касающейся производства ИЛ-76.

УВАУГА и ГосНИИ ГА договорились о создании инжинирингового центра на базе училища. За три года объем инвестиций составит 100 млн. рублей. Соглашение позволит расширить сотрудничество с Ульяновским высшим авиационным училищем гражданской авиации. Данная программа подготовки кадров направлена на обучение специалистов не только по российским, но и по международным требованиям. Расширится взаимодействие российских и международных нормативных документов.

Меморандум о закупке самолетов семейства Ту-204СМ в различных версиях и компоновках между ОАО "Туполев" и бразильской авиакомпанией "Clean Air Transportes Aeros".

Данное событие возвращает оптимизм в отечественную авиацию. Мы находимся на пороге открытий и подписания крупных контрактов о серийном производстве самолетов. Россия при ее огромной территории не может жить без собственной авиации. Вскоре взмахнет крыльями ИЛ-476, что даст новые контракты и рабочие места. Среди задач развития авиации в стране – вытеснить иностранную авиатехнику нашими надежными машинами и дать импульс развитию промышленности в стране. До 2020 года на это необходимо 20 триллионов рублей и еще 3 триллиона на техническое переоборудование предприятий. И в итоге проведенный

конференций было подписано соглашение с бразильской компанией «Clean Air Transportes Aereos». Это соглашение является очень выгодным для Ульяновской области, потому что откроются новые рабочие места, зарплата будет выше средне прожиточной. Так повысится уровень производительности самолетов и качество производства, все это говорит о том, что Ульяновск выходит на международный уровень. Появляются новые вложения из федерального вложения, оказывает важную помощь и местный фонд.

Итоги МАТФ-2012

25 августа в Ульяновской области закрылся второй международный авиафорум МАТФ-2012. Пришло время провести анализ и понять, насколько форум можно считать удавшимся и какие экономические дивиденды ожидают Ульяновскую область по результатам проведенных переговоров. В ходе конференции «Региональные авиаперевозки и аэропортовая деятельность», которая проходила в рамках МАТФа было сделано заявление, согласно которому количество авиа маршрутов внутри Приволжского федерального округа планируется увеличить с 5 до 56. Отметим, что в 2011 году на эти цели было выделено 34 миллиарда рублей. Подписание соглашения между региональным правительством и дочкой «Avia Solutions Group» «ФЛ Техникс Ульяновск». В соответствии с соглашением на производственных площадях в ПОЭЗ компания «ФЛ Техникс Ульяновск» будет производить базовое техническое обслуживание воздушных судов семейства Airbus 320, Boeing 737 Classic, Boeing 737NG, Bombardier CRJ 200, Suhoj Super Jet 100. При выходе на проектную мощность компания «ФЛ Техникс Ульяновск» планирует предоставлять более 320 тысяч нормо-часов технического обслуживания ежегодно, что составит 20% рынка базового обслуживания данных типов воздушных судов, эксплуатируемых авиакомпаниями стран СНГ. Планируется, что объем инвестиций ООО «ФЛ Техникс Ульяновск» составит порядка 800 млн рублей. В результате реализации инвестиционного проекта до 2019 года будет создано 400 рабочих мест с заработной платой выше средне прожиточного уровня. Ожидается, что налог на доходы физических лиц при выходе на полную мощность составит не менее 30 млн. рублей в год.

Но пока это лишь соглашение, насколько договоренности воплотятся в реальность покажет время. Есть ли потенциал у ульяновского форума? Безусловно. Но если мы хотим действительно стать авиационной столицей, следует доверять Арабату на всех стадиях организации только профессионалам.

Татарова А.А.,

научный руководитель к.э.н., доцент Филиппова И.А.

СВЯЗЬ МЕЖДУ БЕДНОСТЬЮ И БЕЗРАБОТИЦЕЙ

В современном мире переезжать легче, чем когда бы то ни было. Этот факт, влияние СМИ и неодинаковый уровень жизни в разных странах привели к возрастанию темпов миграции, движущей силой которой является стремление человека к лучшей и более спокойной жизни.

Между миграцией и бедностью не всегда существует связь. И все же, положение мигрантов в Европе в последние годы, может легко обернуться лишениями, часто приводящими к бедности.

Всемирная декларация прав человека гласит: «Каждый человек имеет право покинуть любую страну, включая свою собственную, и возвращаться в свою страну». Однако, мигранты сталкиваются с большим количеством проблем, которые делают их жизнь опасной. Социальные и экономические системы принимающих стран сильно отличаются от тех, которые существуют у них на родине. Положение, в котором они оказываются, отлично даже по сравнению с положением других членов нового общества.

Особенно настораживает положение нелегальных мигрантов – мигрантов, не имеющих вида на жительство – и лиц, нуждающихся в политическом убежище. Высока вероятность того, что представители этих категорий могут легко стать жертвами социального и экономического притеснения.

В ЕС иммигранты в большинстве случаев рассматриваются как люди, которые находятся под угрозой риска бедности. В то время как одни страны-члены Евросоюза причисляют мигрантов к тем, кто особенно рискует очутиться за чертой бедности и социальной изоляции, многие из них не утруждают себя анализом факторов, обуславливающих такое положение дел. Мало делается для того, чтобы облегчить мигрантам доступ к ресурсам, товарам и услугам.

Опыт Европейских стран свидетельствует о том, что мигранты рискуют оказаться изолированными от работы, жилья, медицинского обслуживания и образования.

Участие в общественной жизни тоже является важным, поскольку оно предоставляет мигрантам возможность влиять на политику, которая затрагивает их потребности и интересы. Миграция влияет не только на принимающие страны, но также и на страны, откуда люди иммигрируют.

Некоторые ученые определяли бедность, приняв за основной показатель общую сумму трат на ведение домашнего хозяйства. Другие

проводили разделение между периодической бедностью, общей бедностью и крайней бедностью. Научный подход к бедности основывается на экономических показателях, таких как валовой внутренний продукт и валовой национальный продукт.

Однако при расчете этих показателей не принимается во внимание существование неофициального рынка рабочей силы или экономическая деятельность, при которой не производится операций по обмену валюты, как, например, при бартере. Сюда же можно отнести и работу домохозяек.

Эти показатели часто не самые лучшие термины, в которых можно определить понятие бедности. Индекс человеческого развития, предложенный ООН, решает проблему сложности определения бедности, включая в это понятие не только финансовую стоимость, но также и такие показатели, как здоровье, образование, состояние окружающей среды и уровень смертности.

Тем не менее, попытки вместить понятия богатства и бедности в количественные рамки приводят лишь к выявлению слишком большого количества неизмеримых нюансов.

По этой причине учёные определяют бедность как «многоплановое и многофакторное явление, основывающееся не только на доходах, но включающее в себя основные потребности, основные права человека и такие неосязаемые вещи как уязвимость, неравенство, маргинализация, дискриминация, изоляция, ощущение беспомощности и ограниченность выбора».

Бедность и изоляция взаимосвязаны. Если человек не способен заработать себе на жизнь, то это не только ограничивает его финансовые возможности, но и препятствует его доступу к социальным организациям. Чтобы найти работу и чувствовать себя частью общества, людям необходимы друзья и доступ к разнообразным союзам и объединениям граждан.

Хотя у истока каждой миграции стоит мечта о благополучии, каждый мигрант по-своему воспринимает свое положение. Для кого-то, кто приехал из неевропейской страны, жилище, где из крана течет вода и есть отопление, может быть таким улучшением жизненной ситуации, что небольшой размер комнат для него не имеет особого значения.

Дискомфорт – понятие относительное, и условия хуже обычных для принимающей страны могут быть более чем удовлетворительными для кого-то, привыкшего к меньшей комфортабельности. В то же время, мигранты, которые у себя на родине не поддавались разного рода ущемлениям, более восприимчивы к плохим условиям.

Это не значит, что люди, привыкшие жить в бедности, не ощущают ущемлений, просто более устойчивы к ним.

Вышеизложенная точка зрения ни в коей мере не оправдывает плохое отношение к мигрантам или восприятие их как неравных себе. Она скорее наводит нас на мысль, что в рамках изучения связи между бедностью и миграцией нужно рассматривать не только условия и возможности в принимающей стране, но и в стране, откуда иммигрант прибыл. Таким способом можно лучше понять разницу, иногда достаточно существенную, между объективными показателями и индивидуальным восприятием таких вещей, как финансовые лишения.

Почему большое количество людей вынуждены уезжать из своих стран? Из-за голода, войн, политических преследований и экологических катастроф, таких как наводнения, ураганы, засухи. Другие уезжают просто потому, что это легко сделать из-за отсутствия транспортных проблем. Но многие оставляют свою страну из-за понимания того, что дома у них нет реальных возможностей достичь полноценной и достойной жизни.

Около 175 миллионов людей – приблизительно 3% населения земли – не живут в стране, где родились. По данным ООН 60% всех мигрантов в мире живут в более развитых районах и 40% – в менее развитых. Большинство мигрантов, определяемых как «люди, рожденные за границей», живет в Европе, Азии и Северной Америке.

Термин «мигрант» касается иммигрантов, беженцев, лиц, пребывающих под дополнительной защитой, лиц, нуждающихся в политическом убежище и в других видах защиты, мигрантов-нелегалов. Однако, ради справедливости по отношению к мигрантам и их, временами болезненному, опыту, важно различать вынужденную и добровольную миграцию. Под вынужденной миграцией мы понимаем миграцию по принуждению или по крайней необходимости, вызванной угрозой для жизни или отсутствием средств к существованию.

Среди факторов, обуславливающих вынужденную миграцию, можно выделить экономические проблемы на международном уровне, бедность, ухудшение состояния окружающей среды, угрозы миру и безопасности, нарушение прав человека, недемократический строй и проблемы с правосудием в государстве. Факторы, привлекающие мигрантов, включают в себя заманчивую славу страны, в которую мигрант собирается переселяться, согласно которой она предлагает несметные богатства и возможности в сочетании с надежной системой социальной защиты.

Под добровольной миграцией обычно понимают все те случаи, когда решение о миграции принято человеком по доброй воле. Недостаток

рабочей силы в некоторых странах, куда мигранты держат путь, тоже является для них сильным фактором притяжения. Часто мигранты представляют собой основной источник трудовых ресурсов для целых секторов экономики, нуждающейся в большем количестве работников.

В наше время в условиях экономики, которая постоянно приобретает все более и более глобальный характер, миграция часто предоставляет возможность трудоустройства, вызывая тем самым небывалый наплыв мигрантов.

Например, многие люди в Грузии вынуждены уезжать из страны с целью получения заработка. Даже если один из членов семьи имеет возможность работать за границей, он может обеспечить семью. Часто миграция в Грузия влечет за собой негативные последствия: происходит отток высококвалифицированных специалистов, распадаются семьи. Во многих случаях только один из членов семьи или только родители уезжают за границу, дети же остаются с бабушками и дедушками или другими родственниками.

Факторами, препятствующими миграции, являются меры, направленные на ограничение иммиграции, а также значительные культурные различия, которые могут отпугнуть потенциальных мигрантов.

Например, в 2002 году правительство Италии приняло закон Босси-Финни, который содержит ограничительные положения: запрет на финансирование миграции, ужесточение механизма регулирования предложения и спроса, запрет на пребывание в Италии свыше шести месяцев в статусе безработного и продление необходимого для получения вида на жительство периода времени проживания в стране с пяти до шести лет.

Тем не менее, не следует забывать, что иммигранты значительно преумножают богатства страны, которую покинули, например, за счет перевода денег, общая сумма которых в два раза превышает официальные дотации, и способствуют процветанию принимающей страны. Вопреки всеобщим предубеждениям, размер капитала, вносимого иммигрантами в социальные системы принимающих стран, превышает размеры социальных пособий, предоставляемых иммигрантам. Также широко известен тот факт, что своей предприимчивостью и культурой, навыками и умениями, привезенными из своих стран, иммигранты разнообразят принимающее общество и выводят его на новый инновационный уровень.

Трухина А.В.,

научный руководитель к.э.н., доцент Сафиуллин А.Р.

СБАЛАНСИРОВАННЫЙ БЮДЖЕТ СЕГОДНЯ – СТАБИЛЬНОСТЬ БУДУЩЕГО

В условиях больших рисков возможности второй волны мирового кризиса и обострения кризиса в еврозоне особое значение для устойчивого развития российской экономики приобретает сбалансированность государственного бюджета.

Сегодня в некоторых отношениях ситуация в России лучше, чем во многих других странах. Мы имеем самый низкий среди стран «большой двадцатки» уровень государственного долга (лишь порядка 10 % ВВП) [1, с.33]. Уровень государственного долга должен быть не более 10% от ВВП. На сегодняшний день он составляет 8% от ВВП. Поэтому нецелесообразно наращивать как внутренний долг, так и внешний, особенно в области еврозаймов. Россия не должна допускать высокого уровня государственного долга как это происходит в странах Еврозоны, США.

В 2012 году совокупные расходы бюджетов всех уровней в расчете на душу населения в России превысят 155,2 тыс. рублей, а к 2014 году – достигнут 182,9 тыс. рублей [3, с.1]. Фактически за эти средства общество «приобретает» у государства общественные услуги. Граждане – и как налогоплательщики, и как потребители общественных услуг – должны быть уверены в том, что передаваемые ими в распоряжение государства средства используются прозрачно и эффективно, приносят конкретные результаты как для общества в целом, так и для каждой семьи, для каждого человека. В связи с этим политика планирования бюджета страны должна быть, с одной стороны, гибкой и осторожной, а с другой, консервативной и ограничивающей постоянное увеличение расходов.

Новым этапом модернизации управления общественными финансами Российской Федерации стало принятие в 2010 году Программы Правительства Российской Федерации по повышению эффективности бюджетных расходов на период до 2012 года. В 2012 году планируется реализация 57 действующих федеральных целевых программ, в 2013 году – 49, в 2014 году – 40. В дальнейшем, уже в 2013 году, Правительство России планирует полностью перейти на программно-целевой метод планирования и исполнения бюджета [4].

Рассмотрим основные характеристики федерального бюджета на 2012 год и на плановый период 2013 и 2014 годов. В 2012-2014 годах предполагается снижение доходов федерального бюджета в процентах к

ВВП (с 20,7 % в 2011 г. до 20,1 % в 2012 г. с дальнейшим снижением к 2014 году до 19,4 % к ВВП) [2, с.34]. Такая динамика обусловлена снижением объема нефтегазовых доходов федерального бюджета с 10,2 % к ВВП в 2011 году до 8,4 % к ВВП в 2014 году. При этом остальные доходы увеличиваются по сравнению с 2011 годом на 0,5 % к ВВП и в 2014 году достигают 11,0 % к ВВП. Нефтегазовые доходы федерального бюджета в настоящее время остаются основными элементами, образующими Резервный фонд и Фонд национального благосостояния. В случае достижения резервным фондом 7% ВВП оставшиеся нефтегазовые доходы представляется необходимым использовать для финансирования инфраструктурных и иных приоритетных проектов, поддержки и восстановления ранее действовавших российских системообразующих предприятий.

На данный момент принято решение, что дополнительные нефтегазовые доходы будут сохраняться, тогда как остальные доходы могут частично тратиться. В результате принятия поправок к закону о федеральном бюджете предусмотрено расходование лишь 1/5 дополнительных доходов. Фактически по итогам 2011 года бюджет исполнен с профицитом 0,8 % ВВП (вместо дефицита в 3,6 % ВВП – согласно исходным параметрам) [1, с.35]. При таком грамотном подходе все же необходимо сдерживать рост дополнительных расходов, чтобы не допустить дефицита федерального бюджета.

На формирование федерального бюджета существенное влияние оказывают внешнеэкономические факторы. В мировой экономике снова нарастают риски финансовой дестабилизации, что может негативно сказаться на экономике России. В таких условиях залогом макроэкономического здоровья как нашей, так и других стран должна стать ответственная бюджетная политика. В странах Еврозоны опять нарастают долговые риски. Для их стабилизации правительствами большинства стран был взят курс на переход от политики стимулирования к политике консолидации бюджетных ресурсов, были приняты решения о расширении налоговых баз (Германия), замораживании зарплат в бюджетном секторе (Италия), пенсионной реформе (Франция, Испания), сокращении расходов и повышении ставок НДС (Испания, Великобритания). Результатом масштабных антикризисных программ, финансируемых из государственных бюджетов, стал рост среднего уровня дефицита по странам ОЭСР до 7-8 % ВВП и среднего уровня госдолга – почти до 100 % ВВП [1, с.36]. В нескольких европейских странах проблемы перешли в острые долговые кризисы. Теперь перед всеми странами стоит задача

защитить свою экономику от новых глобальных шоков, не допустить дестабилизации макроэкономической ситуации. Снятие Грецией ограничения на рост бюджетных расходов приведет к новой волне кризиса Еврозоны. Россия же в настоящее время наиболее стабильна к возможным последствиям кризиса. Главное – не допустить «втягивания» России в финансовые проблемы стран Еврозоны и быть гарантом их финансовой стабильности. Все вышесказанное позволит создать так называемый «запас прочности» на будущее и значительно сократит последствия кризисных явлений для России, упрочит и повысит уровень жизни населения страны.

Список литературы:

1. Федорова Р.Р., Гурвич Е.Т. Бюджетная политика в условиях новых глобальных рисков // Бюджет. – 2012. – №2. – С. 32-36.

2. Пронина Л.И. Федеральный бюджет на 2012 год и на плановый период 2013 и 2014 годов // Бюджет. – 2011. – №12. – С. 31-34.

3. Федеральный бюджет на 2012 год и период до 2014 года: В 2012 году Россия может потратить 12 656 443 993 100 рублей / 2011-1 декабря / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.hivpolicy.ru/news/?id=5257>.

4. Министерство финансов России/ Бюджетная реформа/ Основные результаты и направления бюджетной политики на 2012 и период до 2014 года/ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www1.minfin.ru/ru/reforms/budget/>.

Хабибуллин Г.Н.,

научный руководитель к.э.н., доцент Сафиуллин А.Р.

МАЛОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Малое предпринимательство – значительное и сложное явление социально-экономической жизни города и области. В деятельность малых предприятий вовлечены все социальные группы. Развитие малого бизнеса в городе является стратегическим фактором, определяющим устойчивое развитие экономики города и области, и, наоборот, свертывание малых предприятий может иметь серьезные негативные последствия как экономического, так и социального характера. Поэтому в Комплексной программе экономического и социального развития Ульяновской области одной из приоритетных задач деятельности Правительства Ульяновской области определено развитие малого предпринимательства как рыночного института, обеспечивающего формирование конкурентной среды, самозанятость населения и стабильность налоговых поступлений.

Ульяновская область обладает определенным предпринимательским потенциалом. По данным опроса Российского независимого института социальных и национальных проблем (РНИСиП), около 10% граждан были готовы открыть свое дело. Исследование Института открытой экономики дают похожие данные – как минимум 9,6% экономически активного населения может стать предпринимателями. Данные исследования проводились в целом на уровне Российской Федерации, но можно с уверенностью сказать, что цифра 10% верна и для Ульяновской области. Потенциал развития малого предпринимательства составляет 80 тыс. единиц хозяйствующих субъектов (юридических лиц и индивидуальных предпринимателей), что в 2,6 раза выше общего числа действующих в настоящий момент малых предприятий и индивидуальных предпринимателей (сейчас их в сумме более 30 тысяч). Реализация этого потенциала может изменить лицо экономики Ульяновской области.

Для развития российского малого предпринимательства на современном этапе характерно:

- отсутствие современных законодательных основ;
- значительные административные и «рыночные» барьеры;
- отсутствие доступа к финансовым ресурсам;
- несовершенство налогового администрирования;
- отсутствие доступа к недвижимому имуществу;
- затрудненный доступ к рынкам сбыта;

— недостаточная общественная защита интересов и прав предпринимателей;
низкий престиж предпринимательской деятельности.

Правительство России принимает определенные меры в части поддержки и стимулирования развития малого предпринимательства. Область и муниципальные образования также не должны оставаться в стороне от решения вопросов, связанных с преодолением административных барьеров. В данном направлении делаются и запланированы конкретные шаги. В ближайшее время под председательством Министра развития предпринимательства будет образован межведомственный совет по устранению административных барьеров в развитии предпринимательства, в состав которого войдут представители территориальных органов федеральных контролирующих структур. На базе ОГУП «БТИ» активно развивается сеть центров «Единое окно» по оформлению документов, связанных с земельными вопросами, недвижимостью, строительством. В целях информирования предпринимателей и упорядочения проверок со стороны контролирующих организаций организуются и проводятся круглые столы «Административные барьеры при осуществлении предпринимательской деятельности и пути преодоления» в муниципальных образованиях с участием представителей УВД, Управления государственного пожарного надзора, Роспотребнадзора и ряда других федеральных служб.

В целях развития кредитования субъектов малого предпринимательства и повышения доступности для них кредитных ресурсов предлагается начать работу по созданию системы гарантий для малых предпринимателей, используя гарантии банка-агента или гарантии / поручительства иных третьих лиц с субсидированием субъекту малого предпринимательства – получателю кредита части стоимости предоставляемой гарантии. Предлагается разработать и начать реализацию в нашей области механизма по компенсации части процентной ставки по кредитам, привлекаемым субъектами малого предпринимательства (прежде всего в сфере производства), в целях обновления оборудования и модернизации технологических процессов.

Важную роль в поддержке малого предпринимательства играет государственный заказ. Законодательством Ульяновской области предусмотрена 15%-ная квота в государственном и муниципальном заказе для малого бизнеса. Однако, механизмы его реализации в полной мере не разработаны и не реализуются. Создание таких механизмов на областном и

муниципальном уровнях является одной из задач поддержки малого предпринимательства.

В целях формирования благоприятных условий для развития малого предпринимательства и более полного учета интересов предпринимателей Постановлением Главы администрации Ульяновской области от 16.05.2005 №105 создан Общественно-консультационный совет по развитию предпринимательства в Ульяновской области. В состав совета входят председатели советов предпринимателей районов области, основных областных общественных организаций предпринимателей области и региональных отделений общероссийских общественных организаций предпринимателей.

Формированию благоприятной институциональной среды служат программы поддержки малого предпринимательства. Ульяновская область участвует в двух программах государственной поддержки малого бизнеса Минэкономразвития России:

- «Создание и развитие инфраструктуры поддержки субъектов малого предпринимательства (бизнес-инкубаторов)»;
- «Поддержка субъектов малого предпринимательства, производящих товары (работы, услуги), предназначенные для экспорта».

Государственная поддержка малого предпринимательства осуществляется в нашей области в соответствии с Программой развития малого предпринимательства в Ульяновской области на 2011-2015 годы, Постановлением Губернатора Ульяновской области «О дополнительных мерах по развитию малого предпринимательства в Ульяновской области», Постановлением Правительства Ульяновской области «Об утверждении Программы развития объектов придорожного сервиса на федеральных и региональных автомобильных дорогах общего пользования Ульяновской области».

Ходжанепесова М.В.,

научный руководитель к.э.н., доцент Филиппова И.А.

МИРОВАЯ ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА

В каждой стране существует своя национальная денежная система: та ее часть, в рамках которой формируются валютные ресурсы и осуществляются международные платежи, называется «национальная валютная система».

«На базе национальных валютных систем функционирует «мировая валютная система» — форма организации международных валютных отношений. Она сложилась на основе развития мирового рынка и закреплена межгосударственными соглашениями».[1]

Мировая валютная система представляет собой:

- определенный набор международных платежных средств;
- режим обмена валют, включая валютные курсы;
- условия конвертируемости, механизм обеспечения валютно-платежными средствами международного оборота;
- регламентацию форм международных расчетов;
- режим международных рынков валюты и золота;
- статус межгосударственных институтов, регулирующих валютные отношения;

Цель этой системы заключается в обеспечении эффективности международной торговли товарами и услугами.

«Главная задача МВС - регулирование сферы международных расчетов и валютных рынков для обеспечения устойчивого экономического роста, сдерживания инфляции, поддержания равновесия внешнеэкономического обмена и платежного оборота».[2]

МВО основываются на национальных валютах. Под валютой понимаются национальные денежные единицы, используемые в международном платежно-расчетном обороте. Валютные отношения оказывают существенное влияние на национальный воспроизводственный процесс, что в свою очередь способствует увеличению объемов мировой торговли валютой, появлению новых финансовых инструментов и институтов.

Курс валюты определяется, прежде всего, покупательной способностью валюты, в которой отражаются средние национальные уровни цен на товары, услуги, инвестиции, а конкретная величина курса валюты – темпами инфляции, разницей в процентных ставках, состоянием платежного баланса. Различают номинальный и реальный валютные

курсы. Номинальный курс – это определенная конкретная «цена» национальной валюты, выраженная в определенном количестве иностранной валюты, и наоборот. Реальный валютный курс рассчитывается умножением номинального курса на соотношение уровней цен двух стран.

Обмен валюты по установленному курсу осуществляется на валютных рынках. Валютный рынок – это совокупность отношений, возникающих между субъектами валютных сделок. Он представлен коммерческими банками и другими финансовыми учреждениями, имеющими право осуществлять операции с валютой.

«Важной характеристикой валютной системы является степень конвертируемости валют. По этому критерию различают свободно конвертируемую валюту, частично конвертируемую и неконвертируемую валюту. Конвертируемость – это связь внутреннего и мирового рынков через валютный курс национальной денежной единицы.»[3].

МВС - динамично развивающаяся система. Направление эволюции МВС определяется ведущими тенденциями трансформации экономики стран Запада, изменениями условий и потребностей мирового хозяйства в целом.

В своем развитии МВС прошла четыре этапа, каждому из которых соответствует свой тип организации международных валютных отношений:

1. Парижская валютная система (1816-1914 гг.). В ее основу был положен золотомонетный стандарт. Золотомонетный стандарт — это собственная (классическая) форма золотого стандарта, связанная с использованием золота и золотых монет в качестве денежного товара. Характерными признаками золотомонетного стандарта являются исчисление цен товаров в золоте, обращение золотых монет для любых владельцев, свободный обмен кредитных денег на золотые монеты по номиналу, отсутствие ограничений на ввоз и вывоз золота; обращение на внутреннем рынке наряду с золотыми монетами и банкнотами неполноценной разменной монеты.

Парижская валютная система признала золото единственной формой мировых денег. Банки свободно меняли банкноты на золото. При этом в развитых странах законодательно фиксировалось золотое содержание национальной денежной единицы.

2. Генуэзская валютная система (1922-1944 гг.). Золотодевизный (золотовалютный стандарт) — урезанная форма золотого стандарта, предусматривающая обмен кредитных денег на девизы в валютах стран

золотослиткового стандарта и затем на золото. При золотодевизном стандарте валюты одних стран ставились в зависимость от валют других стран, обесценение которых вызвало неустойчивость соподчиненных валют. Действовал с 1922 по 1944 г.

3. Бреттон-Вудская валютная система (1944-1976 гг.). В ней сохранялось некоторое подобие золотодевизного стандарта, особенность которого в том, что был, во-первых, золотодевизный стандарт только для центральных банков, а во-вторых, при этом только доллар США обменивался на золото, т. е. это был золотодолларовый стандарт.

Основные принципы системы:

- сохранение функции мировых денег за золотом при одновременном использовании в качестве международных платежных и резервных валют национальных денежных единиц (доллар);
- взаимное приравнивание и обмен валют на основе согласованных с МВФ, выражаемых в золоте и долларах США валютных паритетов, которые должны быть стандартными;
- жесткая привязка валют к доллару (допустимое отклонение рыночных валютных курсов — не более 1%).

В 1969 г. МВФ были введены для расчетов специальные права заимствования СДР, и золотодевизный стандарт был заменен стандартом СДР. В августе 1971 г. правительство США официально прекратило продажу золотых слитков на доллары.

4. Ямайская валютная система (1978 г. — по настоящее время). Ямайская валютная система была оформлена Ямайским соглашением, которое было ратифицировано в 1978 г. Основой для принятия Ямайского соглашения было соглашение временного комитета МВФ 1976 г. о переустройстве Бреттон-Вудской системы:

Важнейшим элементом Ямайской валютной системы является вытеснение золота из международных расчетов. Центральные банки стран получили возможность осуществлять операции с золотом по рыночным ценам, золотые паритеты были отменены.

Вытеснение золота сопровождалось выдвижением СДР на роль международного резервного средства. Странам предоставлялось право выбора режима валютного курса, и в основном стали применяться плавающие валютные курсы, которые складываются под влиянием двух основных условий: паритета покупательной способности валют и рыночного соотношения спроса и предложения на мировых валютных рынках.

МВС представляет собой совокупность способов, инструментов и межгосударственных органов, с помощью которых осуществляется взаимный платежно-расчетный оборот в рамках мирового хозяйства. Ее возникновение и последующая эволюция отражают объективное развитие процессов интернационализации капитала, требующих адекватных условий в международной денежной сфере. Основными конструктивными элементами МВС являются мировой денежный товар и международная ликвидность, валютный курс, валютные рынки, международные валютно-финансовые организации и межгосударственные договоренности.

Основной категорией в международных валютно-финансовых и кредитных отношениях является валютный курс. В нем находят отражение все основные макроэкономические показатели: цены в различных странах, экономический рост и др. Он аккумулирует информацию о происходящих экономических и политических изменениях, как в настоящем, так и в будущем. Кроме того, сам валютный курс активно влияет на характер развития этих процессов.

Мерами государственного воздействия на величину валютного курса являются валютные интервенции, дисконтная политика и протекционистские меры. Наиболее действенным методом воздействия выступают валютные интервенции – операции центральных банков на валютных рынках по купле-продаже национальной денежной единицы против основных ведущих валют мира.

Государственная стабилизационная политика должна учитывать способ фиксации валютного курса. Так как от этого зависит все дальнейшее поведение национальной валютной системы, а, следовательно, и развитие мировой валютной системы в целом.

Список литературы:

1. «Мировая экономика» Хасбулатов Р.И. г. Москва, «Инсан», 1994 г.
2. «Международные валютно-кредитные и финансовые отношения» под редакцией Красавиной Л.Н. г. Москва, «Финансы и статистика», 1994 г.
3. «Основы международных валютно-финансовых и кредитных отношений» под редакцией Круглова В.В. г. Москва, «Инфра-М», 1998 г.
4. «Макроэкономика. Европейский текст». М. Бурда, Ч. Виплош. С.-Петербург, «Судостроение», 1998 г.
5. Булатов А.С. Экономика: Национальные и мировая валютные системы. М.: БЕК, 1997 – С. 678

Шеянова И.Н.,

научный руководитель к.э.н., доцент Сафиуллин А.Р.

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ НЕРАВЕНСТВО В РОССИИ И АНАЛИЗ ЗАРПЛАТНЫХ ОЖИДАНИЙ СТУДЕНТОВ

В последнее время на просторах Интернета и в наиболее демократичных печатных изданиях часто встает вопрос о том, насколько же велика пропасть между богатыми и бедными в нашей стране, кто в этом виноват и что же необходимо делать в сложившейся ситуации. Сложившая реальность заключается в том, что современная Россия – намного менее социальное государство, чем другие страны, к примеру, Швеция, Дания и самая богатая страна мира – США. Сегодня в России всего 1% населения получает около 40% всех доходов страны. В Америке на 1% самых богатых людей приходится 8% национального дохода [1]. Таким образом, в России степень неравенства в 5 раз выше, чем в США. В США тоже много миллиардеров и много бедных, но там есть и полноценный средний класс. В США средняя зарплата составляет \$4100, в то время как в России, по данным Росстата, – всего \$760. Что же касается налогов, то в США более справедливая система, чем в России. В нашей стране миллиардер и уборщица платят одинаковый налог – 13%, а в США олигарх платит 33% от своей прибыли [1].

В феврале 2010 года депутат Госдумы от КПРФ Алексей Багаряков внес в Госдуму законопроект о введении в России прогрессивной шкалы налога на доходы физических лиц. Однако думское большинство выступило категорически против. Отвергнутый законопроект предполагал интересную схему. Предлагалось снизить ставку НДФЛ с 13% до 5% для граждан с доходом менее 60 тыс. рублей в год (в среднем 5 000 рублей в месяц), что примерно соответствует уровню прожиточного минимума в стране. Для граждан с доходами от 60 тыс. до 600 тыс. рублей в год ставка налога составила бы 15%. А вот для россиян с доходом от 600 тыс. до 3 млн. рублей в год – 25%. Прогрессивное налогообложение этой категории состоятельных граждан принесло бы в бюджет почти 60 млрд. рублей дополнительных доходов. И вот самое интересное: для граждан с доходом от 3 млн. до 12 млн. рублей в год ставка налога составила бы 35%. Дополнительные доходы бюджета от налога на данную группу граждан – примерно 85 млрд. рублей. Для граждан с доходом свыше 12 млн. рублей в год ставка налога была бы 45%, и это обеспечило бы дополнительные поступления в бюджет в размере около 2 трлн. 65 млрд. рублей [1].

Данные, предоставляемые органами официальной статистики, и неофициальные данные позволяют сделать вывод о том, что пропасть между богатыми и бедными в нашей стране огромна. Стоит предположить, что причиной этого является изжившая себя система налогообложения и малоэффективная социально-экономическая политика государства, приводящие к тому, что не менее 73,5% населения России относится к числу бедняков, то есть тех, кто живет от зарплаты до зарплаты. Как отмечает издание Росстата «Вопросы статистики», у большинства россиян нет солидных сбережений на завтрашний «черный день». Они, как правило, покупают машины и квартиры исключительно в кредит и залезают в «долговую яму». Одной из причин социального неравенства в современной России являются сложившиеся диспропорции в оплате труда в российской экономике. В этом контексте интересно выяснить, каковы же зарплатные амбиции среди будущих молодых специалистов нашей страны и насколько велика разница между их ожиданиями и зачастую печальной реальностью?

В настоящее время на рынке труда складывается очень противоречивая ситуация. Молодым специалистам, как правило, свойственно желать «всего и сразу». Пример, часто встречающийся при анализе анкет кандидатов: молодой человек, выскочивший на уровень директора по маркетингу (продажам, IT, персоналу...) буквально через полгода, еще не успев не только состояться профессионально, но и почувствовать «вкус» работы и должности, размещает резюме и приступает к дальнейшему поиску работы с единственной целью – найти наиболее высокооплачиваемое место. Резюме таких кандидатов похоже на крутую «лестницу» [2].

Часто на рынке труда возникает такая ситуация, когда опытный, перешагнувший возрастной ценз в 50 лет специалист претендует на меньшую заработную плату, чем профессионально несостоявшийся вчерашний выпускник ВУЗа.

Захотелось узнать, насколько же зарплатные притязания студентов Ульяновского государственного технического университета подкреплены их профессиональными достижениями. В начале 2 семестра был проведен опрос 50 студентов 4 курса УлГТУ, которые учатся на факультете информационных систем и технологий по специальностям «Электронно-вычислительные машины» (группы ЭВМд-41, БЭВМд-41) и «Информационные системы в экономике» (ИСЭд-41 и ИСЭд-42).

Опрос состоял из трех вопросов:

1. Имеете ли вы опыт работы по своей специальности?

2. Если да, то каким образом оформлены ваши трудовые отношения с работодателем?

3. На какую заработную плату вы претендуете(в рублях) на данный момент, учитывая ваш профессиональный опыт?

В результате опроса было выявлено:

- Опыт работы по специальности имеют 44% опрошенных;
 - Средняя желаемая зарплата(по 4 группам) – 44 тысячи 857 рублей.
- Также был выявлен очень интересный факт:
- Среди студентов специальности ЭВМ опыт работы имеют 90 %;
 - Среди студентов специальности ИСЭ – только 10 %;
 - При этом средняя желаемая зарплата среди студентов специальности ЭВМ – 30 тысяч рублей;
 - Среди студентов специальности ИСЭ – 61 тысяча 200 рублей.

Таким образом, подводя черту, хочется отметить, что высокие зарплатные ожидания студентов специальности «Информационные системы в экономике» не подкреплены соответствующим опытом работы. Работодатель не согласен платить заоблачную зарплату просто так. Ему нужен конкретный профессиональный результат, полученный в его компании. В противном случае велика вероятность весьма долго ожидать рабочих мест с подходящей заработной платой.

Список литературы:

1. Почему в России растет пропасть между богатыми и бедными? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://azerros.ru/maintheme/2700-pochemu-v-rossii-rastet-propast-mezhdu-bogatymi-i-bednymi.html>.

2. Почему орлы парят в небе... [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.top-personal.ru/issue.html?1507>.

Научное электронное издание

Модернизация экономики: теория и практика

МАТЕРИАЛЫ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ СТУДЕНТОВ

ОТВ. ЗА ВЫПУСК И.А. ФИЛИПОВА

Объем данных 2,01 Мб. ЭИ № 79.

Печатное издание

Подписано в печать 27.11.2012. Формат 60x84/16.

Усл. печ. л. 8,37. Тираж 50 экз. Заказ 346.

Типография УлГТУ, 432027, г. Ульяновск, ул. Северный Венец, 32.

Ульяновский государственный технический университет
432027, г. Ульяновск, ул. Сев. Венец, 32.

Тел.: (8422) 778-113.

Е-mail: venec@ulstu.ru

<http://www.venec.ulstu.ru>